

2018年9月21日
株式会社マーキュリアインベストメント

きらやかコンサルティング&パートナーズ株式会社と事業承継マッチングプラットフォーム『ビズマ（BIZMA）』を運営する株式会社ビジネスマーケットが業務提携を開始

山形県を中心とした事業承継の活性化を支援

株式会社きらやか銀行（本店：山形県山形市 頭取：栗野 学）の子会社である、きらやかコンサルティング&パートナーズ株式会社（本店：山形市旅籠町三丁目2番3号 代表取締役社長 武田 晃）と株式会社マーキュリアインベストメントの子会社である株式会社ビジネスマーケット（本社：東京都港区 代表取締役社長：表 一剛）は、山形県内の事業承継に悩む事業オーナーの支援の一環として、2018年9月21日より業務提携を開始致しました。

株式会社ビジネスマーケットは、売上拡大、コスト削減、後継者育成、事業承継といった事業上の課題解決を実現するプラットフォーム『ビズマ（BIZMA）<https://bizma.jp/>』を運営しており、先般の九州地区における株式会社福岡銀行との業務提携に続き、本提携は東北地区の金融機関として、ビズマ（BIZMA）との初の提携となるとともに、オンラインプラットフォームの特性を活かした日本全国からの事業承継支援の可能性を追求した先鋭的な取組みとなるものと考えています。

現在、中小企業を中心に経営者の高齢化が進み後継者が決まっていない企業は、127万社あるといわれ、経済産業省の試算では、後継者不足が原因で、2025年頃までに約650万人の雇用が失われ、約22兆円のGDPが失われる恐れがあるとされています。事業承継が進んでいない要因としては、後継者を探すための手間と費用がかさむことや、事業承継を支援する専門家が不足していることが挙げられます。また、事業承継は人生に一度のイベントであり、実現に至るには株式譲渡や事業引継ぎ、経営ノウハウの伝承などの豊富な知識と経験が必要であることから、専門家の支援の重要性が高まっています。

今回の業務提携により、きらやかコンサルティング&パートナーズ株式会社は親会社である株式会社きらやか銀行の顧客企業に対して、「ビズマ（BIZMA）」のオンラインプラットフォームの特性を活かした日本全国からの支

援の可能性を提供し、企業提携先の探索、売上増加策やコスト削減策の提案、幹部候補の紹介、クラウドファンディングを活用した資金調達などの課題解決に向けた各種提案を通じて、事業承継問題に悩む事業オーナーの支援を強化していきます。

「ビズマ（BIZMA）」の最大の特徴は、事業承継（M&A）が成約した場合であっても、プラットフォームとしての成約手数料や着手金などは、無料[※]としている点であり、このことにより事業承継や後継者育成などをサポートするアドバイザーのサポートを得られる機会を最大化できるところにあります。

※ M&A 案件の実行に際し、弁護士、税理士、仲介アドバイザーといった専門家を利用される場合は、直接専門家との契約が必要となります。

中小企業の事業成長を実現する課題解決プラットフォーム

「ビズマ（BIZMA）」

<https://bizma.jp/>

なお、本件が当社の連結業績に与える影響は軽微であります。今後、開示すべき事項が生じた場合には、速やかにお知らせいたします。

私たちは、既存の枠組みや国境を越える「クロスボーダー」をコンセプトに投資を行っています。

※本リリースに関するお問い合わせ先：

株式会社マーキュリアインベストメント

営業 IR 部

Tel : 03-3500-9870

Mail : info@mercuria.jp