

平成26年8月8日

各 位

会 社 名 株式会社トラスト・テック
代表者名 代表取締役会長兼社長 小川毅彦
(コード:2154 東証第一部)
問合せ先 取締役管理本部長 鈴木憲一
電話番号 03-5777-7727

中期経営計画に関するお知らせ

当社は、本日開催の取締役会において、「中期経営計画（2015年6月期～2017年6月期）」について決定いたしましたので、下記のとおりお知らせいたします。

記

当社の中期経営計画は、その時節の経済動向や市場環境を踏まえて3ヵ年の経営目標数値を毎年設定するローリング方式を採用しております。

本年度の中期経営計画に関しては、顧客企業の人材ニーズ需要が今後も継続することを前提として、高い成長率を見込んでおり、2年目以降の売上高目標値についてはレンジでの設定としております。

中期経営計画（2015年6月期～2017年6月期）

	2015年6月期 (当期予想)	2016年6月期 (中期計画)	2017年6月期 (中期計画)
連結売上高	220億円	280～300億円	360～400億円
連結経常利益	18億円	28～30億円	45～50億円
経常利益率	8.2%	9.3～10.0%	11.3～12.5%

(注意事項)

本資料には、当社の将来における売上高・利益等の業績に関わる計画や見通しが含まれております。これらは、当社が現時点にて把握、入手可能な情報からの判断および想定に基づく見通しを前提としており、実際の業績等は大きく異なる場合があることを予めご了承下さい。

以 上

中期経営計画

2015年6月期～2017年6月期



本資料は、当社の企業説明の提供を目的としており、当社が発行する有価証券の投資を勧誘することを目的としたものではありません。本資料に記載された推測や予測等は、本資料作成時点における当社の判断であり、情報の正確性を保証するものではありません。また、今後、予告なしに変更される場合があります。万が一この情報に基づいて被ったいかなる損害についても、当社及び情報提供者は一切責任を負いませんので、ご承知ください。

中期基本方針

「技術者派遣・請負・委託事業」を軸に業容拡大に注力し、利益率の向上と安定的な株主還元を行う。

戦略1

技術系営業拠点の 全国展開強化

全国に営業ネットワークを広げ、既存顧客の拡充と、新規顧客開拓を加速

営業拠点

2014年6月期 **14拠点** 2015年6月期 **20拠点**

2017年6月期
30拠点

戦略2

技術社員の中途採用の 拠点拡大と教育

採用担当者の増強、採用エリアを拡大し中途採用力の強みを更に活かすとともに、新卒採用数を大幅に増やすことで技術社員数を伸ばしていく

採用拠点

2014年6月期 **15拠点** 2015年6月期 **22拠点**

2017年6月期
40拠点

戦略3

技術社員の 新卒採用の本格化

- ・ C A D 研修受講数を大幅に増強
1ヶ月を超える独自の研修プログラム
- ・ 入社前、入社後の研修の更なる充実
- ・ ひとりひとりのキャリアアッププランに基づき、
配属先の業務内容をステップアップ

2017年4月
新卒採用数**600名**

3カ年計画 (経営数値目標)

中期経営計画 (2015年6月期～2017年6月期)

2017年6月期
〈連結売上高〉 **360～400億円**

2017年6月期
〈連結経常利益〉 **45～50億円**

2014/6 (実績)

2015/6 (予想)

2016/6 (計画)

2017/6 (計画)

〈連結売上高〉 **176億**

〈連結売上高〉 **220億**

(レンジ下限前提) 輸送用機器関連を軸に全国展開強化、新卒採用増強

〈連結売上高〉 **280億**

〈連結売上高〉 **360億**

〈連結経常利益〉 **13億**

〈連結経常利益〉 **18億**

〈連結経常利益〉 **28億**

〈連結経常利益〉 **45億**

〈経常利益率〉 **7.5%**

〈経常利益率〉 **8.2%**

?

?

(レンジ上限前提) 電機メーカー等の人材ニーズ回復による取り込みとM&Aの促進

〈連結売上高〉 **300億**

〈連結売上高〉 **400億**

〈連結経常利益〉 **30億**

〈連結経常利益〉 **50億**

〈経常利益率〉

〈経常利益率〉

9.3～10.0%

11.3～12.5%

本年度の中期経営計画（3ヶ年）においては、更なる高い成長率を展望しており、伸長が大きいと予想する分、現時点では2年目以降の売上高については幅が相応にあると見込み、2年目以降はレンジでの設定といたしました。

セグメント別経営数値目標

利益率の高い技術者派遣・請負・委託事業の業容拡大により利益率を向上

単位：百万円

	2014年6月期 第10期（実績）	2015年6月期 第11期（予想）	2016年6月期 第12期（中期計画）		2017年6月期 第13期（中期計画）	
売上高 (前年比)	17,645 (+18.3%)	22,000 (+24.7%)	28,000 (+27.3%)	~ 30,000 (+36.4%)	36,000 (+28.6%)	~ 40,000 (+33.3%)
技術者派遣・請負・委託 (売上構成比)	9,590 (54.3%)	13,036 (59.3%)	17,935 (64.1%)	~ 18,435 (61.5%)	24,435 (67.9%)	~ 25,935 (64.8%)
製造請負・受託・派遣 (売上構成比)	7,993 (45.3%)	8,900 (40.5%)	10,000 (35.7%)	~ 11,500 (38.3%)	11,500 (31.9%)	~ 14,000 (35.0%)
障がい者雇用促進	9	9	10	~ 10	10	~ 10
不動産賃貸	52	54	55	~ 55	55	~ 55
経常利益 (率)	1,319 (7.5%)	1,800 (8.2%)	2,800 (9.3%)	~ 3,000 (10.0%)	4,500 (11.3%)	~ 5,000 (12.5%)

前期連結売上高 **176億円**
 今期連結売上高 **220億円**
 連結売上高 **280億円~300億円**
 連結売上高 **360億円~400億円**

