



2021年4月8日

各位

会社名 リビン・テクノロジー株式会社
代表者名 代表取締役社長 川合 大無
(コード番号: 4445 東証マザーズ)
問い合わせ先 管理部長 金木 宏之
(TEL.03-5847-8556)

ブランディングテクノロジー株式会社との業務提携に関するお知らせ

当社は、ブランディングテクノロジー株式会社（本社：東京都渋谷区、代表取締役社長：木村裕紀、証券コード：7067、以下「ブランディングテクノロジー」）との間で顧客紹介に関する業務提携を致しましたので、以下のとおりお知らせいたします。

(当社コーポレートサイト：<https://www.lvn.co.jp/>)

(当社サービスサイト：<https://www.lvnmatch.com/>)

記

1. 業務提携の概要

当社が運営する『リビンマッチ』は、不動産売却を中心に、不動産買取、土地活用、賃貸管理、リノベーション、リースバックなど不動産所有者向けサービスの国内最大級のポータルサイトであり、不動産査定サイトでは全国認知度 No.1（株式会社マーケティング アンド アソシエイツ調査）となっております。リビンマッチは東京本社を含む全国8カ所（さいたま、船橋、横浜、名古屋、大阪、福山、福岡）の営業拠点網により事業活動を展開し、全国で約2,700の不動産事業者が加盟しております。また、当社は不動産DX領域へのサービス展開を2020年より強化しております。

一方、ブランディングテクノロジーは、「ブランドを軸に中小・地方企業様のデジタルシフトを担う」をミッションに掲げ、国内の中小企業様や全国の地方企業様に向け、企業ブランディングや事業承継ブランディング、デジタルマーケティング、DX支援などのサービスを展開しております。

今回のブランディングテクノロジーとの業務提携の内容は、同社が取引先に当社サービスの不動産サービス比較サイト『リビンマッチ』やSaaS型SMS配信システム『SMSハンター』等を紹介することで、当社サービスの利用促進をはかるものであります。

※SMSハンター：SMSを利用して自動的にメール配信する不動産業界に特化した追客用SaaSサービス。SMS（ショートメッセージサービス）を利用するのでPCメールと比較して高い開封率が見込める点の特徴。コロナ禍におけるリモートワークの促進にも寄与します。

2. 業務提携の相手先の概要

| | |
|---------|--------------------------|
| (1) 名称 | ブランディングテクノロジー株式会社 |
| (2) 所在地 | 東京都渋谷区南平台町15番13号帝都渋谷ビル4階 |

| | | |
|---------------------|--------------------------------|------------|
| (3) 代表者 | 代表取締役社長 木村 裕紀 | |
| (4) 事業内容 | ブランド事業、デジタルマーケティング事業、オフショア関連事業 | |
| (5) 資本金 | 1億5,700万円 | |
| (6) 設立 | 2001年8月 | |
| (7) 上場会社と当該会社との間の関係 | 資本関係 | 該当事項はありません |
| | 人的関係 | 該当事項はありません |
| | 取引関係 | 該当事項はありません |
| | 関連当事者への該当状況 | 該当事項はありません |

※当該業務提携は任意開示のため、「大株主及び持株比率」及び「当該会社の最近3年間の連結経営成績及び連結財政状態」につきましては、非開示といたします。

3. 業務提携日

2021年4月1日

4. 今後の見通し

本件に伴う業績への影響は軽微なものを見込んでおりますが、今後、適時開示の必要性が生じた場合には、速やかに開示いたします。

(ご参考)

リビン・テクノロジーズ株式会社概要

| | |
|----------|--|
| (1) 名称 | リビン・テクノロジーズ株式会社 |
| (2) 所在地 | 東京都中央区日本橋堀留町1-8-12 さくら堀留ビル8階 |
| (3) 代表者 | 代表取締役社長 川合 大無 |
| (4) 事業内容 | 不動産プラットフォーム事業 (WEBテクノロジーと不動産を融合したプロダクトの開発と運営) |
| (5) 資本金 | 1億9,344万円 |
| (6) 設立 | 2004年1月 |

以上