



2019年7月29日

各位

会社名 株式会社 識学
代表者氏名 代表取締役社長 安藤広大
(コード番号 7049 東証マザーズ)
問合わせ先 取締役経営推進部長 池浦良祐
(TEL : 03-6821-7560)

識学マネジメントコンサルティングサービスのフランチャイズ展開

「識学パートナー制度」に関する2次募集のお知らせ

～ロイヤリティ収入によるビジネスモデルの拡大に向けて～

株式会社識学（東京都品川区、代表取締役社長 安藤広大）は、識学のフランチャイズ型展開施策「識学パートナー制度」の2次募集を行うことを決定しましたので、お知らせいたします。

※識学パートナー制度とは、パートナー認定企業様に、識学マネジメントコンサルティングサービスに関する営業、サービス提供に関する業務受託を行っていただき、手数料をお受け取りいただくビジネスパートナー制度です。識学のサービス品質管理徹底のため、当社従業員と同じように教育訓練を受け、一定の経験量基準を満たした後に、認定パートナーとなります。

1. 2次募集の背景

約1年半前に本制度を開始し、現在では2社の企業様がパートナー企業として活動いただいております。パートナー企業様からの売上が一定水準以上で安定的に確保（2019年3月～5月の月平均約7,000千円）されていること、パートナー企業様向けの育成・品質維持・ノウハウ保護に関する仕組み等について、汎用性の高い運営管理方法が構築できたことを受け、2次募集を行うことを決定いたしました。

なお、当社の採用活動は順調に推移しており、当社単独で確保すべき講師数の目標数に変更はありません。

2. パートナー制度の狙い

パートナー制度導入における当社のメリットは、パートナー企業認定前は費用負担なく、営業兼講師の稼働確保ができること、パートナー企業認定後は当社の稼働なく、パートナー企業様の役務提供に応じたロイヤリティ収入が確保できる仕組みとなります。他方、パートナー企業様のメリットは、既に一定レベルでの社会性を帯びており、且つ、独自性のある事業を大きな投資なく実現可能である点があります。

識学に対する社会性の高まりを受け、当社への直接のお問い合わせ数も増加し、さらには、受講済み企業様からのご紹介も順調に拡大しておりますが、当社独自の活動では時間がかかる業界・業種に対して、インフルエンサー的な位置を確保されている企業様にパートナーになっていただくことで、識学拡大の速度向上が実現できると考えております。

3. 募集開始時期及び連絡先

2019年8月1日より受付開始

fc-shikigaku@shikigaku.com

※ご連絡いただいたのち、担当者から連絡させていただきます。

4. 今後の見通し

当社の損益状況及び財政状態に及ぼす影響は軽微と見込んでおりますが、長期的に当社の業績向上に寄与するものと考えております。また、今後、当社の業績等に重要な影響を与える事象が発生した場合は、適宜開示いたします。

■株式会社識学： <https://corp.shikigaku.jp/>