



**2014年3月期決算、2015年3月期業績予想  
について**

2014年5月13日

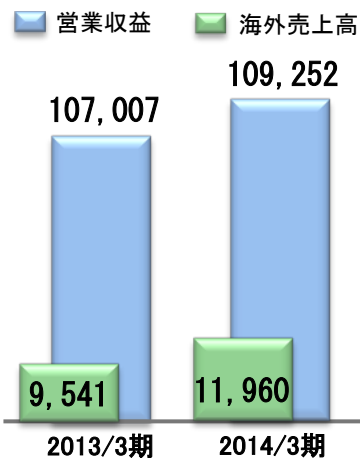
本資料及び本説明会におけるご説明に含まれる予想数値及び将来の見通しに関する記述・言明は、現在当社の経営陣が入手している情報に基づいて行った判断・評価・事実認識・方針の策定等に基づいてなされもしくは算定されています。

また、過去に確定し正確に認識された事実以外に、将来の予想及びその記述を行うために不可欠となる一定の前提(仮定)を用いてなされもしくは算定したものです。将来の予測及び将来の見通しに関する記述・言明に本質的に内在する不確定性・不確実性及び今後の事業運営や内外の経済、証券市場その他の状況変化等による変動可能性に照らし、現実の業績の数値、結果、パフォーマンス及び成果は、本資料及び本説明会におけるご説明に含まれる予想数値及び将来の見通しに関する記述・言明と異なる可能性があります。

※ 本資料中の「E」は記載の数値が計画または業績予想であることを表しています。

## 営業収益・海外売上高

(億円)



● **増収増益決算。営業収益は4期連続の増収  
当期純利益は直近6年間で最高益**

● **EPSは509円へ増加(対前年+18%)**

● **グローバル・クラウドサービスの拡大**

➢ 海外売上高は11,960億円へ拡大(対前年+2,419億円)

● **ネットワークサービスの競争力強化**

➢ ユーザ基盤の拡大

- ・スマートフォン販売数1,378万台 Xi契約数2,197万(純増+1,040万)
- ・フレッツ光1,805万契約(純増+75万)
- ・ひかりTV及びフレッツテレビは398万契約 dビデオ441万契約
- ・Wi-Fiエリアオーナーは3倍に拡大

➢ コスト削減

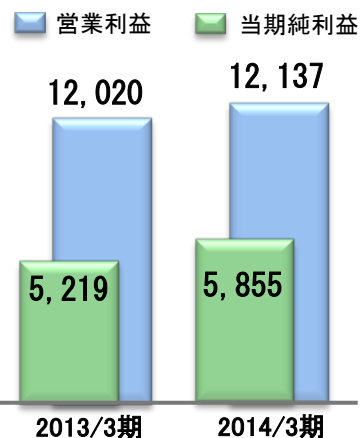
- ・固定/移動アクセス系のコスト削減は、中期目標▲5,000億円(2015年3月期まで)に対して約8割の進捗。

● **株主還元の充実**

- 3月に政府を中心に1,565億円の自己株式を取得、年間では総額4,065億円を実施
- 期末配当を10円増額し、年間では1株当たり170円の配当

## 営業利益・当期純利益

(億円)



## 2014年3月期 連結決算の概況

- 移動通信事業・データ通信事業の減益をグループ全体でカバーし、増収増益。  
当期純利益は直近6年間で最高益
- 対業績予想では、移動通信事業の減益により、営業収益・営業利益ともに計画未達
- EPSは509.21円、対前年+18%成長

(単位:億円)

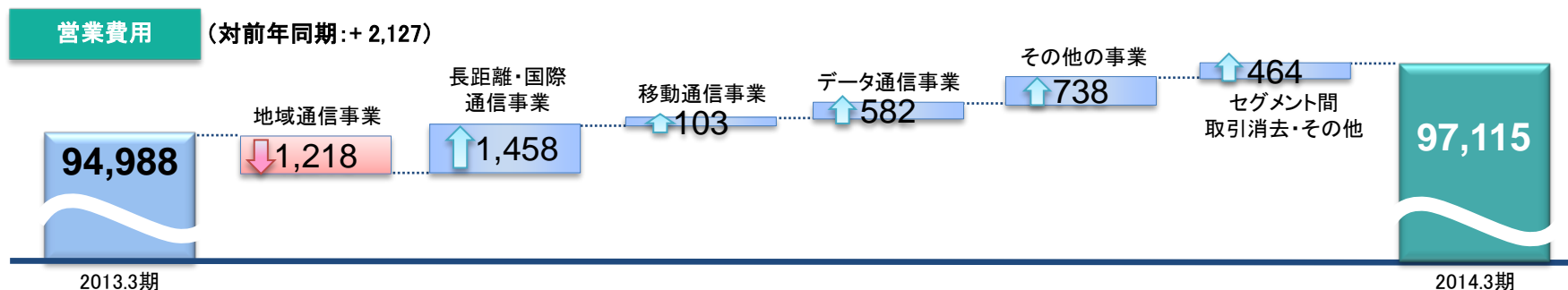
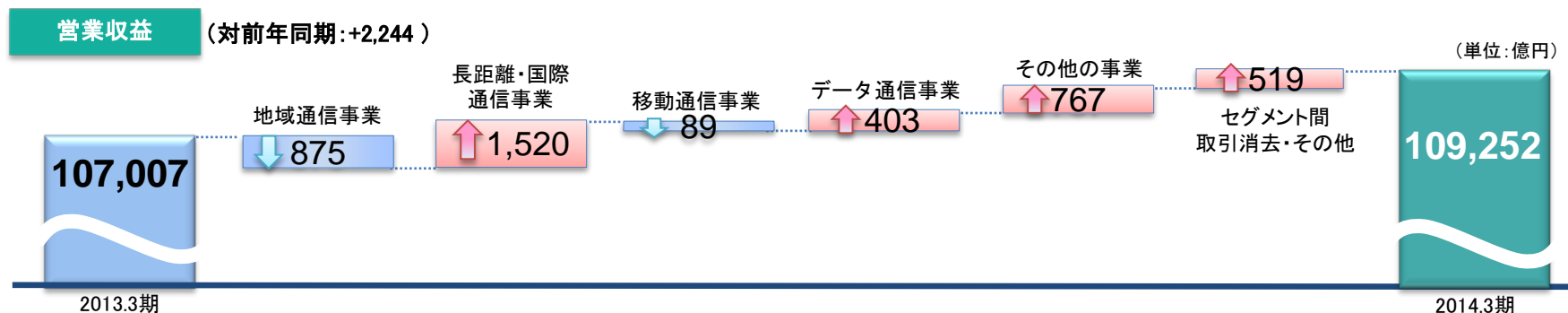
	2014年3月期実績				2013年3月期 実績	2014年3月期 業績予想
		対前期増減額	対前期増減率	対業績予想増減額		
営業収益	109,252	+2,244	+2.1%	▲ 748	107,007	110,000
営業費用	97,115	+2,127	+2.2%	▲ 585	94,988	97,700
営業利益	12,137	+117	+1.0%	▲ 163	12,020	12,300
当期純利益※	5,855	+635	+12.2%	+5	5,219	5,850
EPS (単位:円)	509.21	+78.53	+18.2%	+5.99	430.68	503.22

※当期純利益は、当社に帰属する当期純利益(非支配持分帰属分控除後)を記載しております。

※当期純利益の2013年3月期実績、対前年同期増減額、対前年同期増減率は、PLDT社の持分法遡及適用後の数値。

# セグメント別の状況

- 地域通信事業：光の解約抑止や業務効率化に加えて、年金費用が減少したこと等により増益
- 長距離・国際通信事業：海外ビジネスの成長やコストの効率化により増益
- 移動通信事業：iPhone販売によりMNP流出に一定の歯止めをかけたが、月々サポート影響の拡大もあり減益
- データ通信事業：不採算案件の影響があるものの、下期のコスト削減により減益幅が縮小



**営業利益** (対前年同期:+117)

2013.3期実績	地域通信事業	長距離・国際通信事業	移動通信事業	データ通信事業	その他の事業	セグメント間取引消去・その他	2014.3期実績
12,020	↑ 343	↑ 62	↓ 192	↓ 179	↑ 28	↑ 55	12,137

- 営業収益は5期連続増収の11兆2,000億円、過去最高収益
- 営業利益は前年並みの12,150億円
- EPSは536円、対前年+5%成長

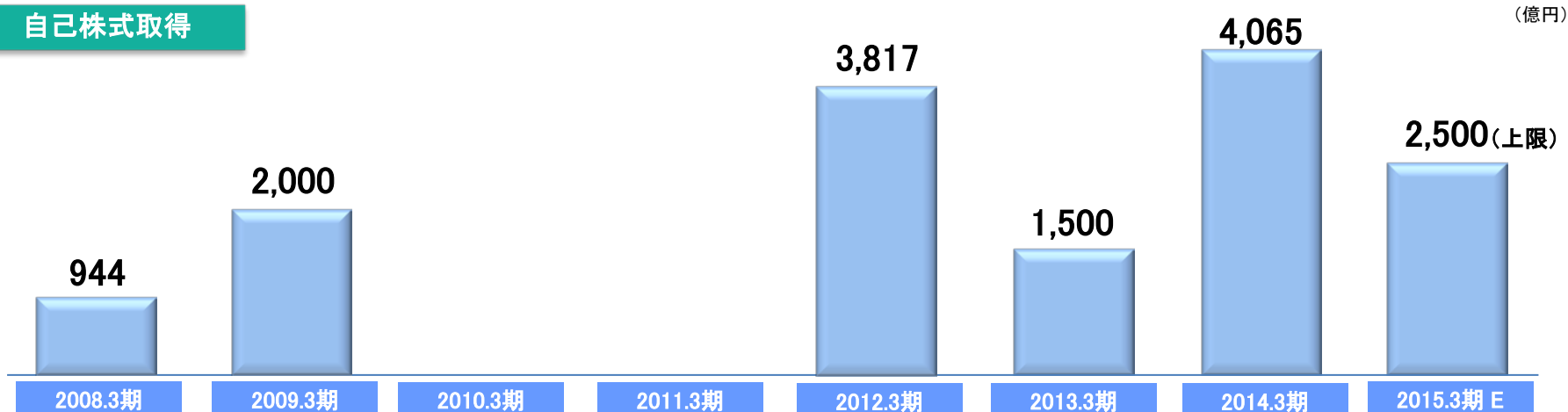
(単位:億円)

	2014年3月期 実績	2015年3月期業績予想		
			対前期増減額	対前期増減率
営業収益	109,252	112,000	+2,748	+2.5%
営業費用	97,115	99,850	+2,735	+2.8%
営業利益	12,137	12,150	+13	+0.1%
当期純利益※	5,855	5,860	+5	+0.1%
EPS (単位:円)	509.21	536.00	+26.79	+5.3%

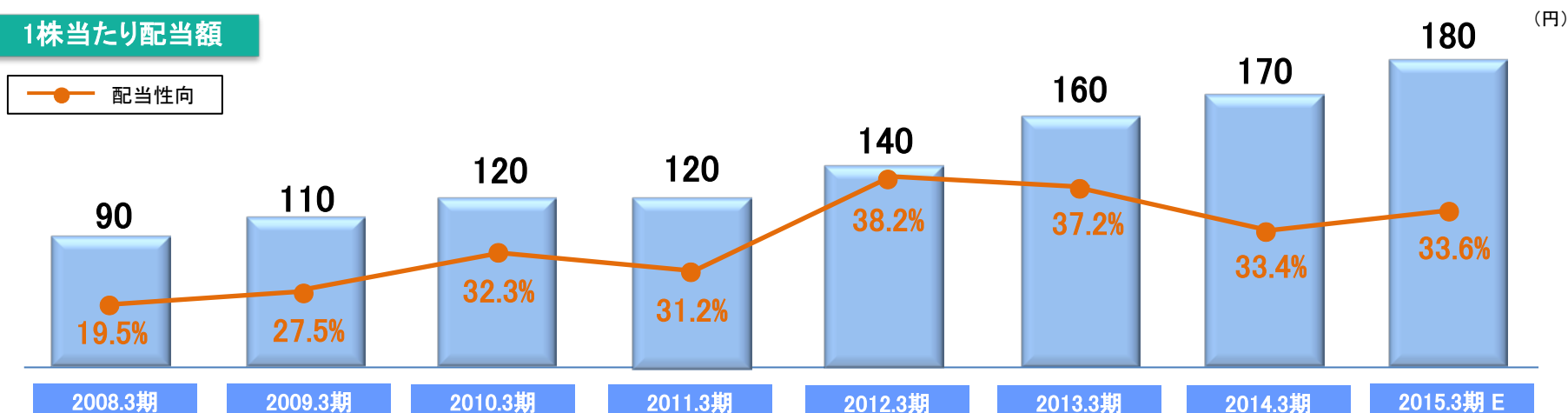
※当期純利益は、当社に帰属する当期純利益(非支配持分帰属分控除後)を記載しております。

- 自己株式取得 : 2015年3月期は、政府からの取得分として2,500億円を計画
- 配 当 : 2015年3月期は、年間1株当たり180円の配当

## 自己株式取得



## 1株当たり配当額

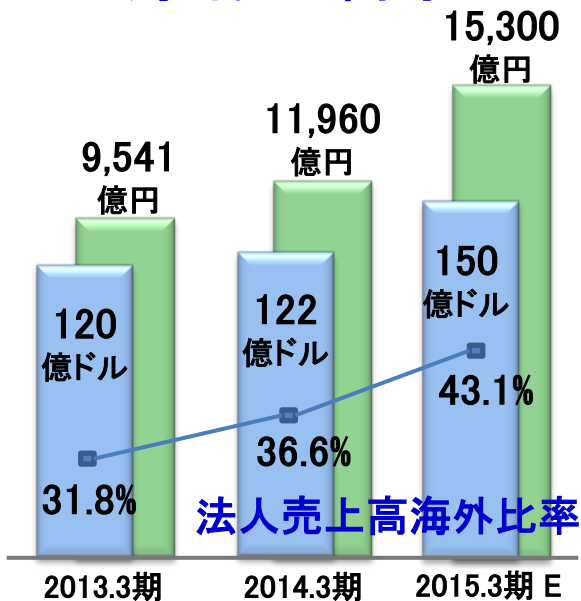


## 中期経営戦略“新たなステージを目指して”の進捗

---



## 海外売上高等



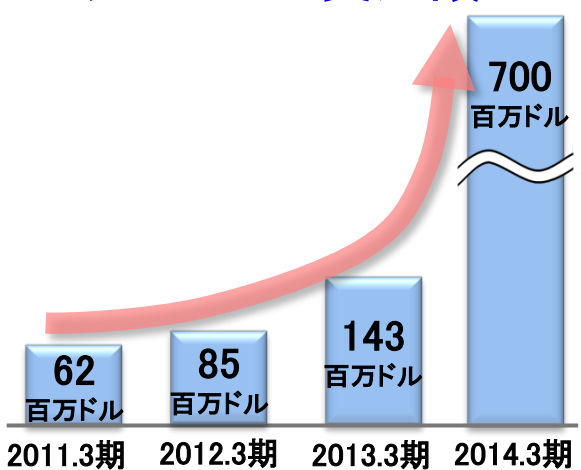
海外売上高 : 2017年3月期 200億ドル  
 法人売上高海外比率 : 2017年3月期 50%以上

### “海外売上がグループのトップライン(成長)を牽引”

- 2014年3月期  
 海外売上高 122億ドル(11,960億円)  
 法人売上高海外比率 37%
- 2015年3月期  
 海外売上高 150億ドル(15,300億円)  
 法人売上高海外比率 43%

(注)2014年3月期は実績レート1ドル=97.73円、2015年3月期は想定レート1ドル=102円で換算

## クロスセル受注額

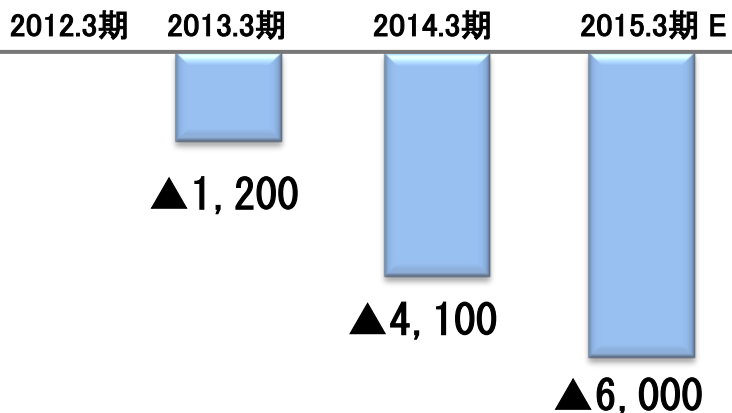


### “クロスセルの受注額は下期で200百万ドル”

- 2014年3月期 700百万ドル

## コスト削減額

(億円)



アクセス系のコスト削減：2015年3月期 ▲5,000億円

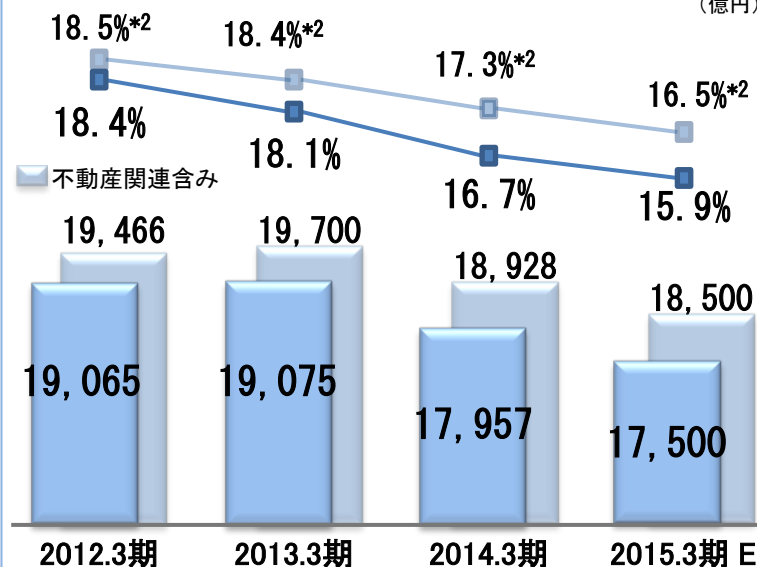
“コスト削減目標を6,000億円に修正”

- 2014年3月期 ▲4,100億円\*1
- 2015年3月期 ▲6,000億円\*1

\*1 対2012年3月期比

## Capex to Sales 設備投資額

(億円)



Capex to Sales : 2016年3月期 15%

“設備投資の効率化推進、今期15%台に”

- 2014年3月期 17,957億円(対前年▲1,118億円)、16.7%
- 2015年3月期 17,500億円(対前年▲457億円)、15.9%

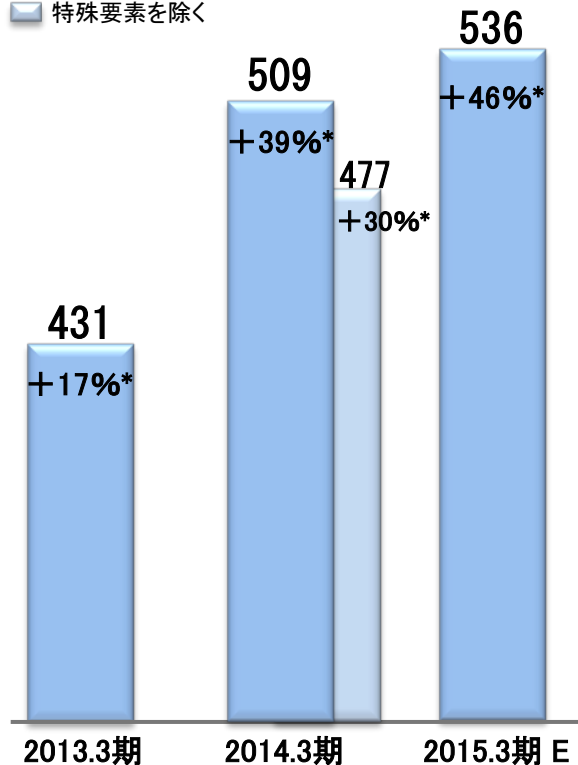
\*2 不動産及び太陽光発電事業関連の売上、投資を含めた数値

## EPS

(円/株)

(一株当たり当期純利益)

☐ 特殊要素を除く



EPS:2016年3月期 60%以上成長

“目標達成にむけて着実に拡大”

- 2014年3月期 509円、+39%\*
- 2015年3月期 536円、+46%\*

\* 対2012年3月期比

## ブロードバンド・サービスの進展

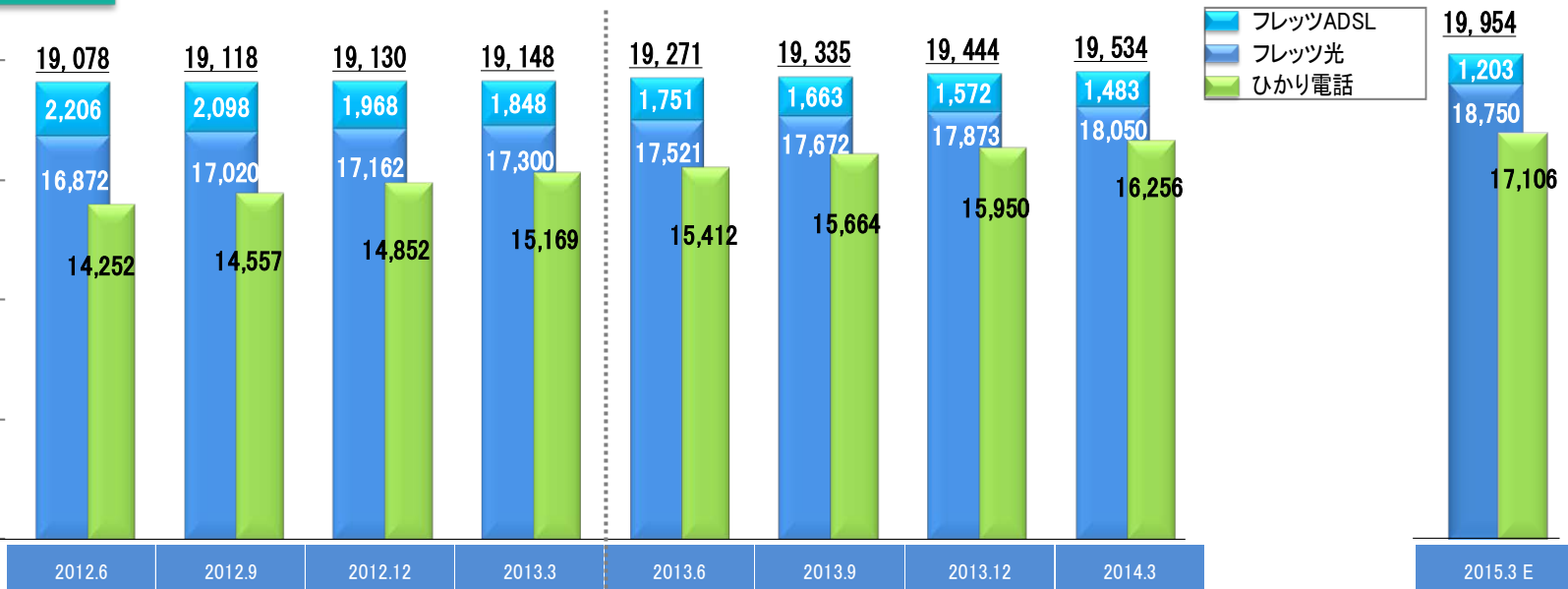
---

# 固定ブロードバンドの契約数

## 契約数

(単位: 千契約)

20,000  
15,000  
10,000  
5,000  
0



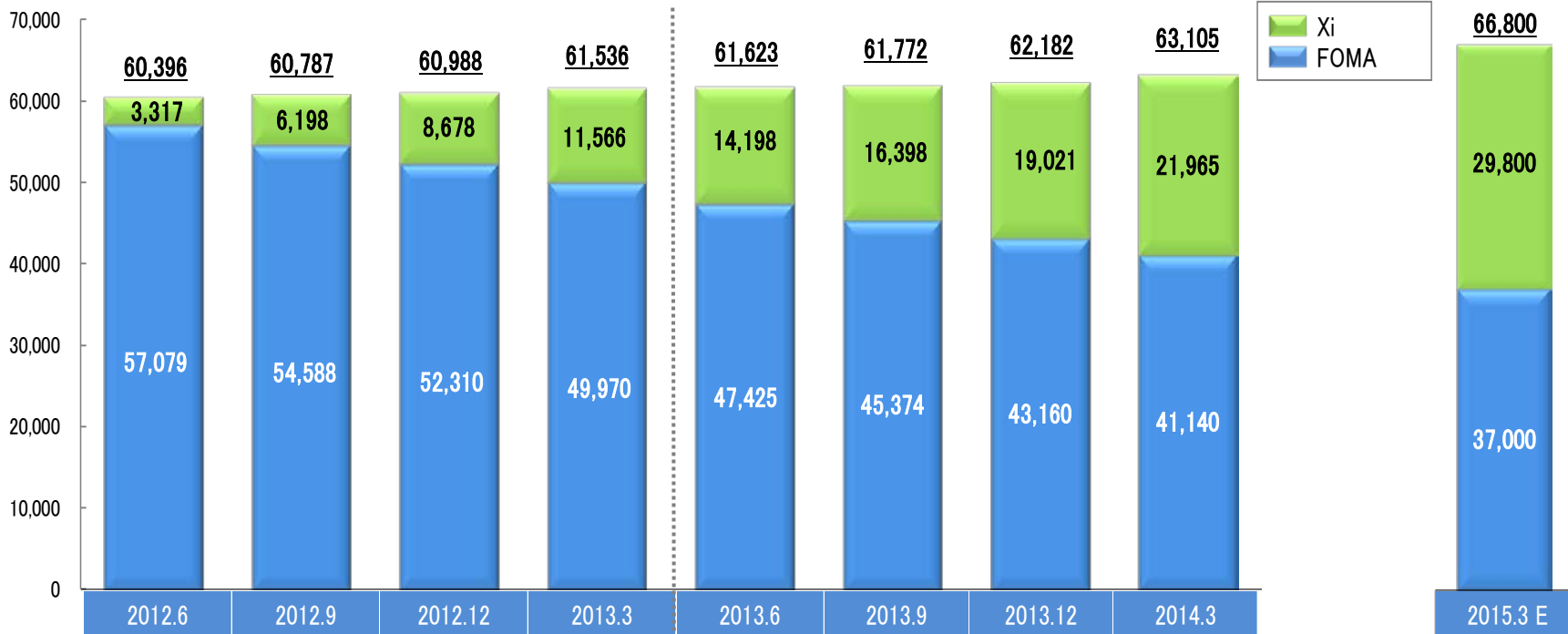
## 対前四半期別純増(減)数

	2013.3期				2014.3期				2014.3期 通期実績	2015.3期 通期予想
	4-6	7-9	10-12	1-3	4-6	7-9	10-12	1-3		
フレッツ 光 ※1	307	148	143	138	220	152	200	178	750	700
開通数 ※2	982	762	750	848	870	707	743	811	3,131	3,000
フレッツADSL	▲ 115	▲ 108	▲ 131	▲ 119	▲ 98	▲ 88	▲ 91	▲ 89	▲ 365	▲ 280
ひかり電話 ※3	351	305	295	318	242	252	287	305	1,087	850

※1 フレッツ光は、NTT東日本のBフレッツ、フレッツ 光ネクスト、フレッツ 光ライト及びフレッツ 光WiFiアクセス、NTT西日本のBフレッツ、フレッツ・光プレミアム、フレッツ・光マイタウン、フレッツ 光ネクスト、フレッツ 光ライト及びフレッツ 光WiFiアクセスを含めて記載しております。  
 ※2 開通数は移転による開通分を除いて記載しております。  
 ※3 ひかり電話は、チャンネル数(単位: 千)を記載しております。

## 契約数 ※

(単位: 千契約)



## 対前四半期別純増数

	2013.3期				2014.3期				2014.3期 通期実績	2015.3期 通期予想
	4-6	7-9	10-12	1-3	4-6	7-9	10-12	1-3		
FOMA+Xi	266	391	201	548	87	149	410	924	1,569	3,700

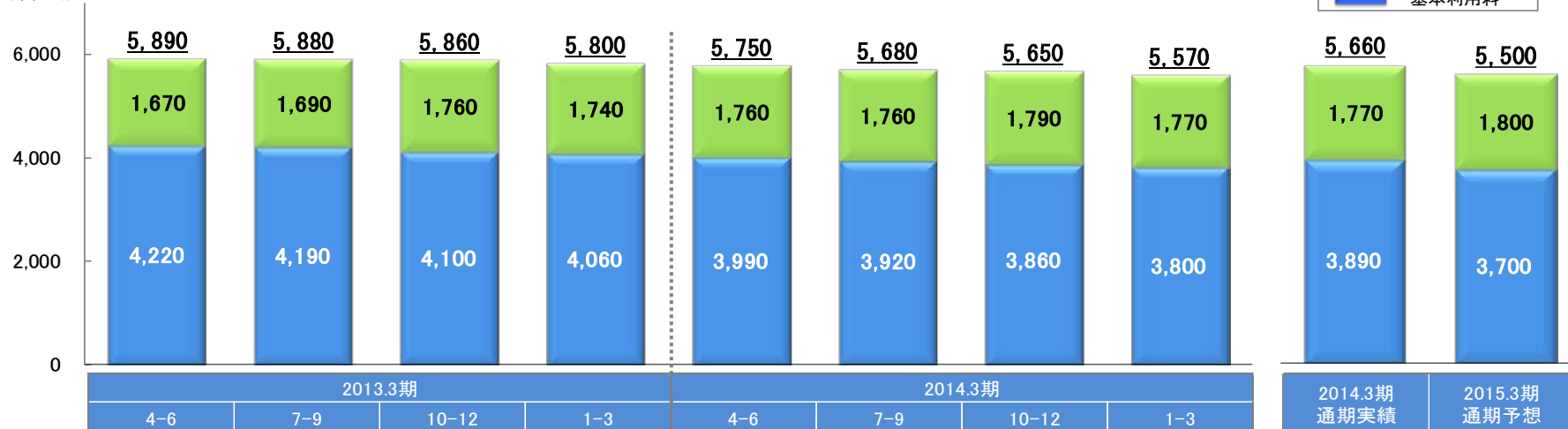
※ 通信モジュールサービス契約数は移動ブロードバンド契約数に含めて記載しております。

# 固定ブロードバンド(フレッツ光)\*のARPU



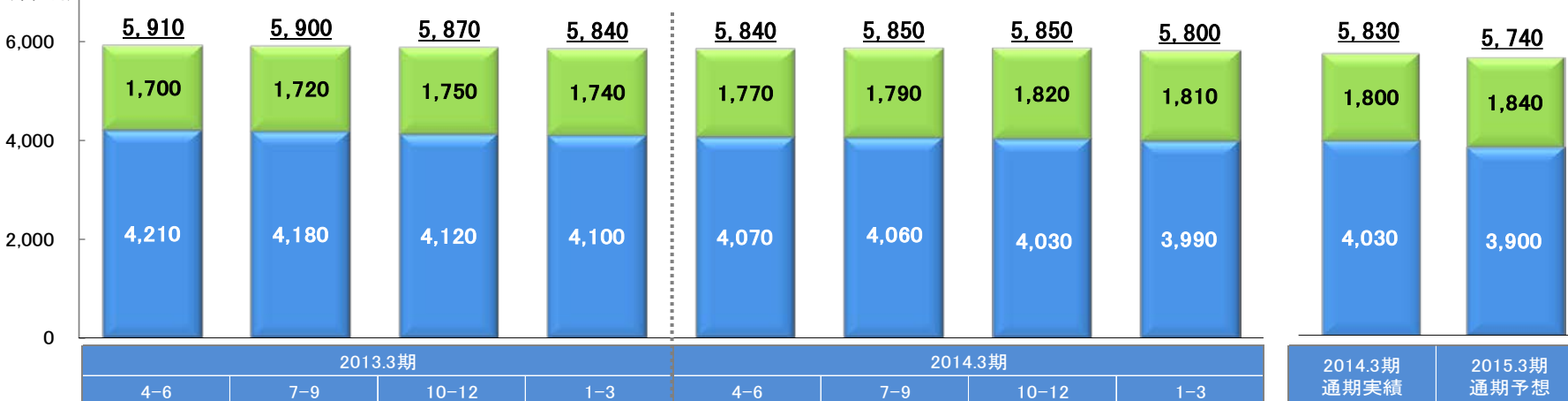
## 東日本

(単位:円)



## 西日本

(単位:円)

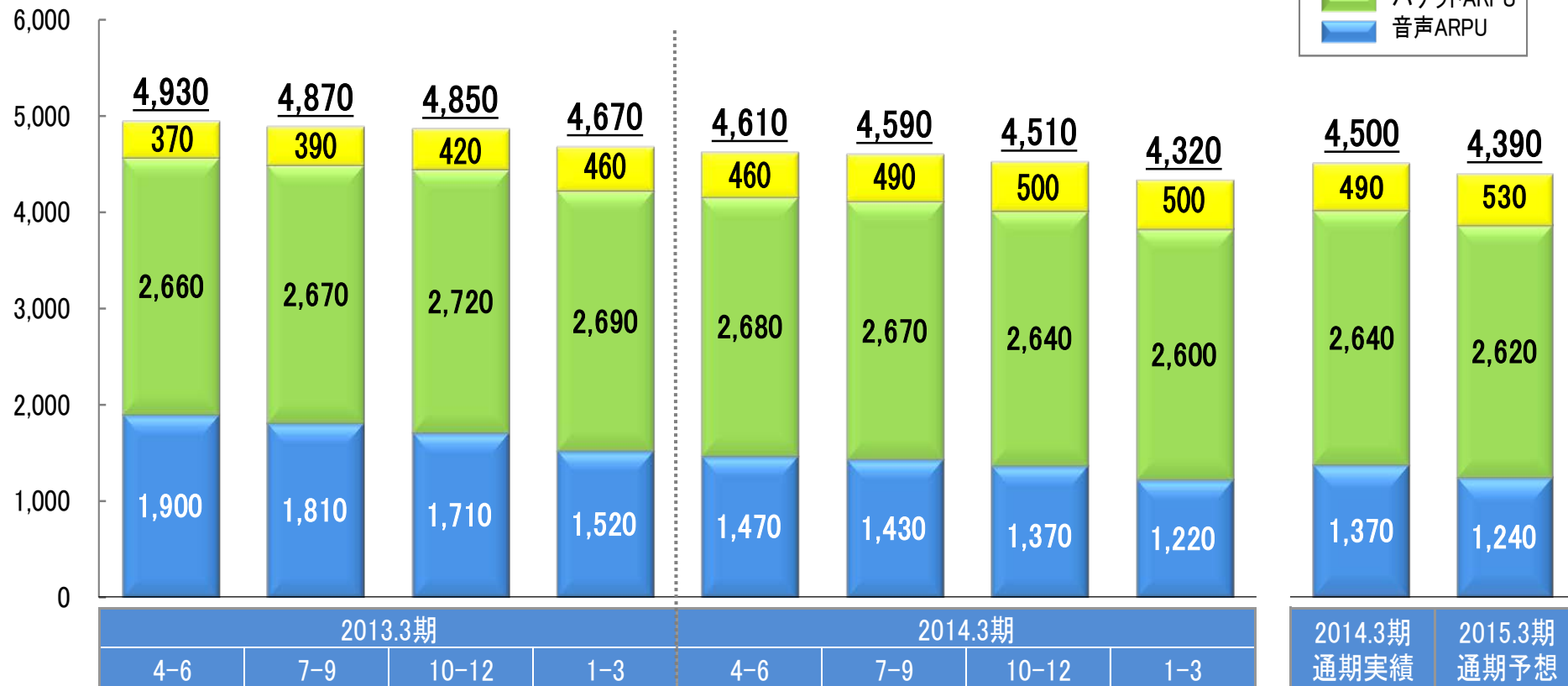


※ フレッツ光は、NTT東日本のBフレッツ、フレッツ 光ネクスト、フレッツ 光ライト及びフレッツ 光WiFiアクセス、NTT西日本のBフレッツ、フレッツ・光プレミアム、フレッツ・光マイタウン、フレッツ光ネクスト、フレッツ 光ライト及びフレッツ 光WiFiアクセスを含めて記載しております。なお、2014.3期よりフレッツVPNワイドの収入をフレッツ光ARPUの算定に含めております(2013.3期も修正)。各ARPUの算定方法等については、29ページをご参照下さい。

# 移動ブロードバンド(FOMA、Xi)\*のARPU



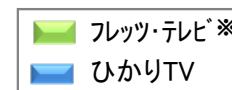
(単位:円)



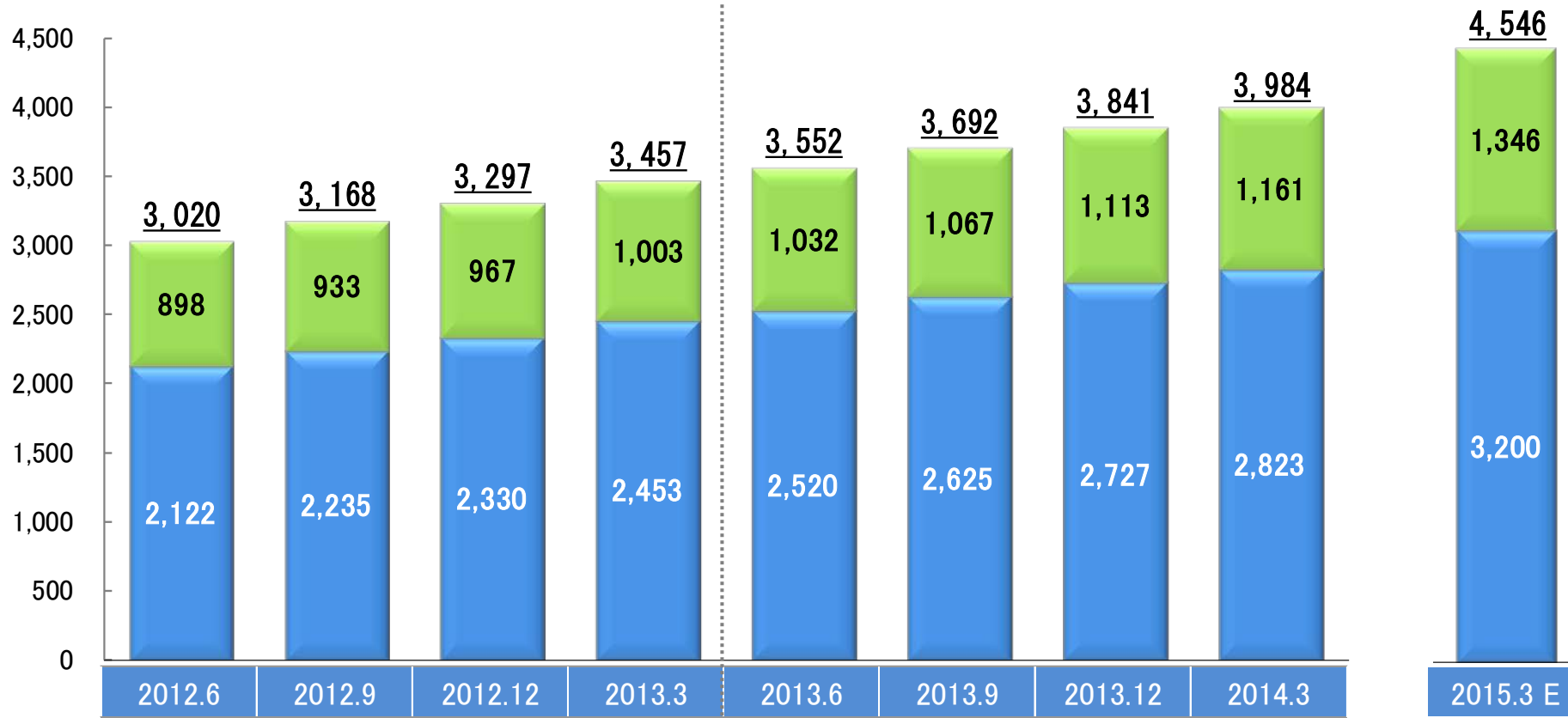
※ 通信モジュールサービスは、ARPUの算定上、収入、契約数ともに含めておりません。  
 ※ 各ARPUの算定方法等については、29ページをご参照下さい。



# 映像サービスの契約数



(単位:千契約)

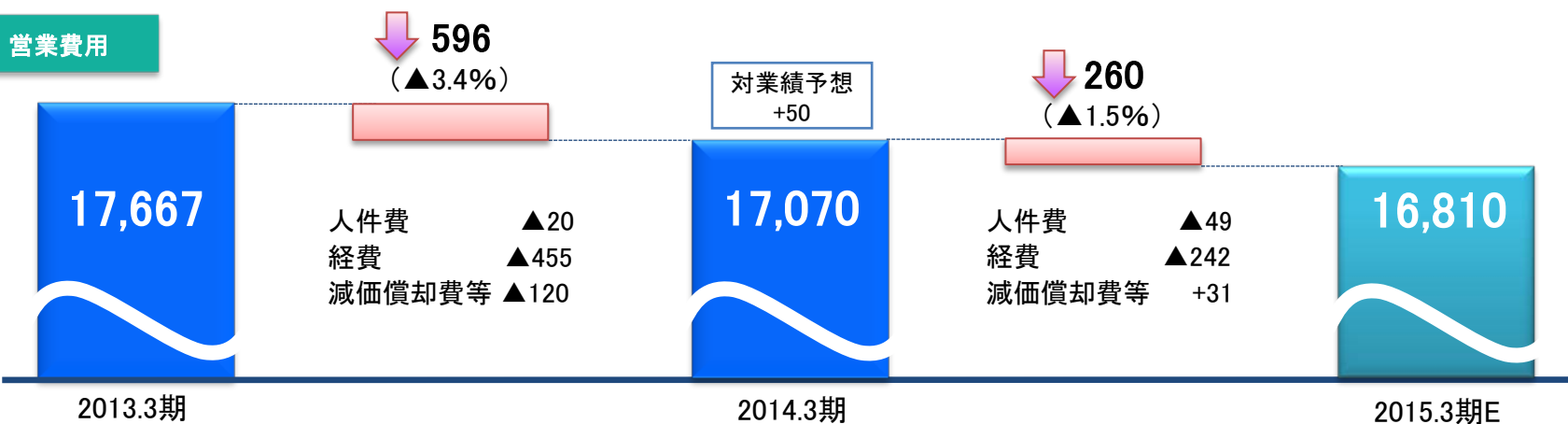
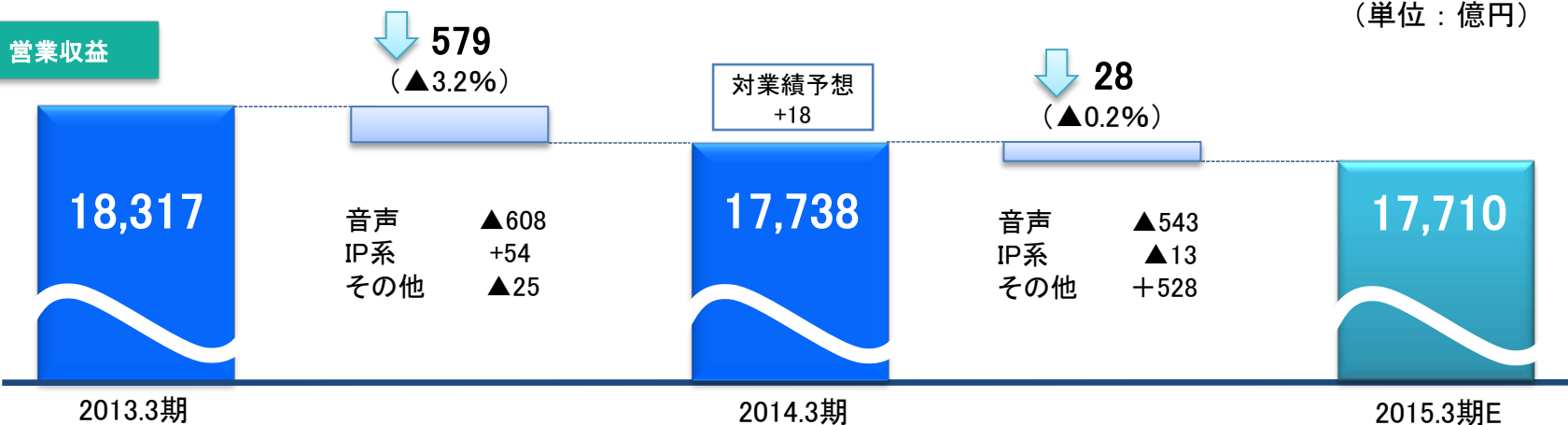


※「フレッツ・テレビ」はNTT東西の「フレッツ・テレビ伝送サービス」の契約と、オプティキャストの放送サービス「オプティキャスト施設利用サービス」の契約により提供されるサービスです。

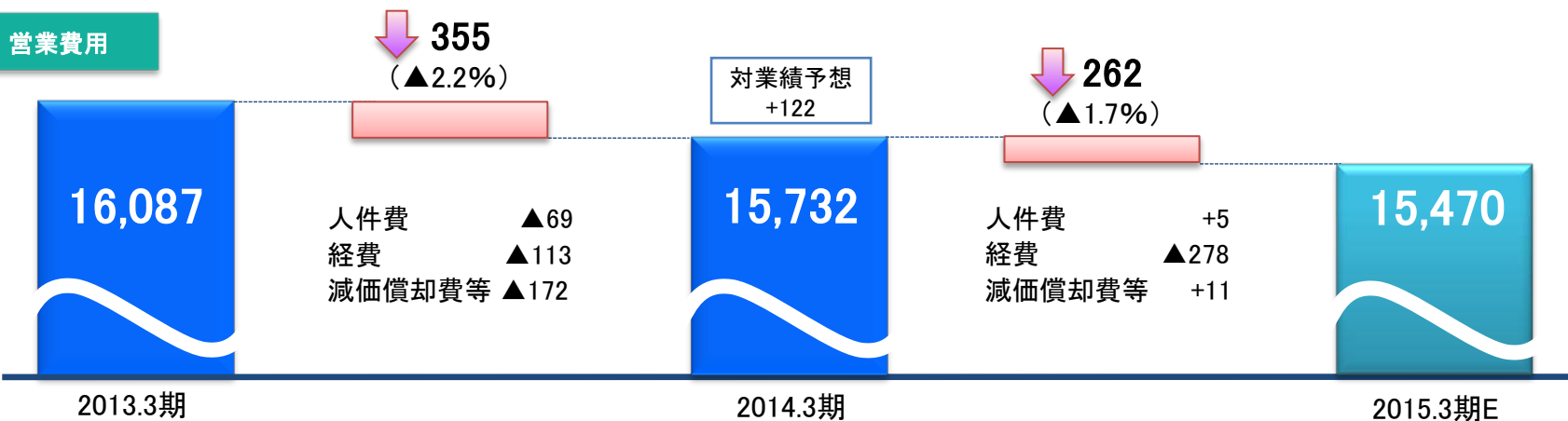
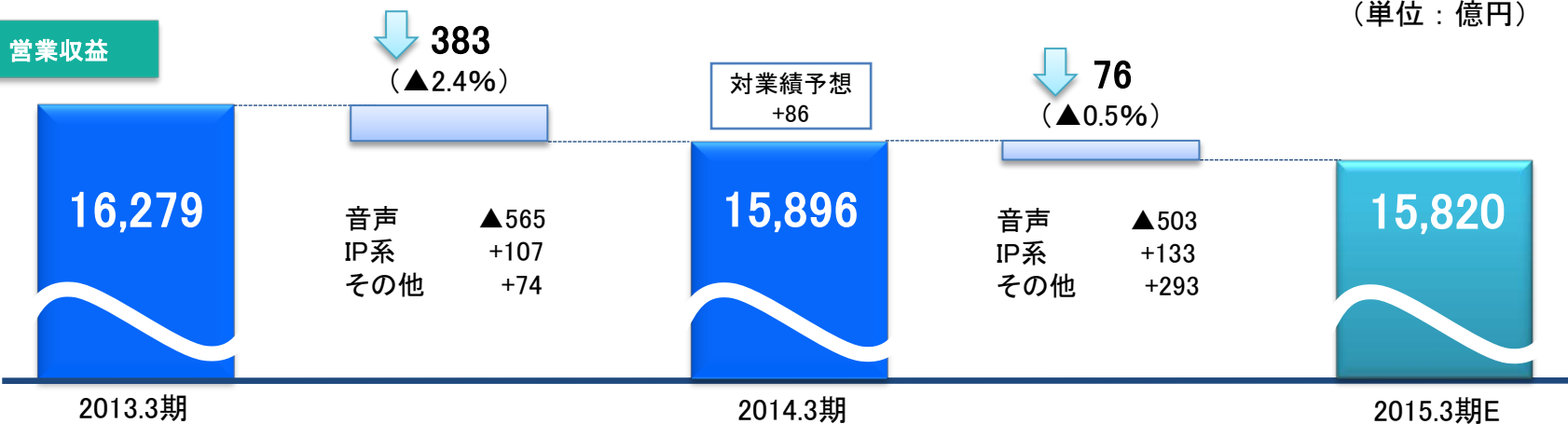
## 財務状況

---

(単位：億円)

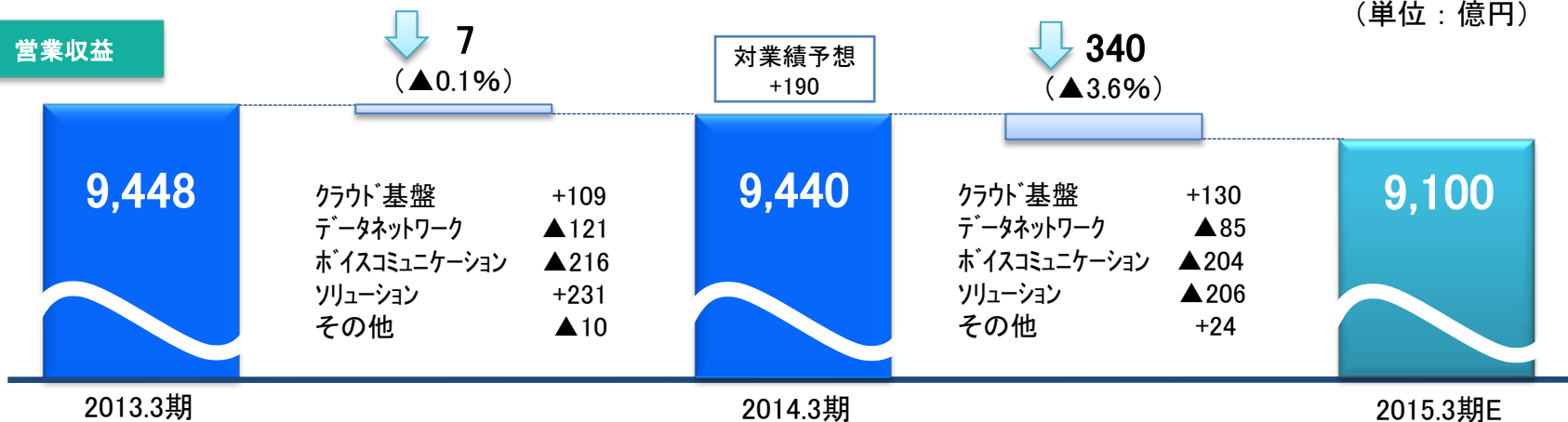


(単位：億円)

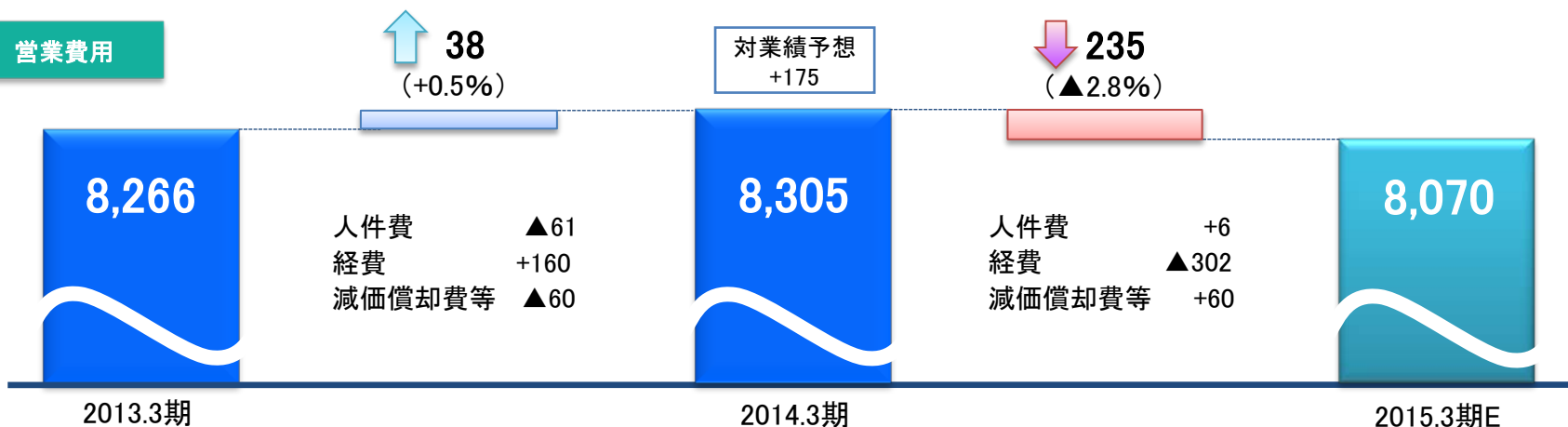


(単位：億円)

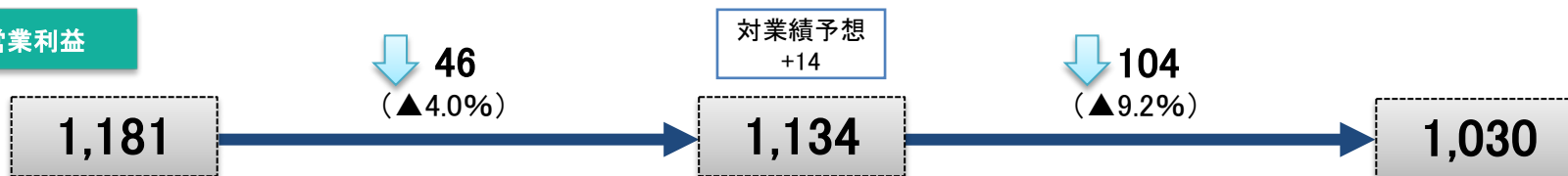
## 営業収益

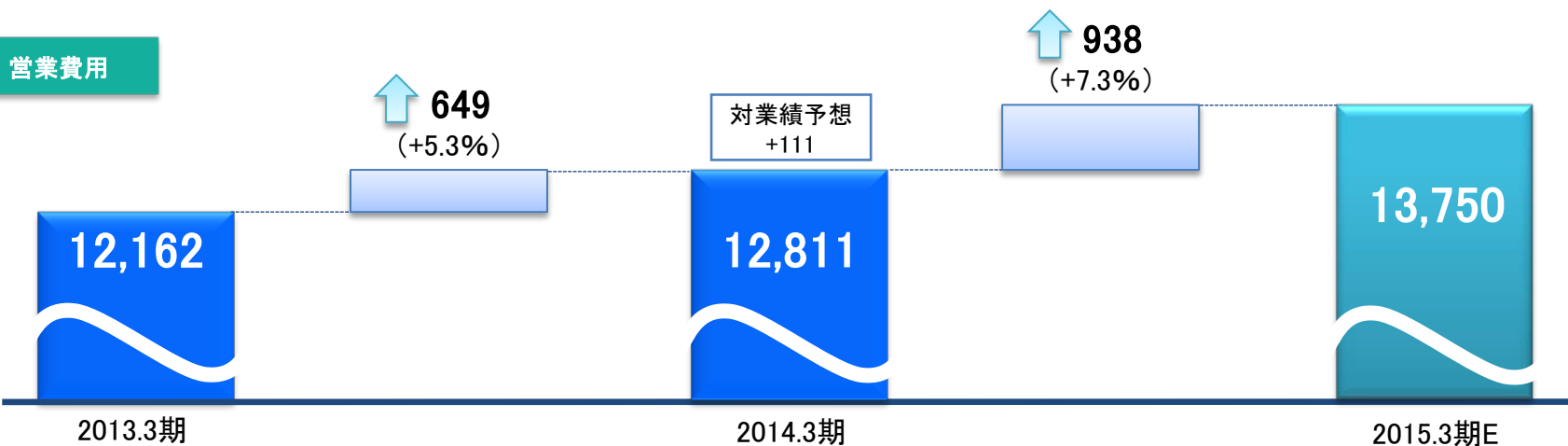
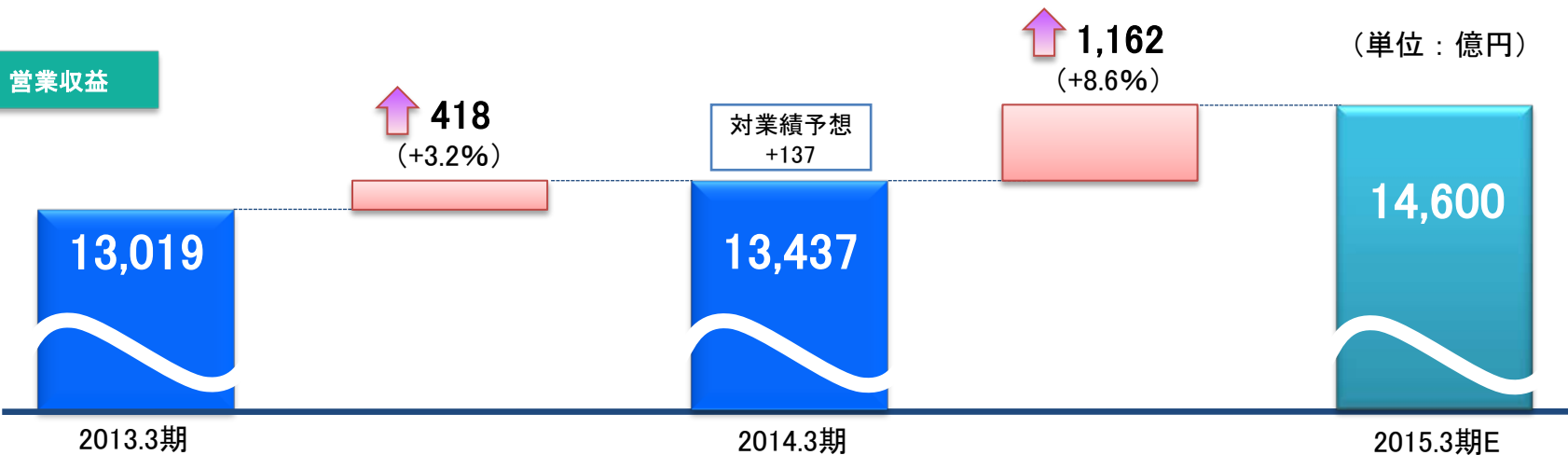


## 営業費用

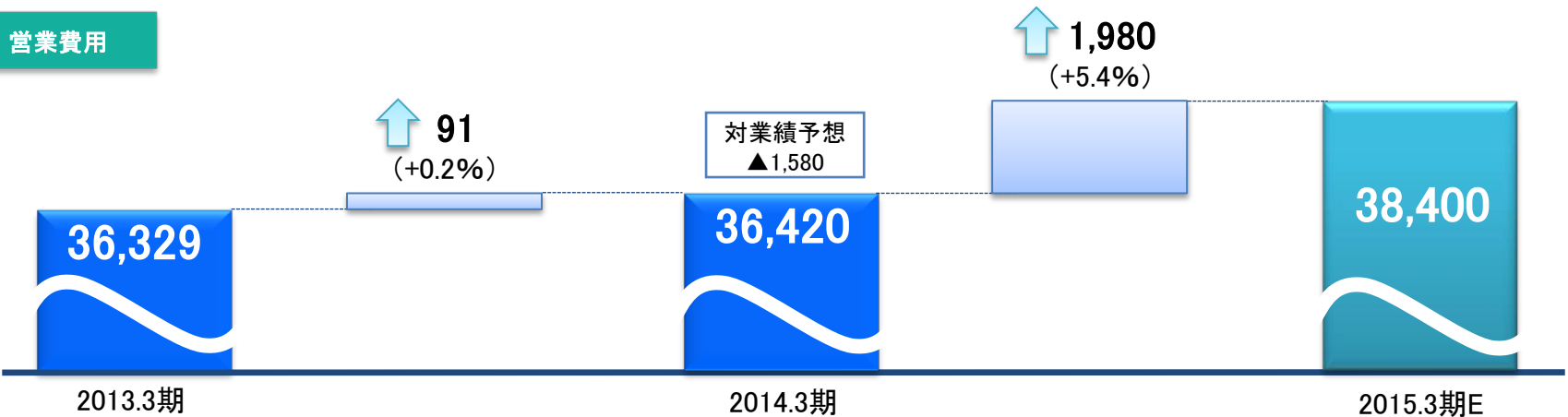
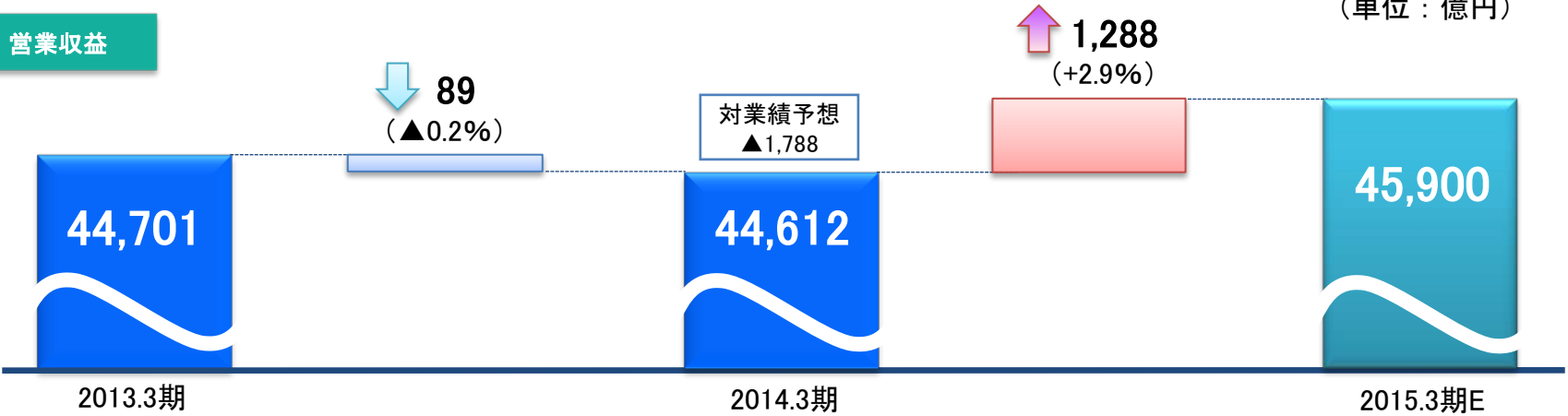


## 営業利益



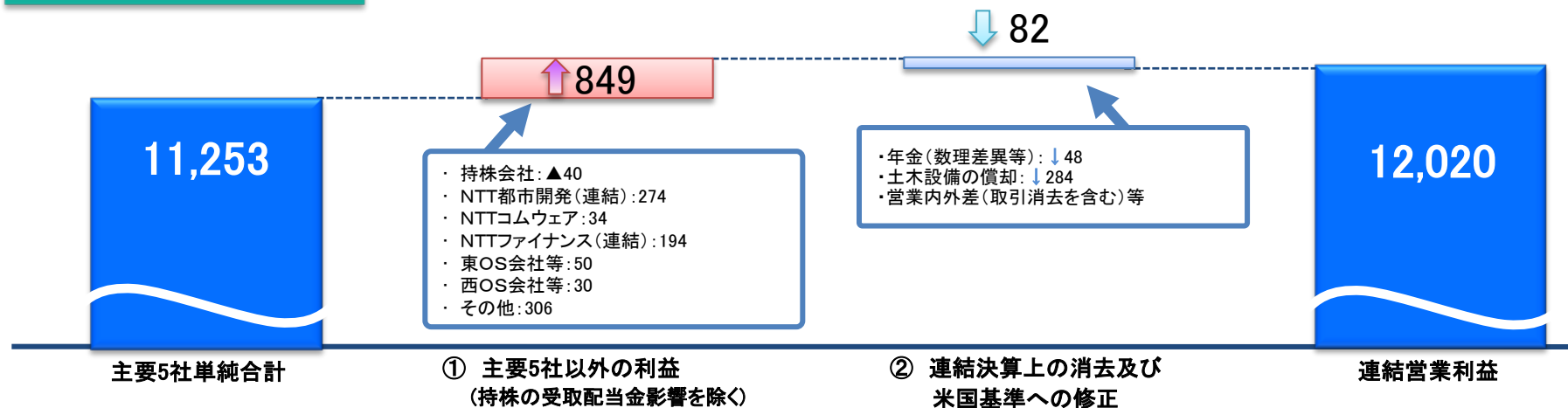


(単位：億円)

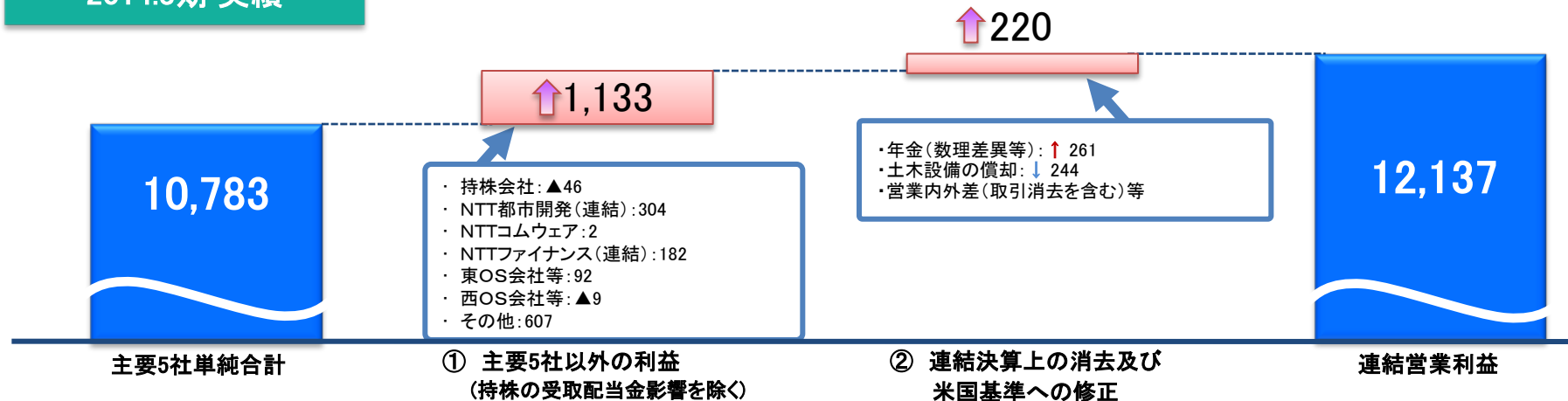


## 2013.3期 実績

(単位：億円)



## 2014.3期 実績





営業CF

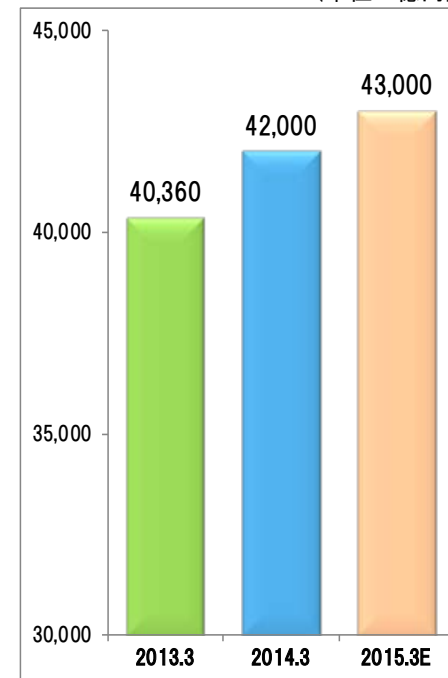
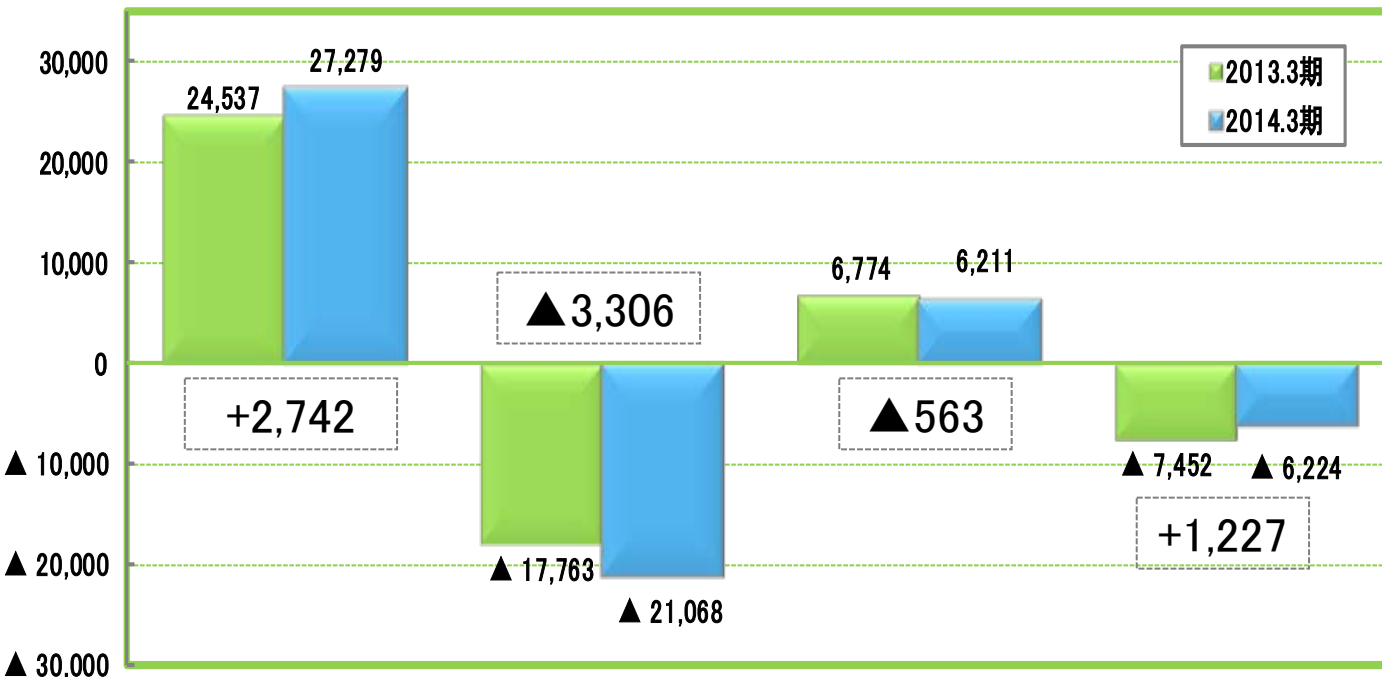
投資CF

FCF  
(営業CF+投資CF)

財務CF

有利子負債

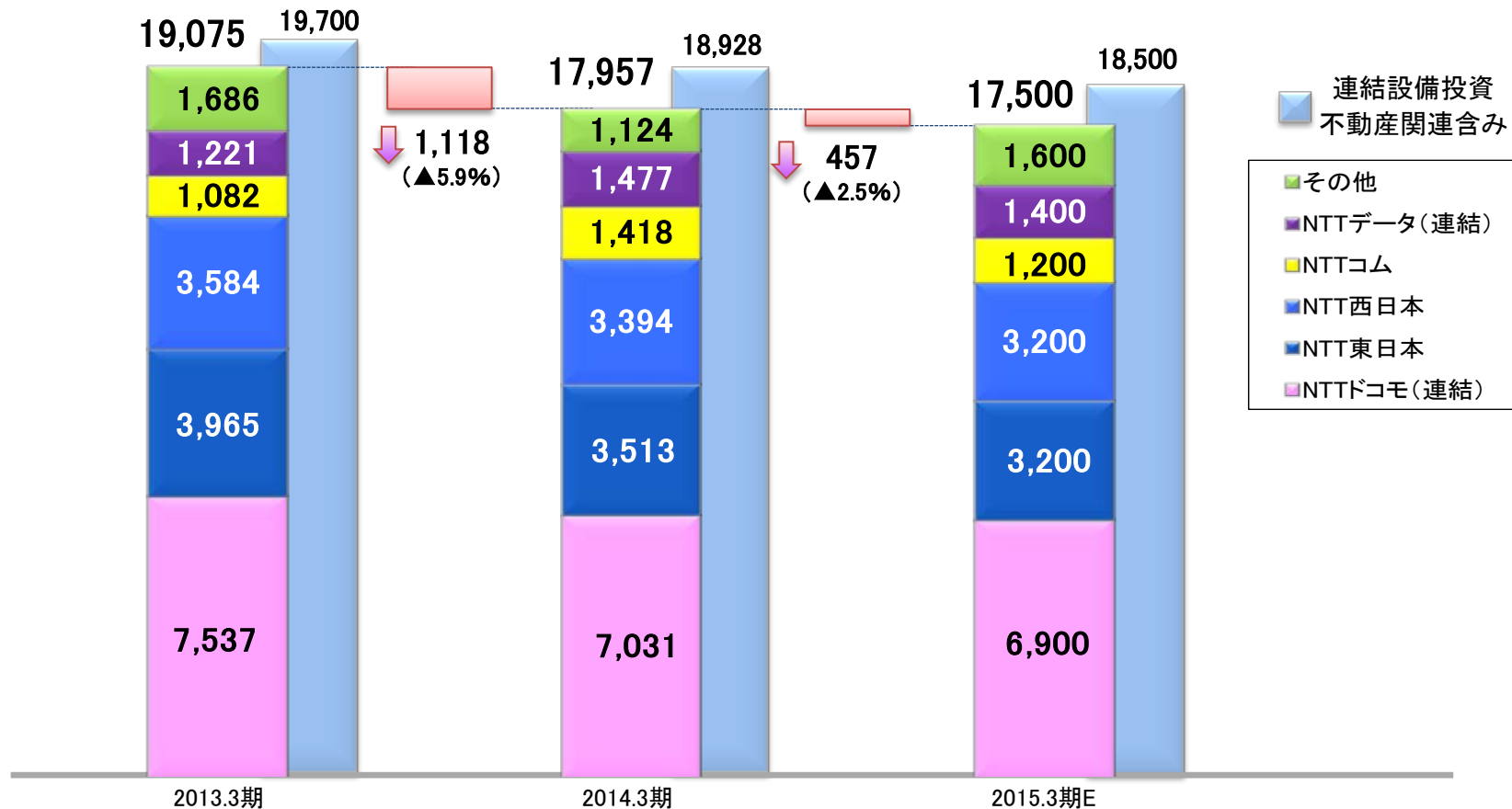
(単位：億円)



内は対前年同期増減額

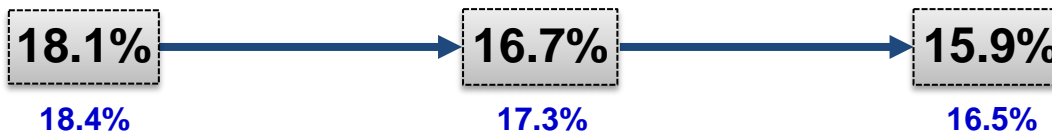
## 設備投資

(単位: 億円)



## Capex to Sales

Capex to Sales\*  
(不動産関連含む)



\* 不動産及び太陽光発電事業関連の売上、投資を含めた数値

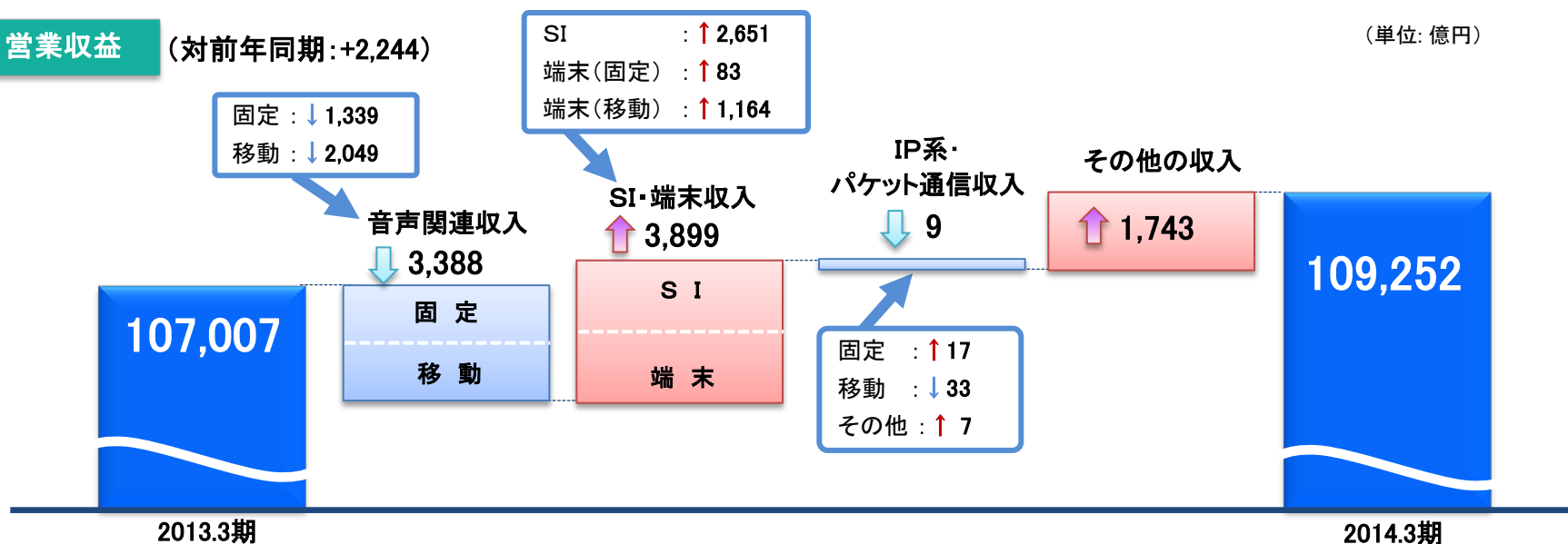
# Appendices

---

## 営業収益

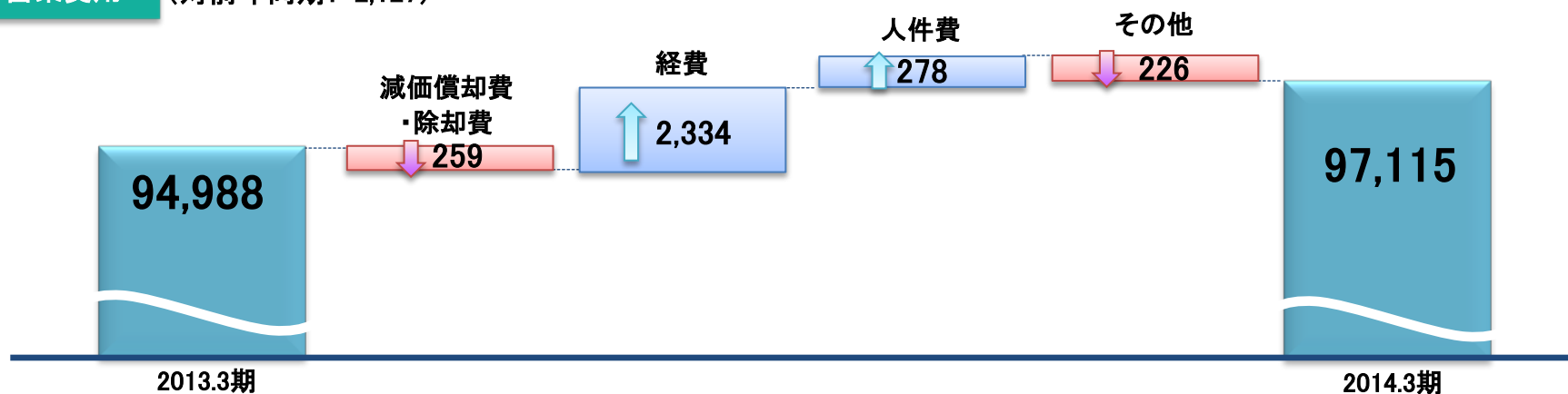
(対前年同期:+2,244)

(単位: 億円)



## 営業費用

(対前年同期:+2,127)



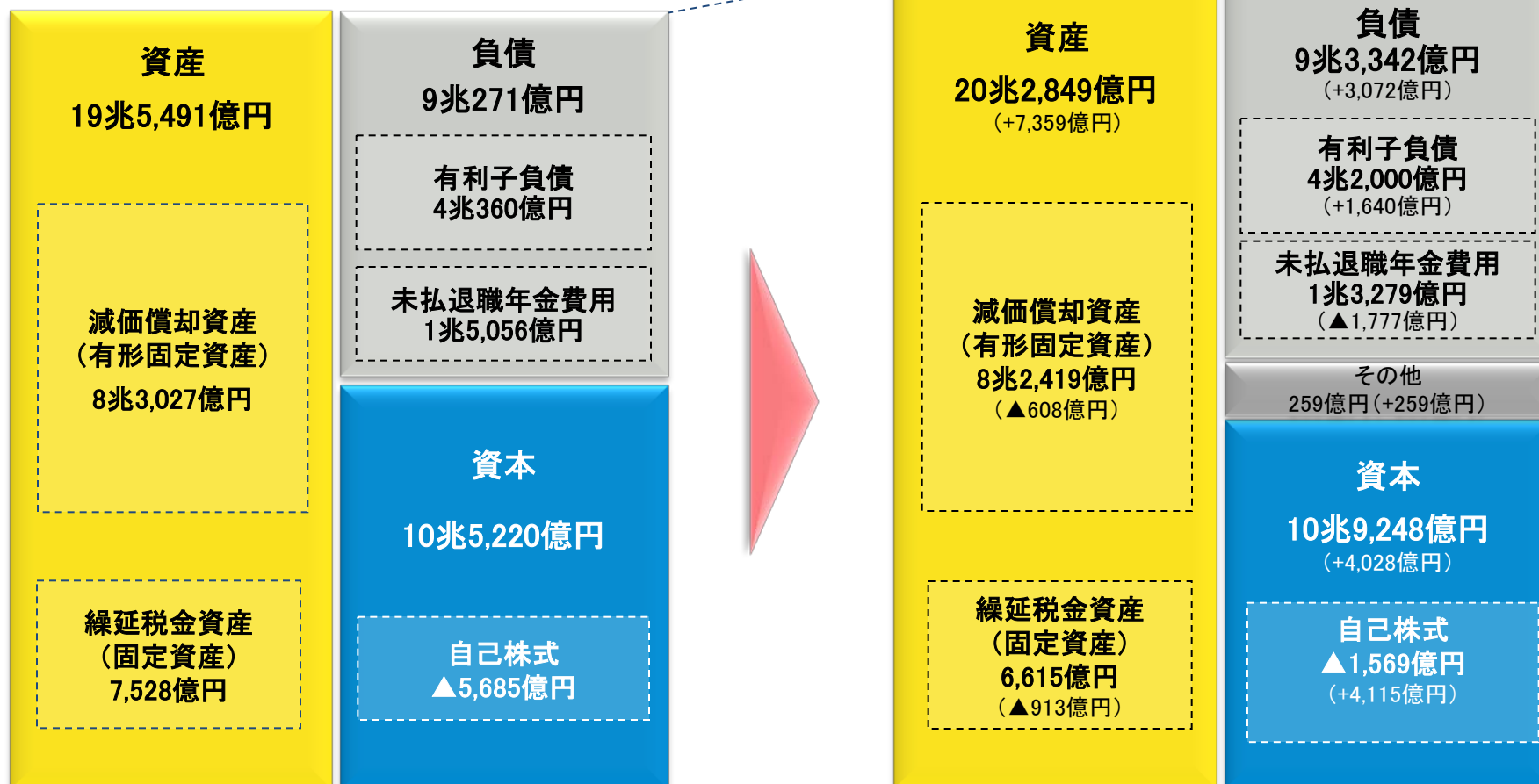
※ 2014年3月期より収益科目の内訳を一部見直したため、各収益科目の対前年同期比は、2013年3月期を見直し後の数値で比較しております。

2013年3月期末

2014年3月期期末

19兆5,491億円

20兆2,849億円



※ 2013年3月期は、PLDT社の持分法遡及適用後の数値。

# 連結及び主要な会社別の2014年3月期決算の概況



(単位: 億円)

区 分	※1 NTT連結 〈米国基準〉	NTT(持株) 〈日本基準・単独〉	NTT東日本 〈日本基準・単独〉	NTT西日本 〈日本基準・単独〉	NTTコム 〈日本基準・単独〉	NTTデータ 〈日本基準・連結〉	NTTドコモ 〈米国基準・連結〉
	<b>営業収益</b>	<b>109,252</b>	<b>4,308</b>	<b>17,738</b>	<b>15,896</b>	<b>9,440</b>	<b>13,437</b>
対前期増減額 (対前期増減率)	2,244 (2.1%)	▲ 19 (▲0.4%)	▲ 579 (▲3.2%)	▲ 383 (▲2.4%)	▲ 7 (▲0.1%)	418 (3.2%)	▲ 89 (▲0.2%)
業績予想 (達成率)	110,000 (99.3%)	4,310 (100.0%)	17,720 (100.1%)	15,810 (100.5%)	9,250 (102.1%)	13,300 (101.0%)	46,400 (96.1%)
<b>営業費用</b>	<b>97,115</b>	<b>1,473</b>	<b>17,070</b>	<b>15,732</b>	<b>8,305</b>	<b>12,811</b>	<b>36,420</b>
対前期増減額 (対前期増減率)	2,127 (2.2%)	▲ 68 (▲4.5%)	▲ 596 (▲3.4%)	▲ 355 (▲2.2%)	38 (0.5%)	649 (5.3%)	91 (0.2%)
業績予想 (達成率)	97,700 (99.4%)	1,470 (100.2%)	17,020 (100.3%)	15,610 (100.8%)	8,130 (102.2%)	12,700 (100.9%)	38,000 (95.8%)
<b>営業利益</b>	<b>12,137</b>	<b>2,835</b>	<b>667</b>	<b>163</b>	<b>1,134</b>	<b>625</b>	<b>8,192</b>
対前期増減額 (対前期増減率)	117 (1.0%)	49 (1.8%)	16 (2.5%)	▲ 28 (▲14.7%)	▲ 46 (▲4.0%)	▲ 231 (▲27.0%)	▲ 180 (▲2.1%)
業績予想 (達成率)	12,300 (98.7%)	2,840 (99.8%)	700 (95.3%)	200 (81.9%)	1,120 (101.3%)	600 (104.3%)	8,400 (97.5%)
※2 <b>税引前利益</b>	<b>12,942</b>	<b>2,773</b>	<b>917</b>	<b>260</b>	<b>1,325</b>	<b>621</b>	<b>8,330</b>
対前期増減額 (対前期増減率)	※5 965 (8.1%)	28 (1.1%)	28 (3.2%)	▲ 23 (▲8.2%)	28 (2.2%)	▲ 197 (▲24.1%)	※5 ▲ 3 (▲0.0%)
業績予想 (達成率)	12,800 (101.1%)	2,780 (99.8%)	900 (101.9%)	280 (93.1%)	1,220 (108.7%)	490 (126.8%)	8,420 (98.9%)
<b>当期純利益</b>	※3 <b>5,855</b>	<b>2,792</b>	<b>539</b>	<b>187</b>	<b>889</b>	<b>232</b>	※4 <b>4,647</b>
対前期増減額 (対前期増減率)	※5 635 (12.2%)	76 (2.8%)	11 (2.1%)	▲ 22 (▲10.7%)	236 (36.2%)	▲ 202 (▲46.5%)	※5 ▲ 263 (▲5.4%)
業績予想 (達成率)	5,850 (100.1%)	2,800 (99.7%)	520 (103.8%)	190 (98.5%)	840 (105.9%)	230 (101.2%)	5,100 (91.1%)

※1 連結子会社 946社 持分法適用会社 123社

※2 NTT(持株)~NTTデータの税引前利益欄には、経常利益を記載しております。

※3 NTT連結の当期純利益は、当社に帰属する当期純利益(非支配持分帰属分控除後)を記載しております。

※4 NTTドコモの当期純利益は、NTTドコモに帰属する当期純利益(非支配持分帰属分控除後)を記載しております。

※5 NTT連結及びNTTドコモの税引前利益及び当期純利益における対前期増減額及び対前期増減率は、PLDT社の持分法遡及適用後の数値。

(単位: 億円)

区分	NTT連結	NTT(持株)	NTT東日本	NTT西日本	NTTコム	NTTデータ	NTTドコモ
	<米国基準>	<日本基準・単独>	<日本基準・単独>	<日本基準・単独>	<日本基準・単独>	<日本基準・連結>	<米国基準・連結>
<b>営業収益</b>	<b>112,000</b>	<b>4,220</b>	<b>17,710</b>	<b>15,820</b>	<b>9,100</b>	<b>14,600</b>	<b>45,900</b>
対前期増減額 (対前期増減率)	2,748 (2.5%)	▲ 88 (▲2.1%)	▲ 28 (▲0.2%)	▲ 76 (▲0.5%)	▲ 340 (▲3.6%)	1,162 (8.6%)	1,288 (2.9%)
<b>営業費用</b>	<b>99,850</b>	<b>1,450</b>	<b>16,810</b>	<b>15,470</b>	<b>8,070</b>	<b>13,750</b>	<b>38,400</b>
対前期増減額 (対前期増減率)	2,735 (2.8%)	▲ 23 (▲1.6%)	▲ 260 (▲1.5%)	▲ 262 (▲1.7%)	▲ 235 (▲2.8%)	938 (7.3%)	1,980 (5.4%)
<b>営業利益</b>	<b>12,150</b>	<b>2,770</b>	<b>900</b>	<b>350</b>	<b>1,030</b>	<b>850</b>	<b>7,500</b>
対前期増減額 (対前期増減率)	13 (0.1%)	▲ 65 (▲2.3%)	232 (34.9%)	186 (113.7%)	▲ 104 (▲9.2%)	224 (35.8%)	▲ 692 (▲8.4%)
※1 <b>税引前利益</b>	<b>11,950</b>	<b>2,720</b>	<b>900</b>	<b>280</b>	<b>1,130</b>	<b>750</b>	<b>7,580</b>
対前期増減額 (対前期増減率)	▲ 992 (▲7.7%)	▲ 53 (▲1.9%)	▲ 17 (▲1.9%)	19 (7.4%)	▲ 195 (▲14.8%)	128 (20.7%)	▲ 750 (▲9.0%)
<b>当期純利益</b>	※2 <b>5,860</b>	<b>2,740</b>	<b>580</b>	<b>250</b>	<b>720</b>	<b>370</b>	※3 <b>4,800</b>
対前期増減額 (対前期増減率)	5 (0.1%)	▲ 52 (▲1.9%)	40 (7.5%)	62 (33.6%)	▲ 169 (▲19.1%)	137 (58.9%)	153 (3.3%)

※1 NTT(持株)～NTTデータの税引前利益欄には、経常利益を記載しております。

※2 NTT連結の当期純利益は、当社に帰属する当期純利益(非支配持分帰属分控除後)を記載しております。

※3 NTTドコモの当期純利益は、NTTドコモに帰属する当期純利益(非支配持分帰属分控除後)を記載しております。

財務指標	2013年3月期実績	2014年3月期実績	2015年3月期 通期予想
EBITDA	32,074億円	31,923億円	32,070億円
EBITDA マージン	30.0%	29.2%	28.6%
営業 フリーキャッシュ・ フロー	12,375億円	12,995億円	13,570億円
ROCE	6.1%	6.0%	6.1%
EPS	431円	509円	536円

※1 EBITDA=(営業利益+DA)

※2 EBITDAマージン=(営業利益+DA)÷売上高

※3 営業フリー・キャッシュフロー=営業利益+DA-設備投資

※4 ROCE=営業利益×(1-法定実効税率)÷稼働使用資本



(単位: 億円)

財務指標	内訳	2013年3月期 実績	2014年3月期 実績	2015年3月期 予想
EBITDA	① 営業利益	12,020	12,137	12,150
	② 減価償却費及び固定資産除却損	20,055	19,786	19,920
	EBITDA [①+②]	32,074	31,923	32,070
EBITDA マージン	① 営業利益	12,020	12,137	12,150
	② 減価償却費及び固定資産除却損	20,055	19,786	19,920
	③ EBITDA [①+②]	32,074	31,923	32,070
	④ 売上高	107,007	109,252	112,000
	EBITDAマージン [③/④×100]	30.0%	29.2%	28.6%
営業フリー キャッシュ・ フロー	① 営業利益	12,020	12,137	12,150
	② 減価償却費及び固定資産除却損	20,055	19,786	19,920
	③ EBITDA [①+②]	32,074	31,923	32,070
	④ 設備投資 ※	19,700	18,928	18,500
	営業フリーキャッシュ・フロー [③-④]	12,375	12,995	13,570
ROCE	① 営業利益	12,020	12,137	12,150
	(法定実効税率)	38%	38%	36%
	② 営業利益 × (1-法定実効税率)	7,421	7,493	7,788
	③ 稼働使用資本	122,120	124,894	128,315
	ROCE [②/③×100]	6.1%	6.0%	6.1%

※ 設備投資額は、有形固定資産及び無形資産の取得に要した発生主義ベースでの把握金額を記載しており、連結キャッシュ・フロー計算書上の「有形固定資産の取得による支出」及び「無形固定資産の取得による支出」の金額とは、以下の差額が生じております。

	2013年3月期 実績	2014年3月期 実績
有形固定資産の取得による支出	15,381	14,867
無形資産及びその他の資産の取得	4,466	4,166
合計	19,847	19,032
設備投資との差額	147	105

1契約当たりの月間平均収入（ARPU）は、契約者1人当たりの平均的な月間営業収益を算するために使われます。固定通信事業の場合、ARPUは、地域通信事業の営業収益のうち、加入電話、INSネット、及びフレッツ光の提供により毎月発生する収入を、当該サービスの稼働契約数で除して計算されます。移動通信事業の場合、ARPUは、移動通信事業の営業収益のうち、携帯電話（FOMA）、及び携帯電話（Xi）のサービス提供により発生する収入（基本使用料、通話料/通話料、FOMA及びXiサービスに付随する収入）を、当該サービスの稼働契約数で除して計算されます。これら数字の計算からは、各月の平均的な利用状況を表さない端末機器販売、契約事務手数料、ユニバーサルサービス料などは除いています。こうして得られたARPUは各月のお客様の平均的な利用状況を把握する上で有用な情報を提供するものであると考えております。尚、ARPUの分子に含まれる収入は米国会計基準による連結決算値を構成する財務数値により算定しております。

①NTT東日本及びNTT西日本のARPUは、以下の4種類に分けて計算をしております。

- ・ 音声伝送収入（IP系除く）に含まれる加入電話とINSネットの基本料、通信・通話料、及びIP系収入に含まれるフレッツADSL、フレッツISDNからの収入に基づいて計算される固定電話総合ARPU（加入電話+INSネット）。
- ・ 加入電話の基本料、通話料、フレッツADSLからの収入に基づいて計算される加入電話ARPU。
- ・ INSネットの基本料、通信・通話料、フレッツISDNからの収入に基づいて計算されるINSネットARPU。
- ・ IP系収入に含まれるフレッツ光、フレッツ光のオプションサービスからの収入、ひかり電話における基本料・通信料・機器利用料、及び附帯事業営業収益に含まれるフレッツ光のオプションサービス収入に基づいて計算されるフレッツ光ARPU。
  - － フレッツ光はNTT東日本のBフレッツ、フレッツ 光ネクスト、フレッツ 光ライト及びフレッツ 光WiFiアクセス、NTT西日本のBフレッツ、フレッツ・光プレミアム、フレッツ・光マイタウン、フレッツ 光ネクスト、フレッツ 光ライト及びフレッツ 光WiFiアクセスを含めて記載しております。
  - － 2014年3月期よりNTT東日本及びNTT西日本は、IP系収入に含まれるフレッツ光のオプションサービスであるフレッツVPNワイドの収入をフレッツ光ARPUの算定に含めております。これに伴い過年度である2013年3月期通期についてもフレッツVPNワイドの収入をフレッツ光ARPUの算定に含めております。修正後のフレッツ光ARPUにおけるフレッツVPNワイドの収入の影響額はNTT東日本20円、NTT西日本20円です。

②固定電話総合ARPU（加入電話+INSネット）、加入電話ARPU、INSネットARPU及びフレッツ光ARPUには相互接続通話料が含まれておりません。

③固定電話総合ARPU（加入電話+INSネット）、加入電話ARPU及びINSネットARPU算定上の契約数は、各サービスの契約数であります。

④固定電話総合ARPU（加入電話+INSネット）及びINSネットARPUの算定上、INSネット1500の契約数は、チャンネル数、伝送速度、回線使用料（基本料）いずれについてもINSネット64の10倍程度であることから、INSネット1500の1契約をINSネット64の10倍に換算しております。

⑤フレッツ光ARPU算定上の契約数は、フレッツ光の契約数（フレッツ光はNTT東日本のBフレッツ、フレッツ 光ネクスト、フレッツ 光ライト及びフレッツ 光WiFiアクセス、NTT西日本のBフレッツ、フレッツ・光プレミアム、フレッツ・光マイタウン、フレッツ 光ネクスト、フレッツ 光ライト及びフレッツ 光WiFiアクセスを含む）であります。

⑥NTTドコモにおけるARPU算出時の計算式は、以下のとおりであります。

- ・ 携帯電話総合ARPU（FOMA+Xi）＝ 音声ARPU（FOMA+Xi）＋ パケットARPU（FOMA+Xi）＋ スマートARPU（FOMA+Xi）
  - － 音声ARPU（FOMA+Xi）は、FOMA及びXiサービスによる音声サービスの基本使用料と通話料の収入に基づいており、また、パケットARPU（FOMA+Xi）は、FOMA及びXiサービスによるパケットサービス月額定額料と通信料の収入に基づいており、スマートARPU（FOMA+Xi）は、FOMA及びXiのその他の営業収入の一部（コンテンツ関連収入、料金回収代行手数料、端末補償サービス収入、広告収入等）に基づいております。

⑦通信モジュールサービス、電話番号保管サービス、メールアドレス保管サービス及びドコモビジネスランシーバーは、携帯電話総合ARPUの算定上、収入、契約数ともに含めておりません。

⑧NTT東日本及びNTT西日本におけるARPU算出時の稼働契約数の計算式は以下のとおりであります。

- ・ 第1四半期（4月～6月）実績＝4月～6月までの各月稼働契約数〔（前月末契約数+当月末契約数）/2〕の合計
- ・ 第2四半期（7月～9月）実績＝7月～9月までの各月稼働契約数〔（前月末契約数+当月末契約数）/2〕の合計
- ・ 第3四半期（10月～12月）実績＝10月～12月までの各月稼働契約数〔（前月末契約数+当月末契約数）/2〕の合計
- ・ 第4四半期（1月～3月）実績＝1月～3月までの各月稼働契約数〔（前月末契約数+当月末契約数）/2〕の合計
- ・ 通期実績＝4月～3月までの各月稼働契約数〔（前月末契約数+当月末契約数）/2〕の合計
- ・ 通期予想＝平均稼働契約数〔（前期末契約数+今期末予想契約数）/2〕×12

⑨NTTドコモにおけるARPU算出時の稼働契約数の計算式は以下のとおりであります。

- ・ 第1四半期（4月～6月）実績＝4月～6月までの各月稼働契約数〔（前月末契約数+当月末契約数）/2〕の合計
- ・ 第2四半期（7月～9月）実績＝7月～9月までの各月稼働契約数〔（前月末契約数+当月末契約数）/2〕の合計
- ・ 第3四半期（10月～12月）実績＝10月～12月までの各月稼働契約数〔（前月末契約数+当月末契約数）/2〕の合計
- ・ 第4四半期（1月～3月）実績＝1月～3月までの各月稼働契約数〔（前月末契約数+当月末契約数）/2〕の合計
- ・ 通期実績/予想＝4月～3月までの各月稼働契約数〔（前月末契約数+当月末契約数）/2〕の合計