



平成 28 年 2 月 12 日

各 位

会社名 株式会社ハイパー
代表者名 取締役社長 玉田 宏 一
(コード番号：3054)
問合せ先 取締役 江守 裕 樹
(電話：03-6855-8180)

中期経営計画の策定に関するお知らせ

当社は、2016 年 12 月期から 2018 年 12 月期までの 3 ヶ年の中期経営計画を策定しましたのでお知らせいたします。

詳細につきましては、添付の資料をご参照ください。

以上



ハイパーグループ中期経営計画

(2016年12月期～2018年12月期)

2016年2月

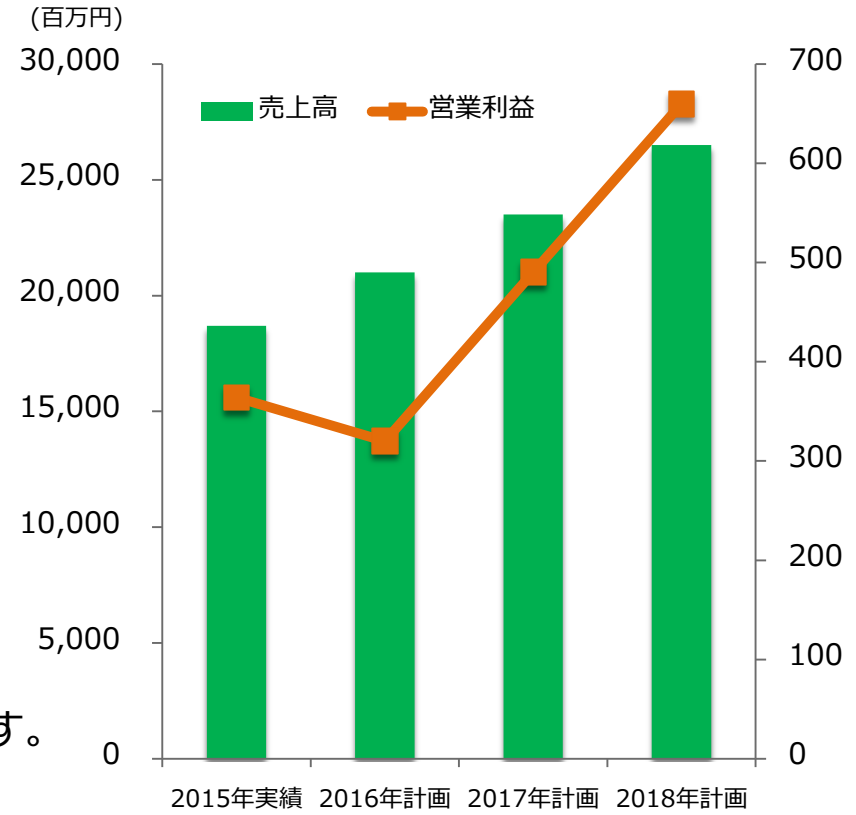
株式会社ハイパー

2018年度

売上高 265億円

営業利益 6.6億円

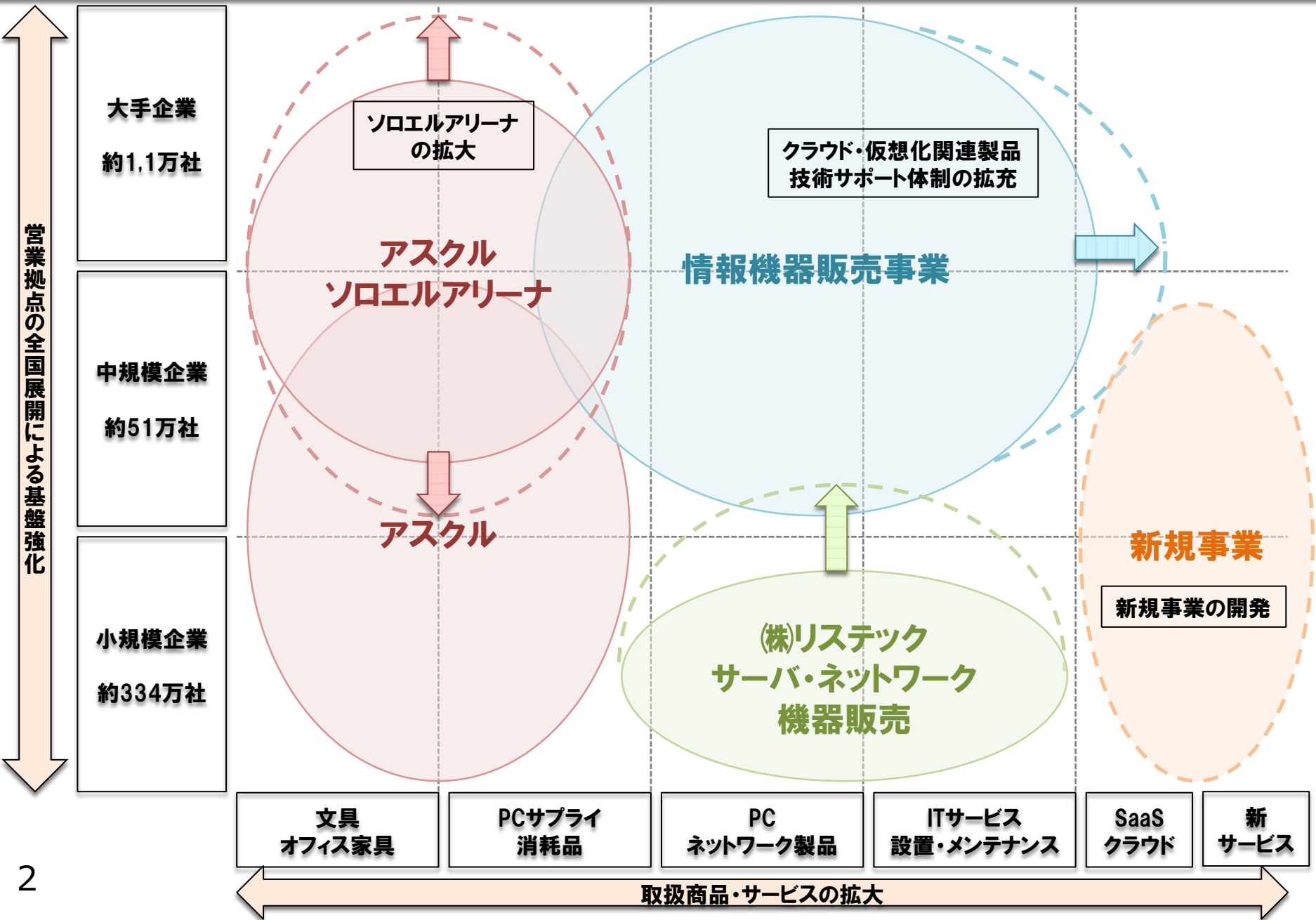
経営理念「ユーザーニーズ実現企業」に基づき、
法人向けビジネスを事業領域のベースとしつつ、
新たな事業領域を開拓し企業規模を拡大していきます。



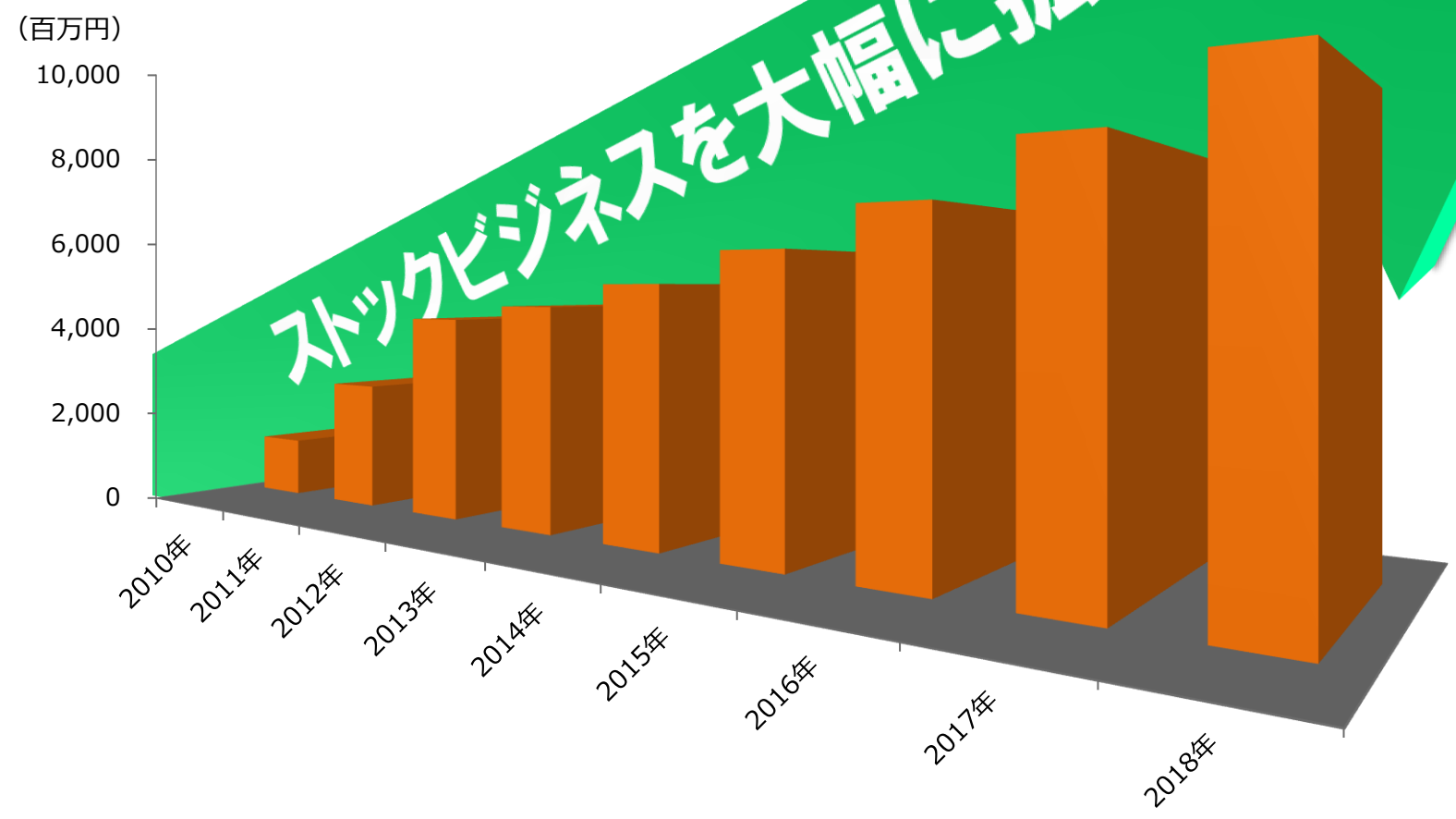
単位：百万円

	2015年 実績	2016年 計画	2017年 計画	2018年 計画
売上高	18,701	21,000	23,500	26,500
営業利益	364	320	490	660

事業の展開



ストックビジネスを強化し 収益の安定化を図ります



①既存事業の拡大と生産性の向上

- ・ アスクルやクラウドを始めとするストックビジネスに注力し、収益の安定化を図る
- ・ 地方への拠点展開および拠点サービスの拡充
- ・ 子会社リストックの業容拡大
- ・ アスクルエージェント事業への人員投資による売上の大幅拡大

②新規事業の開発

- ・ 広いサービスを提供し、トータル的に企業をサポートするような事業展開を目指す
- ・ 社会貢献を意識した、新しい事業領域への展開

③企業価値の向上

- ・ 当社の大膽な成長、事業戦略を実現するための手段として、M&Aを積極的に活用
- ・ 更なる企業価値向上の為、将来、東証一部上場を目指す



マイナンバー対応製品のページ

<http://www.hyper-ss.jp/pickup/pickup08.html>

クラウドファーストに対応したサービスの展開

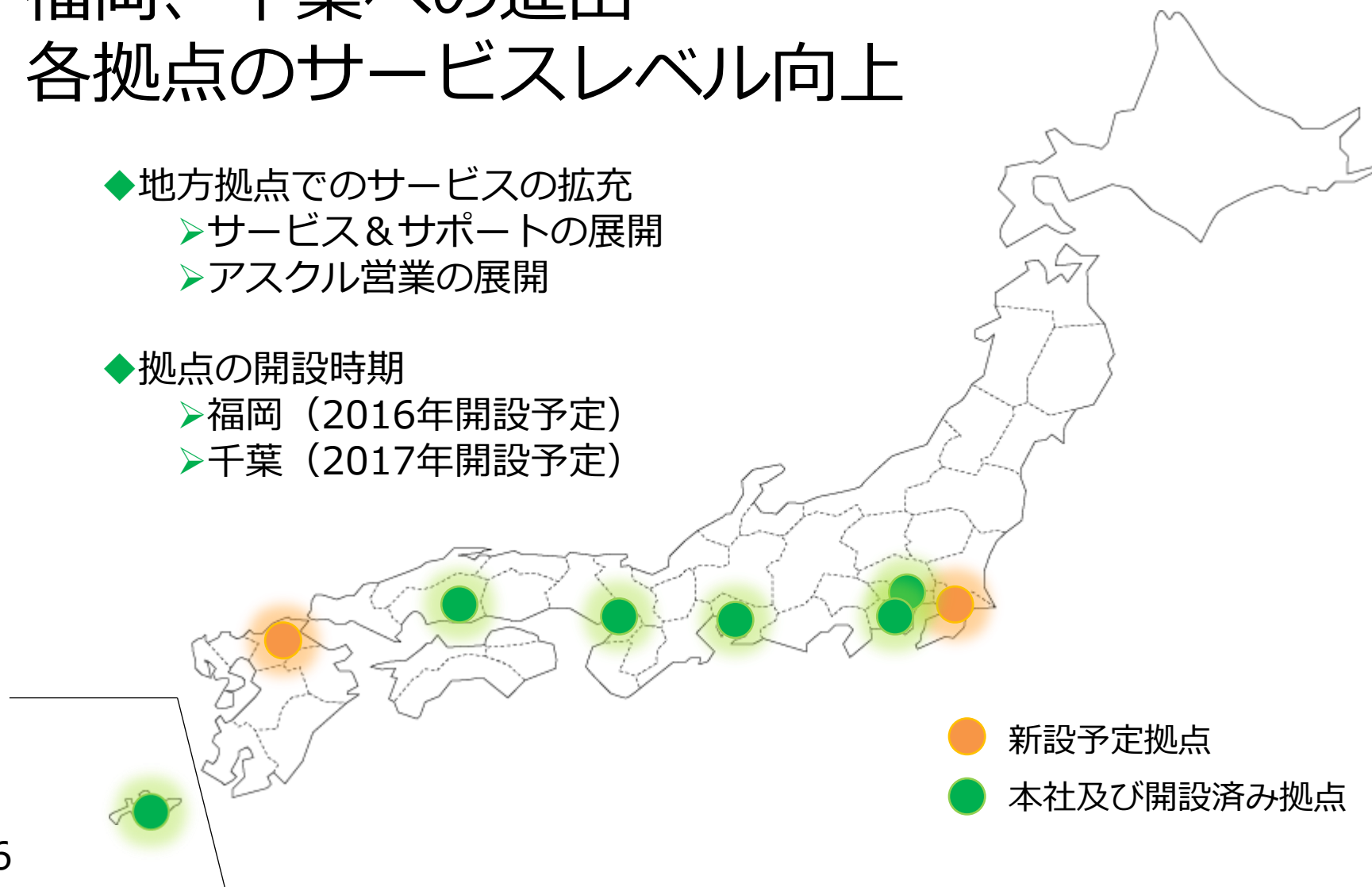
フローからストックへの転換

- ◆ソフトウェアのクラウド化に対応
 - 年間約20億円のソフトウェア売上のクラウド比率を上げる
- ◆クラウドビジネスの開発
 - SaaS/クラウドの導入支援を含めたプロフェッショナルサービスの提供



福岡、千葉への進出 各拠点のサービスレベル向上

- ◆ 地方拠点でのサービスの拡充
 - サービス&サポートの展開
 - アスクル営業の展開
- ◆ 拠点の開設時期
 - 福岡（2016年開設予定）
 - 千葉（2017年開設予定）



小規模企業向オールインワンサーバーの販売拡大 （子会社リステック）

2018年度 売上高10億円
を目指します

2015年度売上比
300%!!

◆販売チャネルの拡大およびストック製品の販売と開発

- 販売会社の新規開拓
- 販売会社との関係強化
- 大手MFPメーカーへのOEM供給
- 新製品の開発
- スtock製品（マイナンバー対応サービス、
定額サポートサービス等）の販売強化

◆事業領域の拡大

- 販売対象を従業員10人規模から30～50名規模の事業所へ拡大



Security Tower
RST-1



人員投資による売上の大幅拡大

2015年度売上比

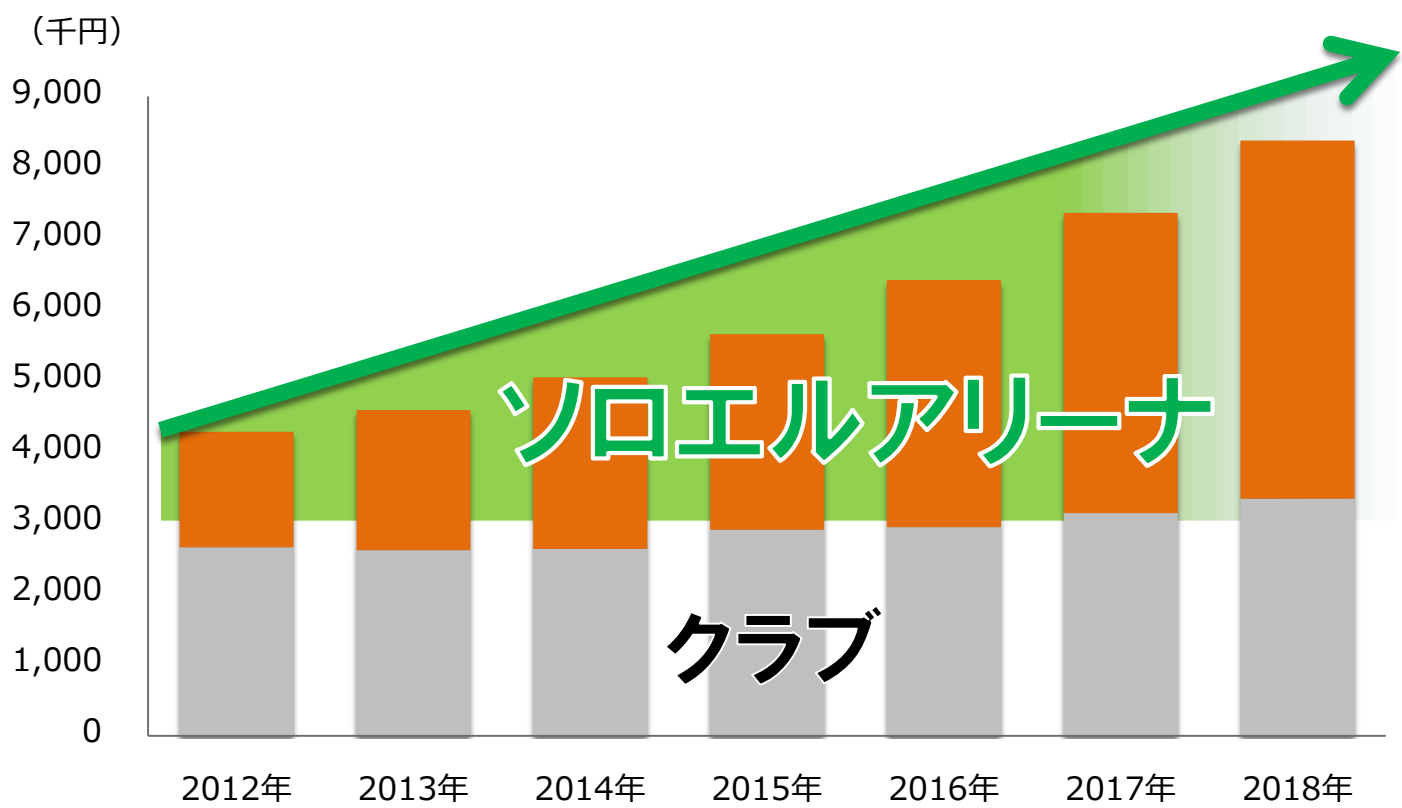
148%!!

2018年度 **売上高83億円** を目指します



事業別重点施策（アスクルエージェント事業）

- ◆ アスクル専任営業の拠点配置による売上拡大
 - 営業エリア拡大による顧客数の増加
 - 地の利を活かした営業活動の展開
- ◆ ソロエル・アリーナの拡大
 - ソロエル・アリーナによる中小規模～大手企業の新規開拓
 - 情報機器販売事業と連係した顧客満足度の向上



NOTE:2014年まで実績値、2015年以降は予測

- ◆ 安定した利益還元を実現するため、直近5年間の平均EPSを基準に、連結配当性向35%を目安に配当を実施する。
- ◆ 企業価値を向上させ、株主利益の最大化を目指す。

(参考)

	2014年	2015年	2016年	2017年	2018年
5年平均EPS	46.89	48.45	51.19	58.87	67.12
1株配当額/年	16	17	18	21	23
配当性向	34.1%	35.1%	35.2%	35.7%	34.3%

※2016年1月1日に株式分割（1：2）を行っております。

2014年および2015年の1株配当額/年については、株式分割が行われたと仮定して表示しております。

- ◆ 本資料は、当社グループの事業の状況及び今後の経営戦略に関する情報の提供を目的としたものであり、当社が発行する有価証券の購入や売却を勧誘するものではありません。
- ◆ 本資料に記載されている業績等に関する見通しは、将来の予測であって、リスクと不確定な要素を含んでおり、将来の業績を保証するものではありません。実際の業績は、予測し得ない経済状況の変化など様々な要因により見通しとは大きく異なる結果となる可能性があります。実際の業績に与える重要な要因には、当社の事業領域を取り巻く経済情勢、社会的動向、当社の提供する製品やサービス等に対する需要動向や相対的競争力の変化などがあります。尚、業績に影響を与え得る重要な要因は、これらに限定されるものではありません。
- ◆ 本資料の中で記述しております事項は、資料作成時点における当社の見解であり、今後予告なく変更される場合があります。
- ◆ 本資料利用の結果生じた、いかなる損害についても、当社は一切責任を負いません。

IRに関するお問い合わせ
経営企画室 IR担当までお願いいたします。
TEL 03-6855-8180 FAX 03-6855-8200
E-Mail IR@hyperpc.co.jp