

デジタルマーケ SaaS 総称『Cloud CIRCUS』の チャットボット『IZANAI(イザナイ)』、6月7日(月)より サイトローンチ・フリープラン提供開始

スターティアホールディングス株式会社(本社:東京都、代表:本郷秀之、コード:3393)は、連結子会社でデジタルマーケティング事業を手掛けるスターティアラボ株式会社(本社:東京都、代表:北村健一)とスターティアラボの100%子会社である Mtame 株式会社(本社:東京都、代表:金井章浩)が提供する、デジタルマーケティングの SaaS 総称サービス『Cloud CIRCUS』において、本年6月7日(月)より、チャットボットサービス『IZANAI(イザナイ)』のサイトがローンチ、フリープランの提供を開始することをお知らせします。

『IZANAI』サイト▼<https://cloudcircus.jp/products/izanai/>



■『IZANAI』の主な機能と特長

IZANAIは、顧客転換率(CVR)が上がるチャットボットです。Webサイトに訪れるユーザーに対して、最適なコミュニケーションを導き、顧客体験価値(CX)を向上させ、新規集客の効率を最大化します。

ユーザーに合わせた質問ができる

ユーザーの回答データを元に自動最適化されたヒアリングをユーザー毎に行います。年代、性別、特徴などで質問を最適化し、出し分ける事ができます。

データ分析ができる

離脱ポイント/CVユーザー/流入経路などのデータを分析します。また Google や Yahoo!のタグマネージャーを利用して、自社で利用中のツールとの連携も可能です。

フリープランから簡単に導入できる

フリープランからタグを貼るだけで、導入が可能です。既存の入力フォームを残したまま、導線を追加するので、集客効率が悪くなるリスクは少ないです。

フリープランのご登録はこちらから▼

URL : <https://cloudcircus.jp/products/izanai/free/>

■『IZANAI』の活用シーン

LP(ランディングページ)から応募を増やす

ユーザーとの接点からスマホファーストにして、離脱を防ぎ、CV へのハードルを下げることで広告効果を最大化する。

CV を増やす

- ✓ SNS キャンペーンからの応募
- ✓ 来店予約
- ✓ 無料相談
- ✓ セミナー・イベント参加
- ✓ 資料請求

サービスサイトからのお問い合わせを増やす

全てのページにチャットボットを設置できるため、導線が増え、お問い合わせを増やすことができる。商品理解促進、オンライン商談の予約、よくある質問、入力フォームなど、自然な流れで CV を設置可能。

CV を増やす

- ✓ デモ紹介
- ✓ オンライン商談の予約
- ✓ 無料相談
- ✓ セミナー・イベント参加
- ✓ 資料請求
- ✓ お問い合わせ

採用・人材登録サイトからのエントリーを増やす

求職者はエントリーや登録を、気軽に入力することができ、フォームで箇条書きにしまうと聞きづらい質問も、自然な“会話”の流れで質問することができる。

CV を増やす

- ✓ 新卒求職者からの説明会応募・エントリー
- ✓ アルバイトのエントリー
- ✓ 派遣の人材登録
- ✓ 転職活動の登録

■セミナー開催

- ・セミナー名：チャットボットツール IZANAI ご紹介セミナー
- ・主催：スターティアラボ
- ・日時：2021年6月23日(水)14時～15時
- ・開催方法：オンライン
- ・申込方法、詳細：<https://cloudcircus.jp/media/event/20210623>
- ・参加費：無料
- ・専用お問い合わせ先：marketing.all@startialab.co.jp(スターティアラボセミナー事務局)

■「Cloud CIRCUS(クラウドサーカス)」について (<https://cloudcircus.jp/>)

Cloud CIRCUS は、スターティアラボと Mtime が提供するデジタルマーケティングの SaaS 総称サービスです。「驚くほど簡単に顧客を増やせるしくみ」をスローガンに、2015 年から提供を開始し、顧客を増やす 5 つの課題領域「情報発信」「集客」「顧客体験価値向上」「見込み顧客育成と顧客化」「解約防止・リピート増」を総合して実現、計 10 種の SaaS ツールが入っています。これまで累計 20,000 件以上の企業の収益拡大における支援を 行って参りました。企業は Cloud CIRCUS を活用することで、ポスター等、紙媒体に AR を設定し Web サイトへの誘導を促し、Web サイトの閲覧履歴を計測、自社の製品やサービスに興味がある有望な顧客を割り出し、顧客の関心事に合ったシナリオに基づいて電子メールを送信するといった自動的な販売促進活動が可能です。



■スターティアラボについて (<https://www.startialab.co.jp/>)

会社名：スターティアラボ株式会社

所在地：〒163-0919 東京都新宿区西新宿 2-3-1 新宿モリス 19F

代表者：代表取締役 北村 健一

事業内容：Web サイトの企画・制作・コンサルティング・運営・保守、
Web アプリケーションの企画・開発・販売・保守

■ Mtame について (<https://mtame.co.jp/>)

会社名 : Mtame 株式会社

所在地 : 〒163-0919 東京都新宿区西新宿 2-3-1 新宿モリス 19F

資本金 : 5,000 万円

代表者 : 代表取締役 金井 章浩

事業内容 : MA ツールの BowNow の販売とコンサルティング

SMB 向け国内シェアトップの CMS BlueMonkey の販売と Web サイト制作

SEO や Google, Yahoo 広告などを駆使した集客支援

※スターティアラボ株式会社と Mtame 株式会社は 2021 年 7 月 1 日に合併及び社名変更予定です。

合併後新会社名 : クラウドサーカス株式会社

■ 会社概要

会社名 : スターティアホールディングス株式会社

URL : <https://www.startiaholdings.com/>

所在地 : 東京都新宿区西新宿 2-3-1 新宿モリス 19F

代表者 : 代表取締役社長 兼 グループ最高経営責任者 本郷秀之

上場取引所 : 東京証券取引所 市場第一部 (証券コード : 3393)

事業内容 : グループ会社の経営管理等

<報道関係者様のお問い合わせ先>

スターティアホールディングス株式会社 広報

TEL : 03-5339-2109 MAIL: release@startiaholdings.com