

報道関係各位

2019年11月1日
株式会社ハウストゥ（東証一部 3457）

加盟店向けに「後継者育成応援プログラム」募集開始のお知らせ
～事業承継の課題解決に向けた実践的なプログラムを提供～

不動産事業を全国で展開する株式会社ハウストゥ（本社：東京都千代田区 代表取締役社長 CEO 安藤正弘）は、事業承継でお悩みのハウストゥ！チェーン加盟店を対象とした「後継者育成応援プログラム」を2020年1月（予定）から提供を開始し、11月11日からプログラム参加の募集受付を開始いたします。

「事業承継した経営者」への調査では、引退した経営者と後継者との関係において、親族内承継が55.4%と過半数を占めており、その大半は子供への承継が45.1%となっています。^{※1}

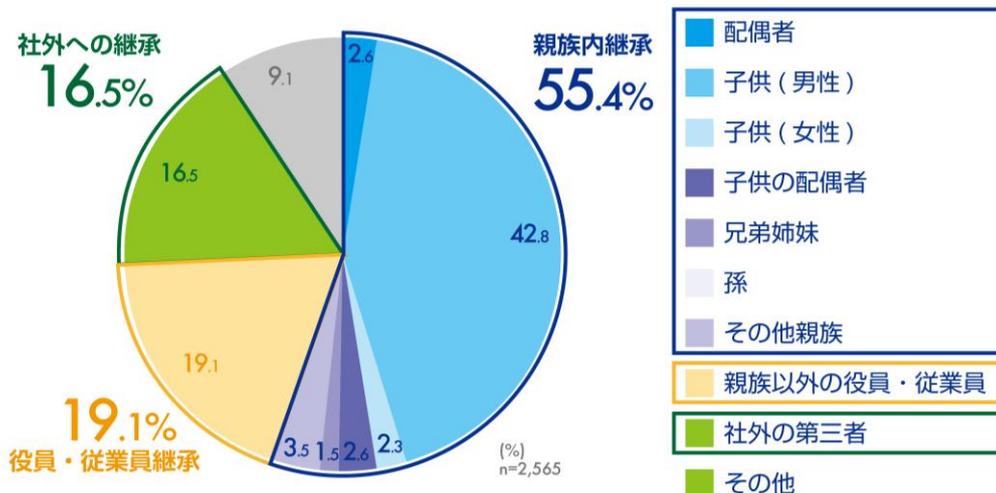
また、円滑な事業承継にとって重要な後継者教育について、経営者が後継者を決定する上で重視した資質・能力としては、「自社の事業に関する実務経験＝57.9%」、「自社の事業に関する専門知識＝55.4%」と回答する割合が多く^{※2}、自社の事業への理解を重視していることが分かります。

こういった調査データと、今までも弊社に後継者への教育プログラムに関するご要望を頂戴していた経緯もあり、20年以上にわたり不動産業で人材を育成してきたハウストゥ！直営店で不動産業の基礎を学び、不動産会社の経営を承継する基盤を身に付ける事が出来る「ハウストゥ！後継者育成応援プログラム」を開発し、加盟店を対象に提供開始いたします。

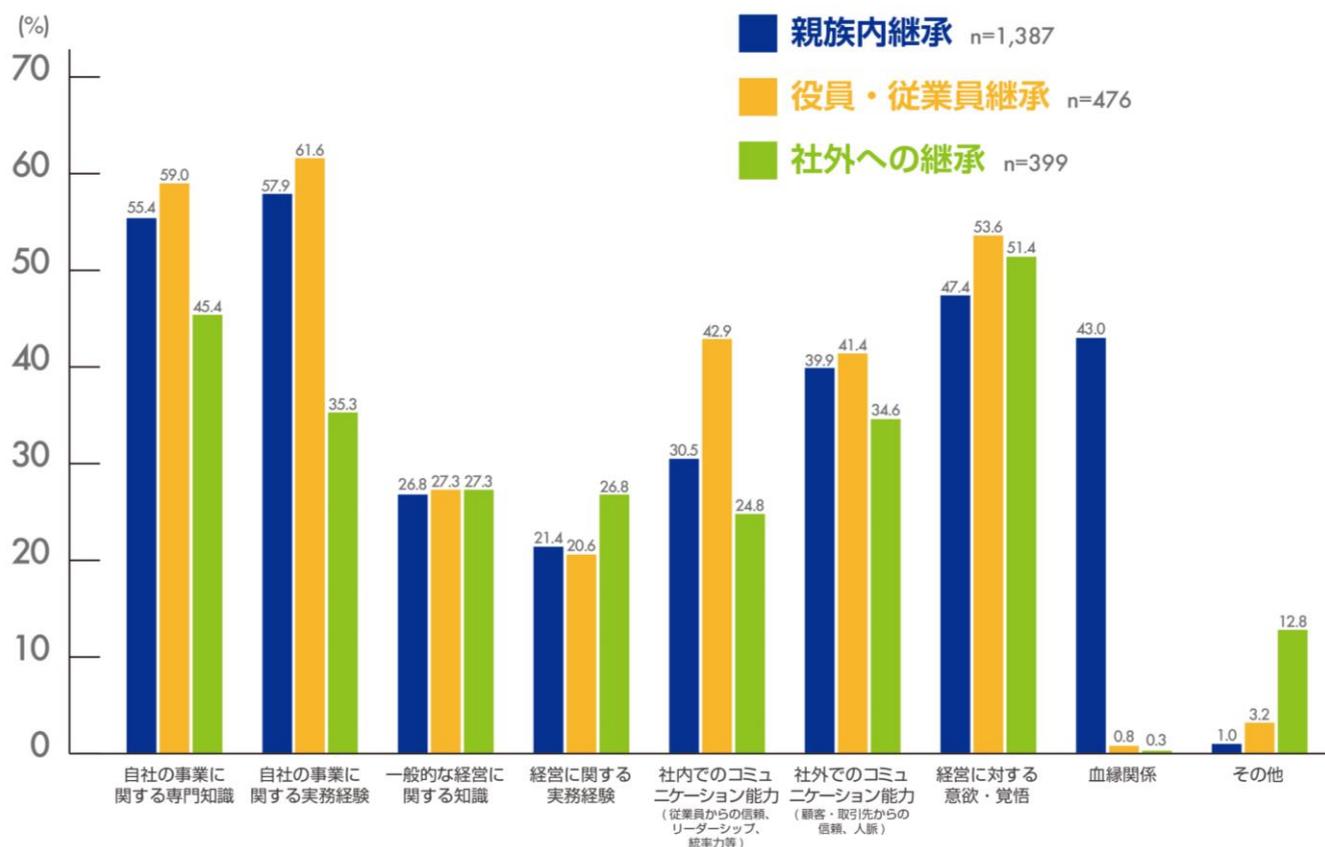
プログラムの内容は、ハウストゥ！直営店で勤務しながら実務を学び、その後直営店の店長やSVがフォローアップ研修を実施するフローになっており、直営店で勤務しながら活かしたノウハウをその場で学べる貴重な機会となります。

今後ともハウストゥ！は不動産事業を通じて世の中を安心、便利にすることを目標に、不動産サービスメーカーとして時代に即した不動産ソリューションサービスを提供することで、お客様から必要とされる企業を目指し、2025年に国内1,000店舗、アジア50,000店舗に向けて邁進して参ります。

※1 中小企業庁「2019年度版 中小企業白書」より
事業継承した経営者と後継者との関係



※2 中小企業庁「2019年度版 中小企業白書」より
事業継承の形態別、後継者を決定する上で重視した資質・能力



■ハウストゥ！グループ概要

社名 株式会社ハウストゥ
 本社 東京都千代田区丸の内1丁目8番1号 丸の内トラストタワーN館17F
 本店 京都府京都市中京区烏丸通錦小路上ル手洗水町670番地
 代表者 代表取締役社長 CEO 安藤 正弘
 設立 2009年1月(創業1991年)
 店舗数 618店舗(直営店22店舗・FC店596店舗 内オープン準備中96店舗)
 事業内容 フランチャイズ事業、ハウス・リースバック事業、金融事業、
 不動産売買事業、不動産流通事業、リフォーム事業
 資本金 33億4,724万円(2019年6月末現在)
 売上高 連結315.4億円(2019年6月末現在)
 ホームページ <https://www.housedo.co.jp/>

【お問い合わせ先】株式会社ハウストゥ 経営戦略本部 経営企画部 広報・IR
 TEL : 03-5220-7230 FAX : 03-5220-2159 E-MAIL : pr@housedo.co.jp