

2018年07月02日

株式会社アサインナビ

IT業界の法人登録数3,000社突破のビジネスコミュニティ

7月11日(水)には経営層向けの大規模交流イベントを開催

- WEBとリアルでビジネスをつなげる「アサインナビ」 -

株式会社アサインナビ(本社：東京都新宿区、代表取締役社長：吉田 悦章／以下、アサインナビ)が運営するITビジネスコミュニティ「アサインナビ」の法人会員登録数が3,000社を突破しました。

また、法人会員様を中心にIT業界の経営層100名の方々が集まる交流イベント「アサインナビサマーサミット2018」を2018年7月11日に開催することも、併せてお知らせいたします。

ITビジネスコミュニティ「アサインナビ」：<https://assign-navi.jp/>

交流イベントお申込みページ：<https://assign-navi.jp/lp/event0711/>

assign navi 法人会員登録数の推移



▲2014年以降、2105億円分の案件、4,635名分の人材情報が登録されています。

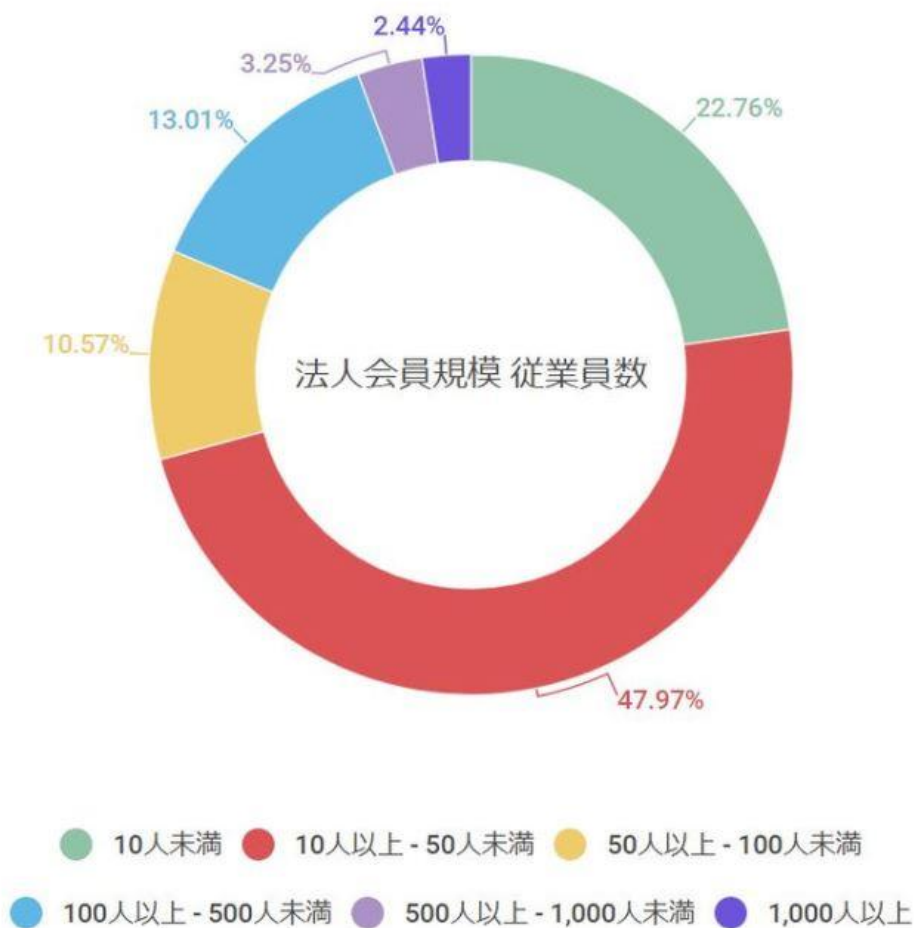
■案件と人材探しに WEB とリアルの両方でお使いいただけるプラットフォームに成長

「アサインナビ」は、フリーエンジニア(SE)やフリーコンサルタントをはじめとする、個人・法人のコンサル/IT業界のプレーヤー同士の出会い・成長を支援するプラットフォームです。WEBやリアルを通して案件や人材探しができ、そして最先端の技術を学べるセミナーイベントも毎月開催しています。

「アサインナビ」の法人会員登録数はサービス開始以降1期ごとに1,000社ペース(2018年6月現在)で増加しており、この度3,000社を突破いたしました。半数以上の法人会員様が従業員規模5

0人未満のIT企業であり、従業員規模が500人以上の企業も100社以上ご登録いただいています。

assign navi 法人会員3,000社の規模 従業員数



▲独立間もない社員数数名規模の企業様にも活用していただいています。

「アサインナビ」は多くの中小企業にご活用いただいております。WEBやイベントを使った新規開拓や、当社エージェントを通しての案件・人材の受発注成約など、実際の結果につながる仕組みを提供しております。今回法人登録会員数が3,000社を突破したことは(フリーランス登録数は2018年6月時点で3,147名)ひとえにご利用いただいているユーザーの皆様のご支持の結果であります。

「アサインナビは」多くの案件・人材情報を活用し価値ある出会いを創出することを通して、実

際にプロジェクトや業務提携が成功すること、そして IT 業界の企業／個人の成長を支援するプラットフォームとなることを目指しています。

■2018 年 7月11日に経営層向け交流会「アサインナビサマーサミット 2018」を開催！

IT・情報システムの企業経営に携わっておられる経営層の方、自社のサービスや商品の開発・販売のための取引先やパートナー開拓をしていきたい方、そして自他業種の他の経営層の方との関係づくりをされたい方におすすめの交流イベントを来たる 7月11日(水)に赤坂の ANA インターコンチネンタルホテルで開催いたします。

過去開催時には、すぐに契約につながった企業の方もいらっしゃいます。多くの方からご好評いただいているイベントとなっております。経営層の方同士が直接出会うことで中長期的な関係を結べる機会となっております。



▲2017 年実施の様子：毎年、赤坂 ANA インターコンチネンタルで開催しております。

■アサインナビサマーサミット 2018 開催概要

開催日時 : 2018年7月11日(水) 17:00~19:00

開催場所 : ANA インターコンチネンタルホテル東京
(〒107-0052 東京都港区赤坂 1-12-33)

参加申込み : <https://assign-navi.jp/lp/event0711/>

お問合せ : アサインナビ事務局

MAIL : an_marketing@assign-navi.com

■**会員登録数が1年間で約1.5倍に増加しているビジネスコミュニティ「アサインナビ」とは**

「アサインナビ」は、日本最大級のITビジネスコミュニティとして、エンジニアやコンサルタントおよびIT企業とIT案件をつなぐビジネスマッチングサービスです。

<https://assign-navi.com/>

1. 2分で登録完了

無料で使えて、WEB上ですぐに案件/人材/イベントを探せます。

2. IT業界最大規模

3,000社の企業/3,000名のフリーランスが会員登録しているプラットフォームです。

3. エージェントのサポート有

WEBを使わない営業代行も成果報酬でおこなっています。



案件管理

レジュメ管理

イベント管理

おすすめの案件	おすすめの人材	おすすめのイベント
<p>おすすめの案件</p> <p>【グローバル】【PMO】社会イノベーションに通じる新規事業の企画立案支援</p> <p>月額単価 100万円～150万円</p> <p>クライアント：大手商社（海外拠点）</p> <p>最終顧客：社会インフラ・ハイテク...</p> <hr/> <p>保険業界さま向け業務要件検討支援</p> <p>月額単価 ～140万円</p> <p>【案件状況】 お客さま側で業務要件を施策単位で整理しているのですが、お客さまだけでは手が足りずに業務要件検討が滞っている状況です。...</p> <hr/> <p>勤怠/ワークフローシステム構想策定</p> <p>月額単価 スキル見合い</p>		
		<p>株式会社</p> <hr/> <p>ご利用プラン スタンダードプラン 2018/06/01～2019/05/31</p> <hr/> <p>サブアカウント数 18件</p> <hr/> <p>公開レジュメ 187件</p> <hr/> <p>企業情報 公開する</p> <hr/> <p>累計成約件数 発注：72件 / 受注：0件</p> <hr/> <p>累計面談数 発注：213件 / 受注：2件</p>



▲「アサインナビ」WEBサイトの会員ページ（おすすめの案件/人材/イベント）

IT 業界の企業様、フリーランスのコンサルタント/エンジニアの方を中心に、会員数は2018年6月27日の段階で法人3,003社、フリーランス3,147名を数え、「アサインナビ」会員様の登録数推移は、1年間で約1.5倍に増加しております。会員企業様の70%以上が社員数50名未満のベンチャー・中小企業です。

【株式会社アサインナビについて】

「アサインナビ」は、IT・コンサルティング企業、コンサルタント、エンジニアと、その力を必要とする企業が「つながる」ことができる、日本最大級のITビジネスコミュニティです。「ITビジネスにおける価値ある出会いをたくさん創出すること」を目的に、すべてのIT企業、フリーのコンサルタントやエンジニア個人、その力を必要とするクライアント企業が無理なく参加し、安

心して利用できるプラットフォームとして「アサインナビ」を創りました。クラウドソーシングという手段を通じ、どういう市況であっても一つでも多くの価値ある出会いを創るべく、最大限サポートしていきます。

「アサインナビ」が「価値ある出会いを多数生み出す場」として機能すれば、出会いのコストは格段に下がり、そのスピードも劇的に向上します。大手であれ中小であれ、同じ土俵で挑戦できる環境さえ整えば、あとは知恵比べ、実力勝負なので言い訳はできず、よりよい競争／共創が生まれてくるはずです。機会の平等が進んだ先にある競争と共創。これこそが、我々が目指す健全な業界の姿です。

「アサインナビ」(<https://assign-navi.jp/>)をコンサル／IT 業界のコラボレーションを加速する「プラットフォーム」として育てることで、業界全体がよりよくなることに貢献していきます。アサインナビを今後とも宜しくお願いいたします。



▲日本最大級の IT ビジネスコミュニティ アサインナビ

【株式会社アサインナビ】

代表者： 代表取締役社長 吉田 悦章

設立 : 2008年3月

資本金 : 3,000万円

所在地 : 東京都新宿区新宿 2-8-6 KDX 新宿 286ビル3階

URL : <https://assign-navi.com/>

※株式会社アサインナビは、株式会社エル・ティー・エスのグループ会社です。

【株式会社エル・ティー・エスについて】

ロボティクス・AI・ビジネスプロセスマネジメントの活用により、企業変革と働き方改革を促進支援する企業です。

東京証券取引所 マザーズ市場（証券コード：6560）

URL : <https://lt-s.jp/>

【本件に関するお問い合わせ先】

株式会社アサインナビ

広報担当 : 津田

TEL : 03-5312-7009

Email : an_marketing@assign-navi.com