

2019年4月1日  
株式会社ユーザベース  
株式会社FORCAS

**FORCAS、CCOに元セールスフォース・ドットコム執行役員の今村和広が就任。  
あわせて「SaaSオープン採用」をスタート**



ユーザベースグループの株式会社FORCASは、カスタマーサクセス領域を担当するCCO（Chief Customer Officer）として、今村和広が2019年4月1日付けで参画することをお知らせいたします。また、あわせてSaaSへのキャリアチェンジを応援する「SaaSオープン採用」をスタートいたします。

今村の参画に伴い、FORCASの経営チームは以下となります。

**FORCAS 新経営チーム**

氏名	役職
佐久間 衡	代表取締役CEO（Chief Executive Officer）
田口 慎吾	執行役員CRO（Chief Revenue Officer）*1

今村和広	執行役員CCO（Chief Customer Officer） *2
北内啓	執行役員CAIO（Chief AI Officer）
土屋翔	事業開発担当執行役員 *1

\*1：役職名変更

\*2：新任

## 今村和広 プロフィール

ソフトバンクグループを経て、2004年に株式会社セールスフォース・ドットコムに入社。インサイドセールス、首都圏地域の直販営業を経て、2011年より九州・沖縄地区を皮切りに地方成長市場の立ち上げに従事。2014年以降は首都圏営業部門のマネジメント、インサイドセールス本部長、コマース営業 執行役員 第1営業本部長を歴任。2019年3月末にてコマース営業執行役員を退任。2019年4月より株式会社FORCAS 執行役員CCO（Chief Customer Officer）に就任。



## 今村からのコメント

この度、FORCASチームの一員としてチャレンジをスタートできることを、大変嬉しく思っております。「顧客が中心の時代」の中、あらゆるビジネスプロセスに関わる人、部門が同じ目線

で、しっかりと連携しながらお客様と向き合うこと、そして、その入り口となるマーケティング活動の重要性がより一層高まってきていると感じています。

我々の使命であり、お客様に提供できるメリットは、FORCASという素晴らしいサービスの提供を通じて質の高いマーケティング活動のお手伝いをするに加えて、各社の最終的なビジネスゴールの実現を後押しするビジネスパートナーとして、自社やお客様の経験をお伝えしながら皆様に寄り添うことです。この動きを加速させるべく、「SaaSオープン採用」を通じて志を共にする仲間を積極的に迎え入れ、FORCASのModel、Styleを進化させることで、より多くのノウハウを皆様に提供できるようチャレンジを加速させていきます。

あらゆるシーンでお客様の立場に立つことを大切に「Account Based Everything」を多くのシーンで実現し、社内の、パートナー様との、お客様との素晴らしい「つながり」を創るお手伝いができれば幸いです。

### 「SaaSオープン採用」をスタート

今村のCCO就任によって、FORCASは経営体制をより強化いたしました。

あわせてこの新しい経営チームで、最高の挑戦ができる最高の仲間を集めるため、SaaS企業へキャリアチェンジしたい人を応援する、「SaaSオープン採用」をスタートいたします。



FORCASをはじめとするSaaS企業は、インサイドセールスやカスタマーサクセスなど、たくさんの職種が求められています。一方、日本ではSaaS事業の経験者は限られており、SaaS事業に不可欠な職種経験者はまだ少ないのが実情です。

SaaSオープン採用とは、SaaS企業にキャリアチェンジしたい人に、具体的な職種を決めずにFORCASに入社いただき、入社後にマーケティング、インサイドセールス、フィールドセールス、カスタマーサクセスなど、SaaS事業特有の職種を短期間のローテーションで実際に体験し、トレーニングを経た後に、本人の希望、適性を踏まえて所属するチームを決める取り組みです。

短期間のローテーションにより、各職種の内容を理解し、配属後の連携を深めていくことも狙いとしています。またSaaS事業における複数の職種を経験した人の市場価値は非常に高く、本人のキャリアアップにもつながると考えています。

今回CCOに就任した今村だけでなく佐久間、田口、土屋など、FORCASにはSaaS事業の経験が豊富なメンバーが数多く活躍しています。

それらのメンバーが中心になり、SaaS企業にキャリアチェンジしたい方が、自らの強みを活かして新たなキャリアを掴むことができるよう、プログラムを準備いたします。

FORCAS代表の佐久間が、「SaaSオープン採用」にかける想いをnoteでも述べています。あわせてご覧ください。

[日本にSaaS人材を。FORCAS、SaaSオープン採用を開始。](#)

<SaaSオープン採用募集メンバー像>

- ・ FORCASの「未来のマーケティングを創造し、世界の進化を加速する」というビジョンに共感し、その仲間としてビジョン達成を目指したい方
- ・ FORCASの「[オープンコミュニケーション](#)」文化に共感し、実践したい方
- ・ 現職で圧倒的な成果を出し、SaaS事業へチャレンジしたい強い意志がある方

<SaaSオープン採用のご応募はこちら>

<https://uzabase-inc.workable.com/jobs/978092>

※面接ではなく、まずはカジュアル面談を希望される方も歓迎いたします。

## FORCASについて

「FORCAS（フォーカス）」は、データ分析に基づいて成約確度の高いアカウントを予測し、マーケティングと営業のリソースをそのターゲットアカウントに集中する最新マーケティング手法「ABM（アカウント・ベースド・マーケティング）」の実践を強力にサポートするマーケティングプラットフォームです。

120万社以上の国内企業情報や約560業界の属性情報、120個以上のシナリオ（企業の特徴を表す独自データ）と独自の機械学習モデルによって、既存顧客に共通する企業特性データを抽出し、見込み顧客の合理的なターゲティング、スコアリングを可能にします。

## 会社概要

社名：株式会社 FORCAS

設立：2017年8月16日

代表者：代表取締役 佐久間 衡

所在地：東京都港区六本木7-7-7 TRI-SEVEN ROPPONGI 13F

事業内容：B2BマーケティングプラットフォームFORCASの企画・開発・運営

URL：<http://www.forcas.com/>

社名：株式会社ユーザベース / Uzabase, Inc.

設立：2008年4月1日

代表者：代表取締役社長（共同経営者） 稲垣 裕介 / 梅田 優祐

証券コード：3966（東証マザーズ）

所在地：〒106-0032 東京都港区六本木7-7-7 TRI-SEVEN ROPPONGI 13F

会社HP：<http://www.uzabase.com/>

## 本件に関するお問い合わせ先

株式会社FORCAS

<https://www.forcas.com/inquiry/>