

平成 26 年 07 月 11 日

各 位

上場会社名 モジュール株式会社

(JASDAQ: 3043)

代 表 者 代表取締役 松村 明

問 合 せ 先 取締役 藤井 隆徳

(TEL: 03-3454-2061)

平成 27 年 3 月期 (第 16 期) 6 月度営業実績に関するお知らせ

月次営業実績について、下記のとおりお知らせいたします。

1. 売上高

(単位: 百万円)

月次	04月	05月	06月	07月	08月	09月	10月	11月	12月	01月	02月	03月
当期売上高(累計)	159	267	393									
ITサービス	90	184	275									
商品	69	82	117									
対当期予測進捗率	7.6%	12.7%	18.7%									
前期売上高(累計)	123	326	449	552	718	905	1,006	1,128	1,358	1,521	1,655	2,015
ITサービス	89	177	279	365	472	592	682	777	881	979	1,089	1,209
商品	33	148	169	186	245	313	324	350	477	542	566	805

2. 受注残高

(単位: 百万円)

月次	04月	05月	06月	07月	08月	09月	10月	11月	12月	01月	02月	03月
当期受注残高	1,333	1,301	1,501									

3. 営業概況

- ・ 売上高については、06 月度は前事業年度に引き続き主力の「継続的 IT サービス」が堅調に推移し、新サービスを含む「一時的 IT サービス」及び「商品売上」も堅調に推移した結果、393 百万円となる見込みです。対前年比では 56 百万円の減少 (12.5%減) でした。
- ・ 受注残高については、06 月度は 1,501 百万円となりました。当月は、大手小売業様から 700 台超の IT サービス付レンタル PC の受注 (約 226 百万円 / 5~6 年) と契約更新 (約 5 百万円 / 1 年)、新規のお客様である学校法人様から新規契約 (約 1.8 百万円 / 11 か月) を含む、合計 20 件程度 (約 243 百万円) の「継続 IT サービス契約」を受注しました。また、合計 70 件以上 (約 23 百万円) の「一時的 IT サービス契約」と、これらに付随する多くの「商品販売契約」(調達代行サービス) を受注することが出来ました。
- ・ 新サービスも営業活動の本格化によって着実に実績をあげており、06 月度は新規顧客 4 社を獲得できました。当事業年度の第 1 四半期において、新規顧客 9 社 (内、大手企業又はその子会社様が 2 社、IT サービスの契約があった顧客 4 社) を獲得することができました。(過去 3 年間における 3 ヶ月間の新規顧客獲得数は平均 8.7 社) 新サービス関連部門では、新規顧客 2 社 (内、大手企業又はその子会社様が 1 社) を獲得し、着実に実績を積み重ねております。
- ・ 当月は、売上高は前年同期比では減少ですが、ほぼ期首計画の通りに推移しており、また当期受注残高も増えつつあり、全体的に堅調に推移していると判断しております。引き続き、今期計画の達成、継続的な事業の成長、着実な企業価値の向上を目指してまいります。

※ 対当期予測進捗率は、平成 26 年 05 月 09 日公表の平成 27 年 3 月期業績予想に対する進捗率です。

※ 受注残高は、現在当社が受注済みの IT サービス契約及び商品販売契約のうち、今後売上計上される予定の額であり、一部に多年度に渡る契約も含んでおります。

以上