



2022年11月10日

各 位

会 社 名 株式会社ピーシーデポコーポレーション
 代表者の代表取締役社長 野島隆久
 役職氏名 執行役員
 (コード番号 7618 東証プライム)
 問合せ先 取締役副社長 金子靖代
 執行役員
 TEL 045-330-9311

2023年3月期第2四半期業績予想と実績との差異 及び通期業績予想の修正に関するお知らせ

当社は2022年5月12日に公表した2023年3月期(2022年4月1日~2023年3月31日)第2四半期(累計)業績予想と本日公表の実績値との間に差異が生じたので、下記のとおりお知らせいたします。

また、最近の業績動向を踏まえ、2023年3月期通期の業績予想を下記のとおり修正いたしましたのでお知らせいたします。

記

1. 2023年3月期第2四半期(累計)連結業績予想と実績値との差異(2022年4月1日~2022年9月30日)

(単位:百万円、%)

	連結売上高	連結営業利益	連結経常利益	親会社株主に 帰属する 四半期純利益	1株当たり 連結四半期 純利益(円)
前回発表予想(A)	16,200	400	450	280	5.53
実績値(B)	14,924	738	689	453	8.95
増減額(B-A)	▲1,275	338	239	173	—
増減率(%)	▲7.9	84.6	53.1	61.8	—
(参考)前期第2四半期実績 (2022年3月期第2四半期)	16,465	609	652	392	7.77

2. 2023年3月期通期連結業績予想の修正(2022年4月1日~2023年3月31日)

(単位:百万円、%)

	連結売上高	連結営業利益	連結経常利益	親会社株主に 帰属する 当期純利益	1株当たり 連結当期純利益 (円)
前回発表予想(A)	33,300	1,450	1,550	800	15.82
今回修正予想(B)	31,000	1,500	1,500	900	17.79
増減額(B-A)	▲2,300	50	▲50	100	—
増減率(%)	▲6.9	3.4	▲3.2	12.5	—
(参考)前期実績 (2022年3月期通期)	33,024	1,451	1,519	765	15.15

3. 差異及び修正の理由

(1) 第2四半期（累計）連結業績

一般顧客向け「商品販売広告」をはじめ、宣伝を大幅に縮小したため、商品販売及び技術サービス売上高が減少いたしました。第2四半期会計期間において、会員家族の利用機会の増加、利用期間の長期化を狙い、訪問対応・提案をするという手法を試験的に行いました。その結果、NCS会員の新規会員の入会数は第1四半期に比べ鈍化しましたが、利益貢献度の高い商品及び会員サービスの売上が伸長し、売上総利益率は期初の想定である56%を超え、58%と良化しました。

販売費及び一般管理費については、必要な人員の採用不足や人員配属の遅れなどの理由により人員が充足しなかったこと、一般顧客向けの商品販売の広告宣伝を減らしたため、人件費及び販売促進にかかる費用全般が計画を下回りました。結果、営業利益、経常利益並びに親会社利益に帰属する四半期純利益はいずれも計画を上回りました。

(2) 通期連結業績

第3四半期以降、さらに会員制サブスクリプションに重きをおくことから、商品の売上高が期初の予想より減少する見込みです。一方、利益貢献度の高いサブスクリプション商品販売を推進することから、売上総利益率の通期予想は57%となる見込みです。

販売費及び一般管理費については、人材への投資やシステム投資などの成長投資を積極的に進めますが、効果的な広告や営業実態に合わせた経費の適正化を図り、前回の予想を下回る見込みとなります。

結果、売上高は333億円から310億円、営業利益は、14億50百万円から15億円、経常利益は15億50百万円から15億円、当期純利益は8億円から9億円となる見込みです。

以 上