

デジタルマーケティングSaaS『Cloud CIRCUS(クラウドサーカス)』営業アプローチの抜け漏れを防止する新機能を実装

～個別認証機能・Googleアドオン機能を実装！7月20日(木)より提供開始～

スターティアホールディングス株式会社(本社:東京都、代表:本郷秀之、コード:3393)は、連結子会社でデジタルマーケティング事業を手掛ける、クラウドサーカス株式会社(本社:東京都、代表:北村健一)が提供する、SaaSツール「Cloud CIRCUS」の『ActiBook』において、見込み顧客の閲覧状況やリアルタイム通知が可能な個別認証機能の実装をしたことをお知らせします。本拡張により、送付した資料を「誰が」どのページを「どれくらい」見ているかをリアルタイムで把握ができるようになり、タイミングを逃さずにアプローチが可能になります。

• 背景と目的

クラウドサーカス株式会社が提供する電子ブック作成ツール『ActiBook』は2006年のリリース以来、出版、印刷、製造業といった多様な分野で広く利用されてきました。

近年、ActiBookに求められるニーズは「紙の電子化」から、新型コロナの影響で増加したオンライン営業にて用いられる資料、提案書などを共有するツールとしてアップデートされてきました。

さらに資料を共有した相手の閲覧状況などを把握したい、志向やニーズを予測し適切なタイミングでアプローチできるようにしたい、などの要望の高まりをうけ、このたび見込み顧客の閲覧状況などを可視化できる個別認証機能が実装されました。

• 企業が抱える課題とActiBookが解決する機能

抱える課題：

- ① アプローチのあった見込み顧客の追客（コンタクトするタイミング）がわからずそのままとなっている。
- ② 問い合わせをアサインした営業が追客をしないままになっている
- ③ 資料を送った見込み客の反応がわからないためアプローチをしない、またはできないでいる。

課題解決策としてのActiBookの機能：

- ① Googleアドオンでメール作成画面から資料アップロードが可能です。
お客様ごとに個別URL生成し、メール送信までを完結することができるようになります。
- ② お客様が資料をいつ、どれくらい、どのページを見ているのかを可視化します。
- ③ リアルタイムで閲覧通知が飛んでくるため、アプローチするタイミングなどの最適化につながります。
また、アプローチの通知により抜け漏れを防ぐことが可能です。

- 『ActiBook』 について

『ActiBook』は無料ではじめられる電子ブック作成・管理ツールです。

シンプルな操作性や詳細なログ解析、ノーコードで会員機能付きの電子ブックのライブラリサイトの構築ができることが特徴で、2006年にソフトウェア版がリリースされてから13,000社以上(2023年5月末時点)のお客様に導入いただいております。より多くの方にお使いいただきたいという思いから、『ActiBook』のフリープランはご利用期間の制限がございません。

- ・ 『ActiBook』 について : <https://actibook.cloudcircus.jp/>

- 『ActiBook』 の主な機能と特長

最短5分で電子ブック作成&運用開始

PDFのドラッグ&ドロップで、誰でも簡単に電子ブックを作成することができます。電子ブックツールを使用したことがなくても、簡単に利用開始が可能です。

資料の閲覧状況を可視化

資料のページ単位での閲覧状況を可視化、ページごとの閲覧数が確認できるほか、どのリンクが何回クリックされたか、どういうワードが何回検索されたかなどを確認できます。

充実の導入サポート体制

専任のサポーターが電子ブックの作成から運用実施までを支援いたします。

無料での利用が可能

期間制限なしでフリープランがご利用頂けます。

- デジタルマーケティングSaaS「Cloud CIRCUS」について

『Cloud CIRCUS』は、「誰でも簡単に作成できる」ことをコンセプトに、デジタルマーケティングを効率化する機能がオールインワンに搭載されているSaaSツールです。Web上での集客や販促施策に必要なMA、CMS、電子ブック、アプリ、LPなど、これまでの営業活動やマーケティング施策で接触できなかった、「新しい顧客」の獲得を支援する全11ツールを提供しています。

- ・ 『Cloud CIRCUS』資料ダウンロードページ <https://cloudcircus.jp/about/>
- ・ 『Cloud CIRCUS』の6つのサービスが無料で使える「Cloud CIRCUS ID」
登録画面 <https://client.cloud-circus.com/#/register>

- クラウドサーカス株式会社について

クラウドサーカス株式会社は、「世界標準のマーケティングエコシステム」を目指し、『Cloud CIRCUS』というデジタルマーケティングSaaSを提供しています。『Cloud CIRCUS』は、中小企業を中心に45,000件以上の導入実績があり(2023年4月末時点)、日本やアジアでサステナブルなビジネス環境の創造に貢献しています。

会社名 :クラウドサーカス株式会社
URL : <https://cloudcircus.jp/company/>
所在地 :東京都新宿区西新宿 2-3-1 新宿モノリス21F
代表者 :代表取締役CEO 北村健一
資本金 :150,000千円
設立 :2009年4月1日
事業内容 :デジタルマーケティングSaaS『Cloud CIRCUS』の開発・販売及び、デジタルマーケティングに関するコンサルティング・受託業務

- スターティアホールディングス株式会社について

スターティアホールディングスグループは、デジタルマーケティング(事業会社:クラウドサーカス株式会社)とITインフラ(事業会社:スターティア株式会社、スターティアレイズ株式会社、C-design株式会社、等)を通じ、中小企業のデジタルシフトを推進しています。「最先端を、人間らしく。」というコーポレートスローガンのもと、分かりやすく寄り添ったデジタル技術やサービスを提供しています。

会社名 :スターティアホールディングス株式会社
URL : <https://www.startiaholdings.com/>
所在地 :東京都新宿区西新宿 2-3-1 新宿モノリス19F
代表者 :代表取締役社長 兼 最高経営責任者 本郷秀之
設立 :1996年2月21日
上場取引所 :東京証券取引所 プライム市場 (証券コード3393)
事業内容 :グループ会社の経営管理等

<報道関係者様のお問い合わせ>

スターティアホールディングス株式会社 広報IR部

E-mail : release@startiaholdings.com