

各位

会社名 株式会社 ゴルフ・ドゥ
 代表者名 代表取締役社長 佐久間 功
 (コード番号: 3032 名証セントレックス)
 問合せ先 経営管理本部長 並木 健二
 (TEL: 048-851-3111)
 (E-mail: ir@golfdco.jp)

2021年6月度 ゴルフ・ドゥ！店舗売上高前年対比に関するお知らせ

2021年6月度(6月1日～30日)のゴルフ・ドゥ！店舗売上高前年対比を下記のとおりお知らせいたします。

記

直営店舗におきましては、購入客単価は前年実績を上回りましたが、購入客数は前年実績を下回りました。売上高は全店ベース、既存店ベースともに前年実績を上回りました。前年同月は4、5月の厳しさから一転し、外出自粛の反動や特別定額給付金の支給を主な要因とする業績回復の口火を切った月となりました。本年は前月同様に緊急事態宣言やまん延防止等重点措置が適用されるなかでの営業ではありましたが、底堅い3密回避レジャー人気を背景に業績は好調に推移しました。当月の 카테고리別売上高は、新品クラブはフェアウェイウッドを除いて前年実績を上回り、新品クラブ合計は前年実績を上回りました。中古クラブはドライバー、アイアンセットなどが前年実績を上回り、中古クラブ合計は前年実績を上回りました。用品はボール、グリップ、グローブなどの主力アイテムが前年実績を下回り、用品合計は前年実績を下回りました。なお、既存店ベースでは全カテゴリーで在庫金額が前年実績から減少しており、業績の安定化には更なる中古クラブ在庫の確保が必要です。

(直営全店の前年対比は、2020年 19店舗、2021年 25店舗で集計しております)

FC店舗におきましては、購入客単価、購入客数ともに前年実績を上回りました。売上高は全店ベースは前年実績を下回りましたが、既存店ベースは前年実績を上回りました。前年同月は2019年比が直営店以上に増加しており、当月も高い次元での着地となりました。しかしながら、直営店同様に中古クラブの在庫が減少傾向であり、中古クラブへの需要に買取りが追いついていないことから、楽観はできない状況です。地域別の売上高は北海道、東海、四国、九州は前年実績を上回りました。

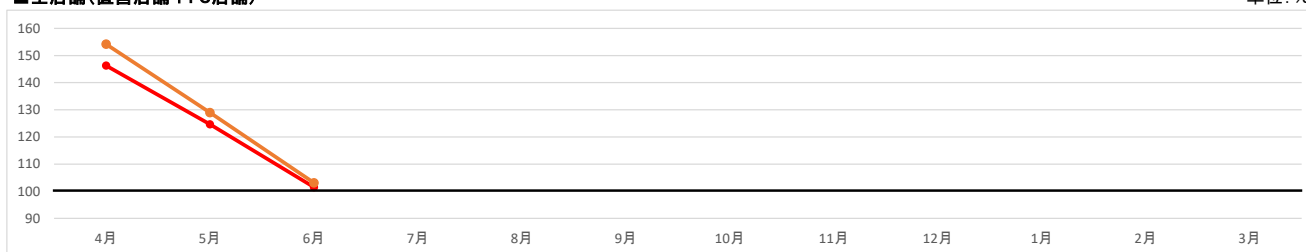
(FC全店の前年対比は、2020年 58店舗、2021年 49店舗で集計しております)

以上のことから、5月のゴルフ・ドゥ！店舗売上高前年対比は、全店 101.5% 既存店 103.1% となりました。

※参考 ゴルフ・ドゥ！店舗売上高2019年対比(全店ベース) 全店舗 111.9% 直営店舗 129.6% FC店舗 101.5%

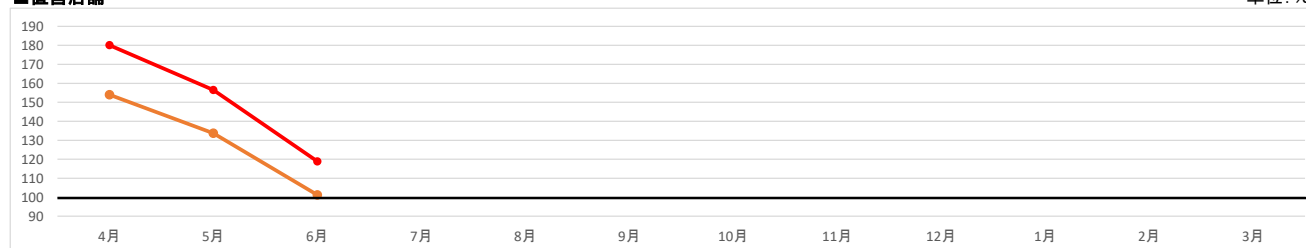
■全店舗(直営店舗+FC店舗)

単位: %



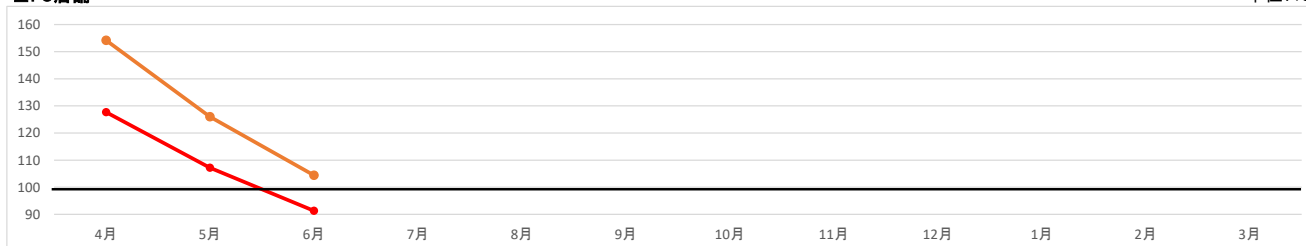
■直営店舗

単位: %



■FC店舗

単位: %



※全店の前年対比は、前年の該当月に営業実績がある店舗の合計値と、本年の該当月に営業実績がある店舗の合計値で集計しております。

※既存店の前年対比は、前年の該当月に1ヶ月間を通して営業実績があり、かつ本年の該当月も1ヶ月間を通して営業実績がある店舗のみの合計値で集計しております。

※公表する各数値は速報値であり、次回以降の更新時に修正の可能性があります。

※本お知らせは、毎翌月10日(土日祝の場合は翌営業日)に開示いたします。また、都合により予告なく開示日を変更する場合があります。