

2014年3月期 第3四半期 (2013年10月~12月) 決算説明資料



(東証第1部 証券コード：9422)

CONEXIO

人をつなぐ、価値をつなぐ

コネクシオ株式会社

投資家の皆様へのご注意

- 当社が開示する情報の中には、「将来の見通しに関する記述」が含まれていることがありますが、これらは現在において入手可能な情報及び仮定に基づき当社が作成したものであり、その内容を保証するものではありません。
- 実際の業績等はさまざまな要因により大きく異なる可能性があります。

1

2014年3月期 第3四半期 決算概要

2

2014年3月期 業績予想

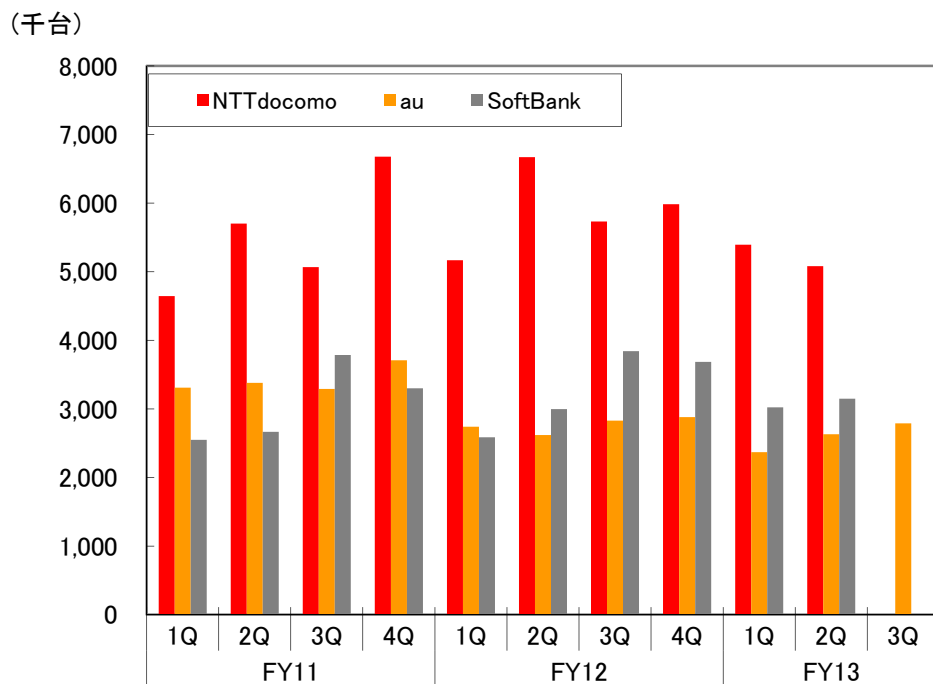
1

2014年3月期 第3四半期 決算概要

端末販売市場

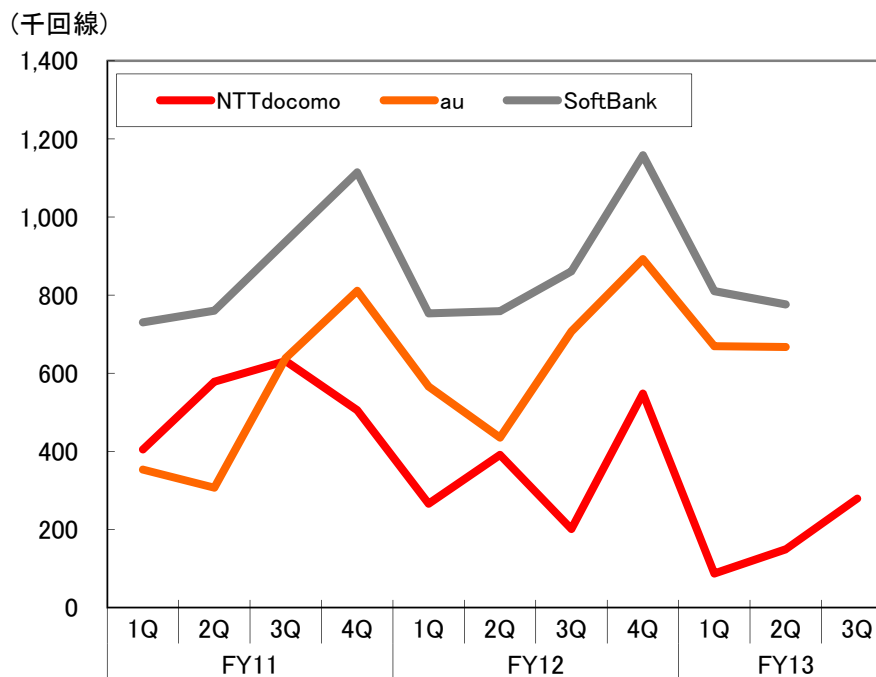
販売台数は低調に推移

販売台数



※出典:各社決算発表資料
 ※auの販売台数はFY12以降はパーソナルセグメントを掲載

純増契約数



※出典:各社決算発表資料

決算概況（3Q累計期間）

合併による規模拡大により増収増益を確保

	2012/4-12 3Q A	2013/4-12 3Q B	増減率 B/A	2014/3 通期	
				予想 C (修正後)	進捗率 B/C
販売台数(万台)	169	220	+29.9%	-	-
売上高	137,776	211,314	+53.4%	295,000	71.6%
売上総利益	25,138	32,728	+30.2%	-	-
販売管理費	21,309	28,230	+32.5%	-	-
営業利益	3,829	4,498	+17.5%	6,200	72.6%
経常利益	3,909	4,583	+17.2%	6,300	72.8%
税引前四半期純利益	3,744	4,381	+17.0%	-	-
四半期純利益	1,963	2,446	+24.6%	3,300	74.1%
EBITDA	5,275	6,302	+19.5%	-	-

決算概況（3Q会計期間）

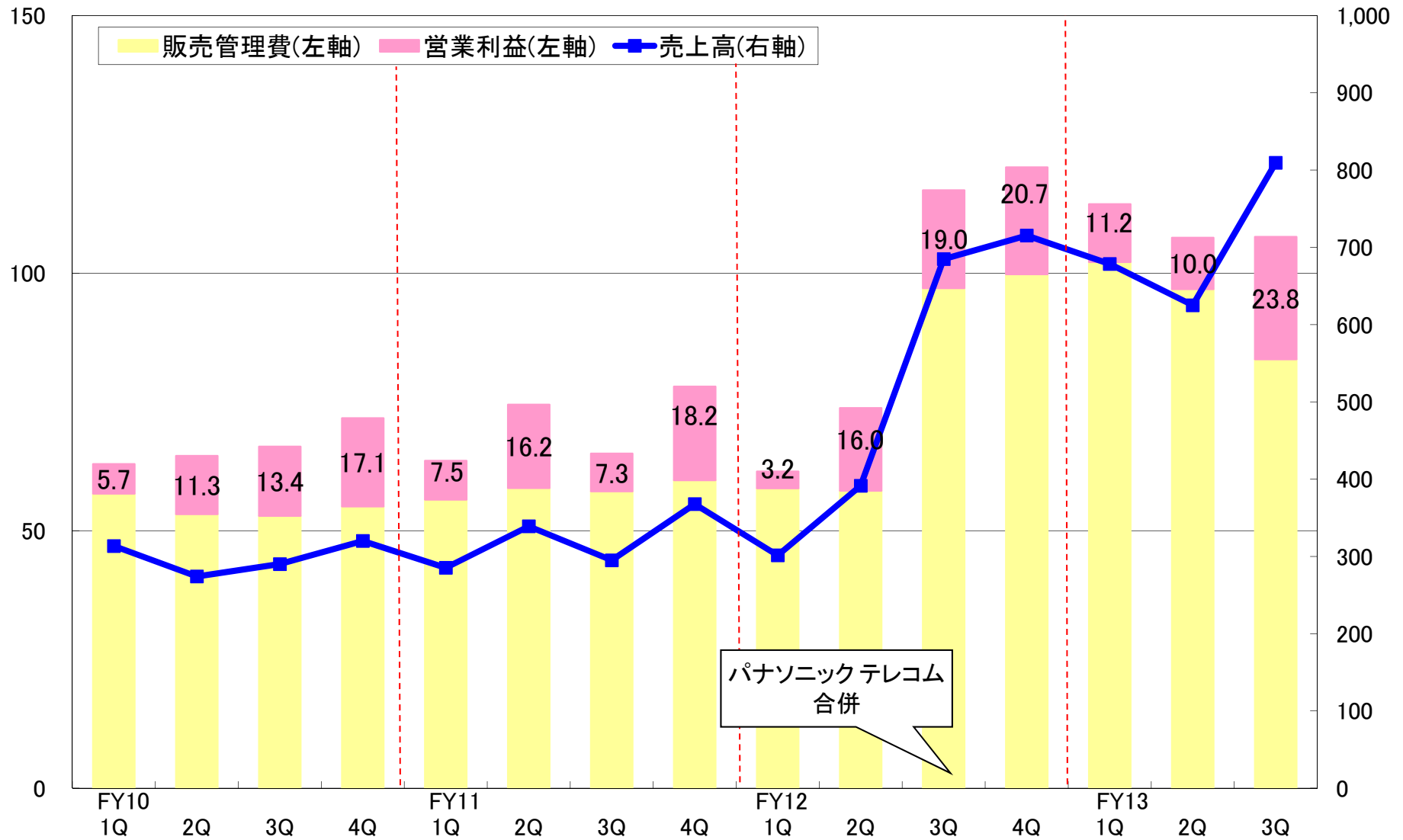
12月商戦で苦戦。売上総利益が伸びない中で、販管費削減で増益確保

	2012/10-12	2013/10-12	増減率 B/A	2013/7-9	増減率 B/C
	3Q A	3Q B		2Q(3カ月) C	
販売台数(万台)	80	78	△2.1%	66	+16.8%
売上高	68,482	80,954	+18.2%	62,505	+29.5%
売上総利益	11,610	10,704	△7.8%	10,687	+0.2%
販売管理費	9,709	8,327	△14.2%	9,688	△14.1%
営業利益	1,900	2,376	+25.0%	998	+137.9%
経常利益	1,934	2,397	+23.9%	1,032	+132.1%
税引前四半期純利益	1,850	2,271	+22.7%	1,020	+122.7%
四半期純利益	998	1,360	+36.3%	577	+135.5%
EBITDA	2,590	2,966	+14.6%	1,521	+95.0%

四半期業績の推移

経費・利益(億円)

売上高(億円)



当第3四半期の進捗状況

■ 全社

- 情報システムコストの削減

■ コンシューマ事業

- スマホコーディネートポータル「nexi(ネクシィ)」がオープン
- NTT docomoの「おすすめスマートフォン」3機種すべてが販売開始
- iPhone5Sの予約待ち解消
- SDカードやアクセサリ等の付属品を積極販売
- 移転・改装(11店舗)、閉鎖(4店舗)
- 店頭受付時間の短時間化
- 開通センターコストの削減

■ 法人事業

- 合併に伴う顧客基盤が拡充したことを活かしたクロスセルの浸透
- 提案営業により、マネージドサービスおよびMDMサービスの導入社数の増加
- プリペイドカード(POSAカード)の販売は順調に拡大
- 集合住宅向けインターネット接続サービス、MVNO、M2Mを提供
- セールスフォース・ドットコム社の営業支援クラウドサービス「Sales Cloud」を導入し、営業活動の「見える化」と業務効率化を提案

POSAカード
(Google Play)



Google Play ロゴは、
Google Inc. の商標です。

当社の取り組み：nexi（ネクシィ）

スマホコーディネートポータル「nexi（ネクシィ）」がオープン



スマホ販売に精通した当社だからこそできるスマホを快適に使いこなすための情報が満載！

2013年12月21日（土）にスマホコーディネートポータル『nexi（ネクシィ）』がオープンいたしました。

『nexi（ネクシィ）』とは、スマホをより快適に使いこなすための初心者向けの情報やアプリケーションの紹介、アクセサリ・便利グッズの販売をご提供するWEBポータルサービスです。

【画面イメージ】



スマホアクセサリコーナーでは、15,000点以上の商品をお取り扱いしています。



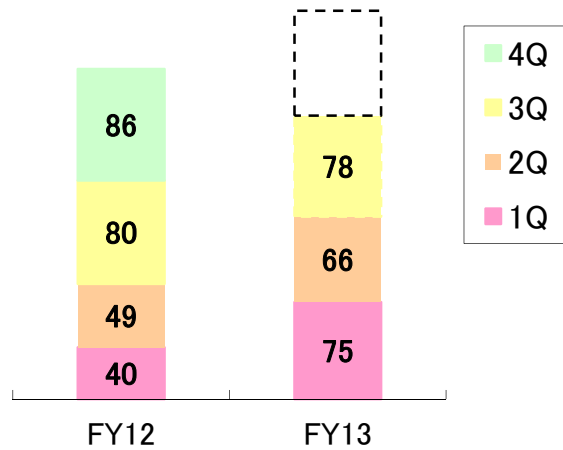
会員数（2014年1月20日現在）

約69,000人

販売台数実績

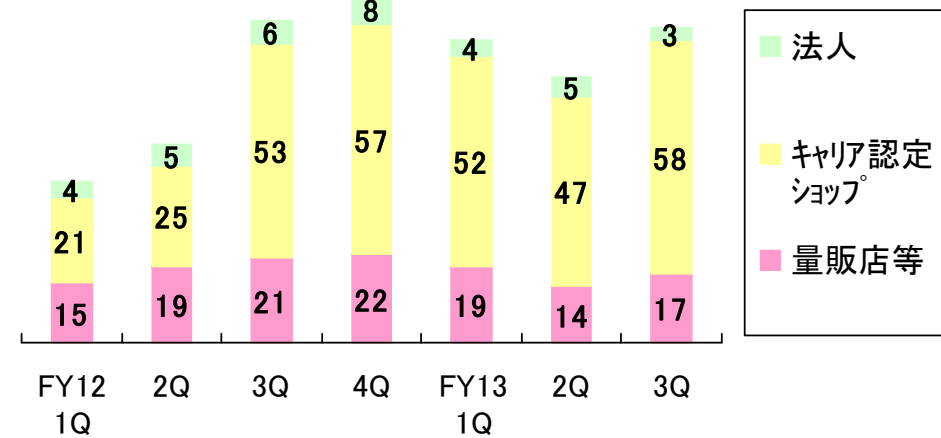
iPhone効果はあったが、12月販売伸びず。量販店、法人が厳しい

〔期間別〕

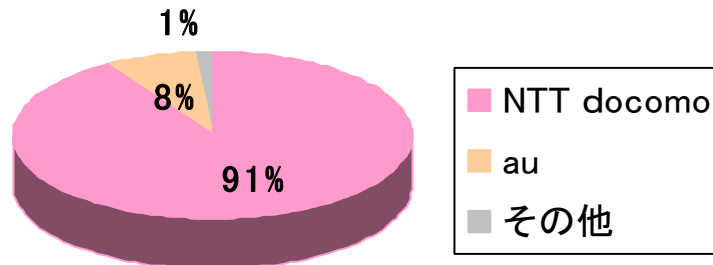


〔チャンネル別〕

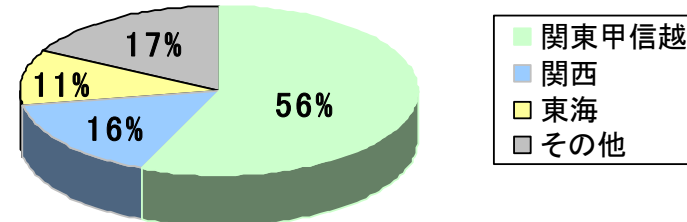
40万台 49万台 80万台 86万台 75万台 66万台 78万台



〔通信キャリア別〕



〔地域別〕



事業の種類別売上高・営業利益

コンシューマ : 端末価格上昇により増収、販管費抑制したが3Qは2Qに引き続き苦戦
法人 : 販売減により減収、マネージドサービスとプリペイドカードの好調により増益

		2012/10-12 3Q(3カ月) A	2013/10-12 3Q(3カ月) B	増減率 B/A	2012/4-12 3Q(累計) C	2013/4-12 3Q(累計) D	増減率 D/C
売上高合計		68,482	80,954	+18.2%	137,776	211,314	+53.4%
コン シュー マ 事業	商品売上高	46,016	58,909	+28.0%	88,187	146,847	+66.5%
	手数料収入	18,019	18,330	+1.7%	37,831	52,701	+39.3%
	売上高	64,036	77,239	+20.6%	126,018	199,549	+58.3%
営業利益※		2,725	2,564	△5.9%	4,811	5,657	+17.6%
法人 事業	商品売上高	1,277	976	△23.6%	3,498	3,264	△6.7%
	手数料収入	2,494	2,025	△18.8%	6,471	6,396	△1.2%
	プリペイドカード情報	674	712	+5.6%	1,788	2,104	+17.7%
	売上高	4,446	3,714	△16.5%	11,757	11,765	+0.1%
	営業利益※	302	616	+103.8%	1,144	1,530	+33.8%

※営業利益は間接部門経費配賦前

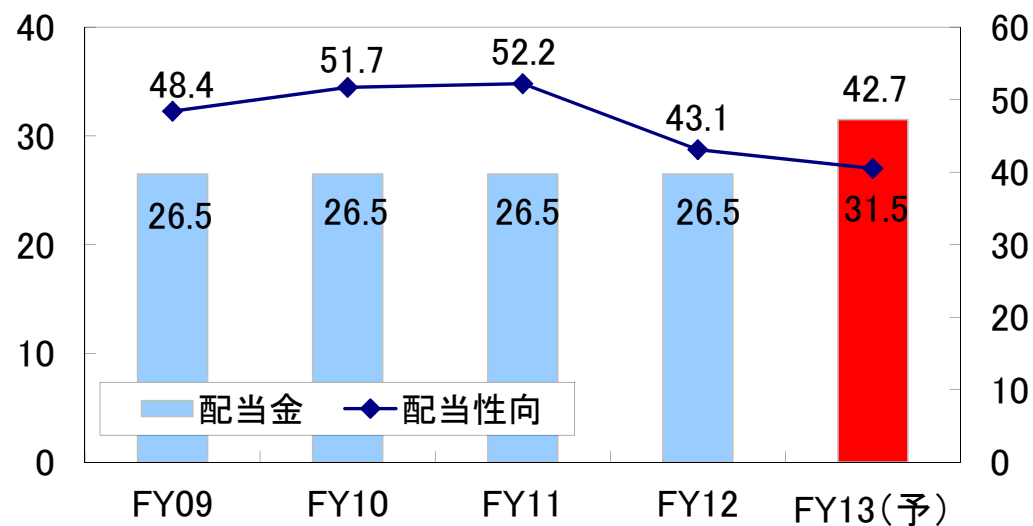
株主還元方針

株主の皆様に対する利益還元を重要な経営課題と認識
 配当性向40%超を基本方針とする

【1株当たり配当金 単位:円】

	中間	期末	通期	総額(百万円)	配当性向
2013/3	13.25	13.25	26.50	1,333	43.1%
2014/3(予)	15.75	15.75	31.50	1,409	42.7%

1株当たり配当金・配当性向



2

2014年3月期 業績予想

2014年3月期 業績予想

	2013/3	2014/3 通期予想			
	通期実績	(当初)	(修正)	増減	増減率
販売台数 (万台)	255	350	300	△50	△14.3%
売上高 (百万円)	209,303	300,000	295,000	△5,000	△1.7%
営業利益 (百万円)	5,903	7,800	6,200	△1,600	△20.5%
経常利益 (百万円)	6,034	7,800	6,300	△1,500	△19.2%
当期純利益 (百万円)	3,092	4,350	3,300	△1,050	△24.1%
1株当たり当期 純利益(円)	61.46	77.79	67.73		

参考資料：会社概要

会社概要・沿革

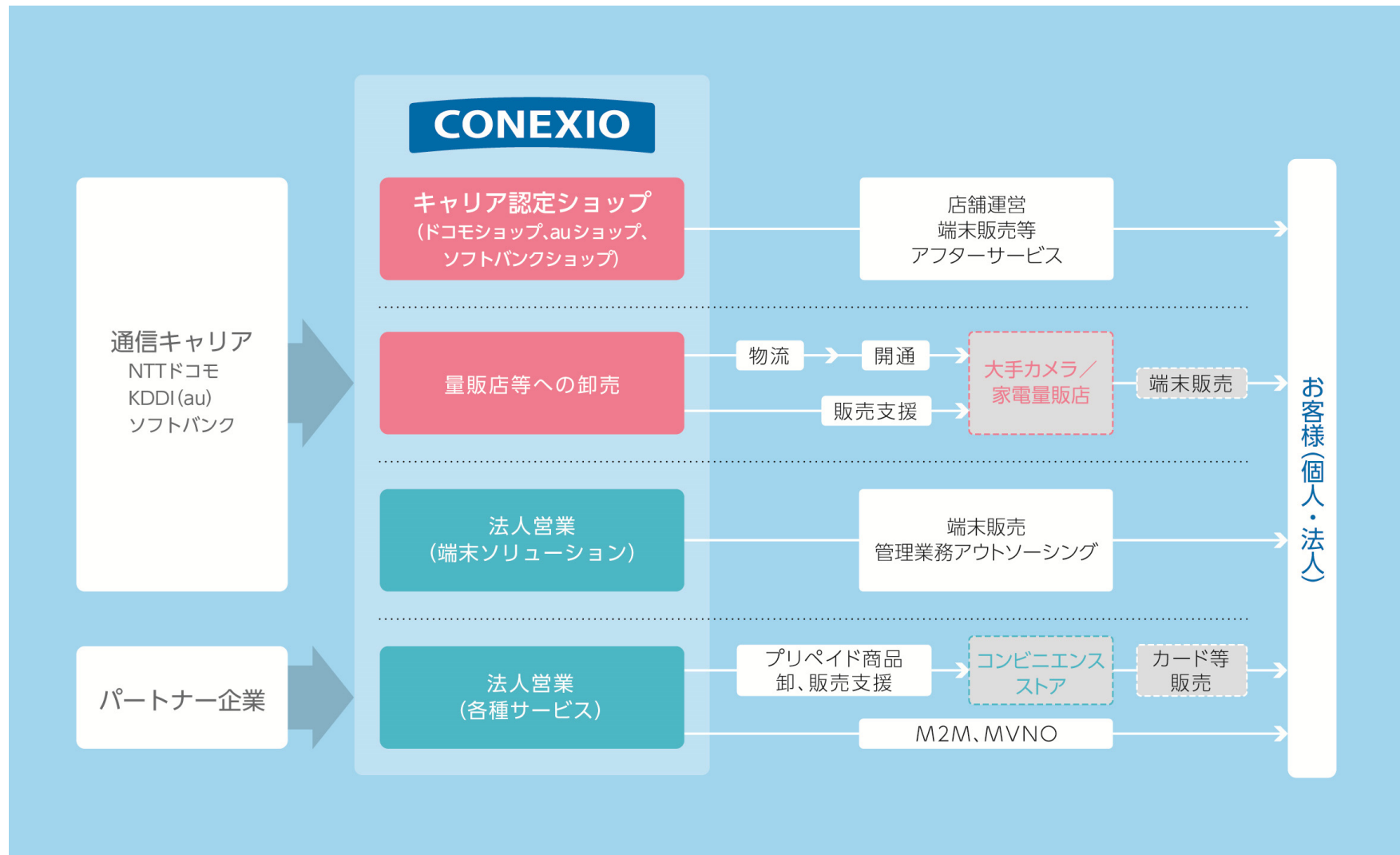
会社概要

- 社名:コネクシオ株式会社
(CONEXIO Corporation)
- 本社:東京都渋谷区恵比寿四丁目20番3号
恵比寿ガーデンプレイスタワー26F
- 代表者:代表取締役社長 井上 裕雄
- 設立:1997年8月(現在第17期)
- 事業内容:携帯電話の卸売・販売及び携帯電話
を利用したソリューションサービスの提供
- 資本金:27億円
- 主要株主:伊藤忠商事(株)
- 従業員数:4,799名(2013年12月31日現在)

沿革

- 1991年: 伊藤忠商事(株)が携帯電話販売事業に着手
- 1992年10月: ドコモショップ八王子店
(全国ドコモショップ第一号店) OPEN
- 1997年 8月: 伊藤忠商事(株)の100%出資により、
同社の通信関連事業の業務受託会社
として当社設立
- 2002年 4月: 伊藤忠商事(株)からの会社吸収分割
により、携帯電話販売に関わる
一次代理店としての地位を承継
- 2006年 3月: 東証2部に株式上場
- 2007年12月: 東証1部銘柄に指定
- 2008年 7月: (株)日立モバイルの携帯電話販売事業を
買収
- 2012年10月: パナソニック テレコム(株)と合併
- 2013年10月: コネクシオ(株)に社名変更

当社のビジネスモデル



当社の特長

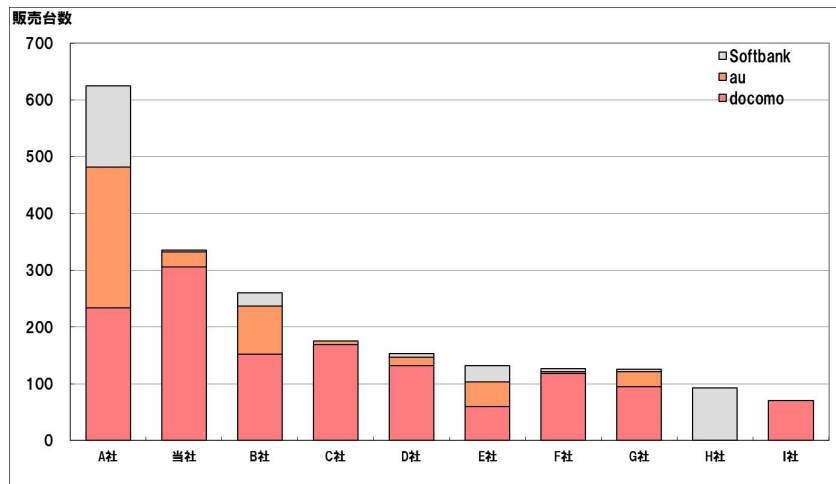
業界第2位の代理店
 総販売台数335万台規模となり業界3強の一角に※旧ITCN・旧PTのFY12販売実績合計

NTTドコモNO.1代理店
 全国販売台数・東名阪販売台数・キャリアショップ数ともに1位

キャリアショップ
 423店舗(12月末現在)

店頭個人会員
 810万回線超(12月末現在)

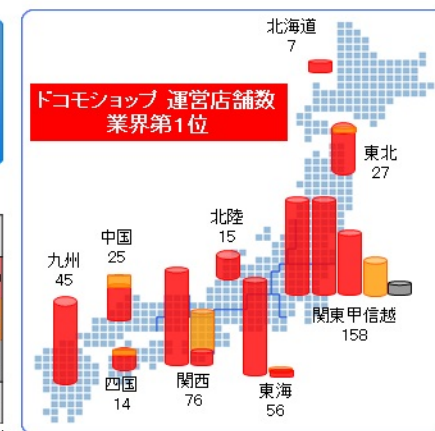
法人顧客
 7,600社50万回線



キャリア認定ショップ
 : 423店舗

	直営	運営	計
docomo	243	127	370
au	24	25	49
SB	4	0	4
計	271	152	423

2013年12月末現在



社会的責任への取り組み

2013年度 CSRLレポート



携帯電話教室



携帯電話回収1台につき1本、 ペットボトルやキャップ回収を 通じたポリオワクチンの寄付



小学生向け職業体験の実施



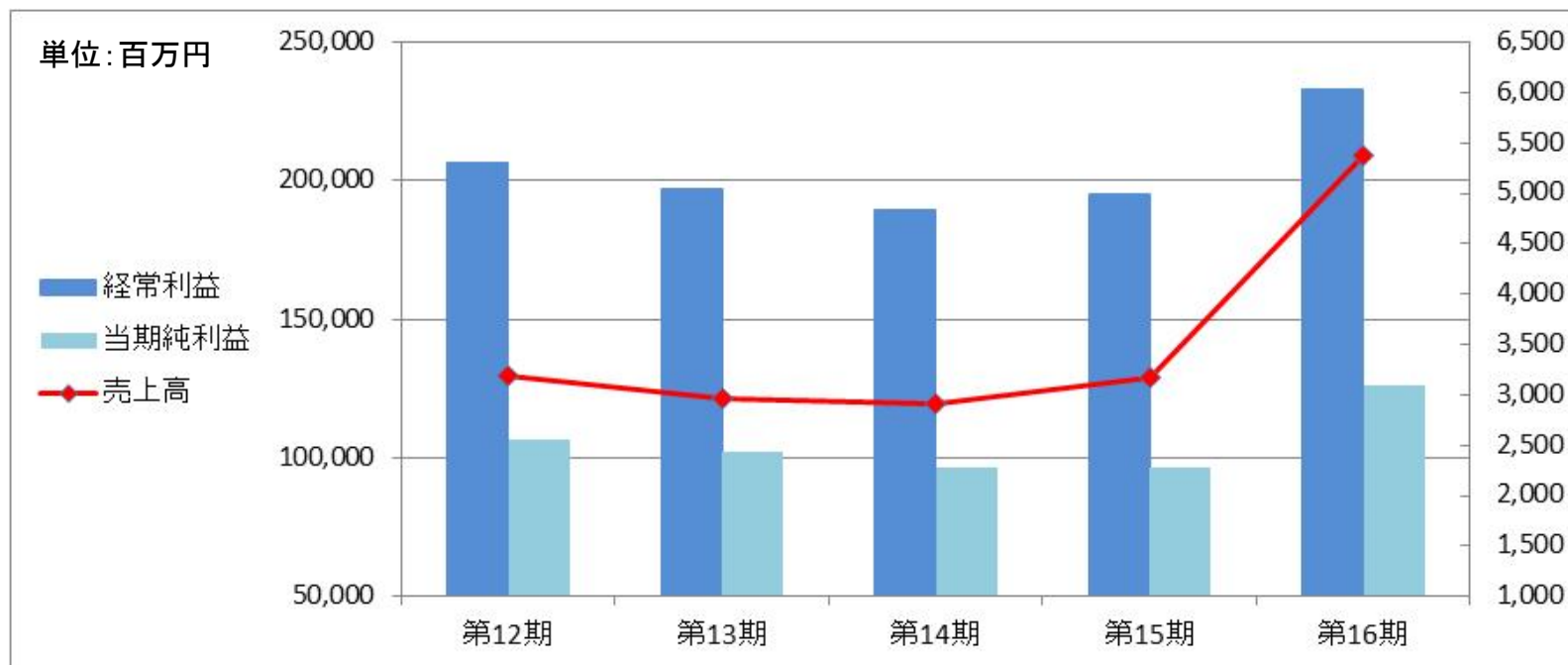
知的障がいのある人たちへの 支援活動



特例子会社 コネクシオウィズ(株)



経営指標推移



	第12期	第13期	第14期	第15期	第16期
売上高 (百万円)	129,652	121,495	119,756	128,694	209,303
経常利益 (百万円)	5,297	5,051	4,840	4,996	6,034
当期純利益 (百万円)	2,555	2,435	2,283	2,269	3,092
純資産 (百万円)	16,019	17,338	18,615	19,677	28,262
総資産 (百万円)	38,390	39,431	41,128	48,944	87,297
自己資本比率 (%)	41.7	44.0	45.3	40.2	32.4

IRに関するお問い合わせ先

◆経営企画部 IR課

TEL : 03-5739-3702

◆ホームページ

<http://www.conexio.co.jp/ir/index.html>



最新のリリース情報や
リリースのバックナンバー
を随時掲載

IR資料をカテゴリごとに
見やすく表示

IRに関するお問い合わせ
はこちら

トップページ > 投資家情報



投資家の皆様へ



株主、投資家の皆様におかれましては益々ご清栄のこととお慶び申し上げます。
平素は格別のご高配を賜り厚く御礼申し上げます。

当社はパナソニックテレコム社との合併後、組織の再編・統合を善美に進めてまいりましたが社内のさらなる融和を図るために、2013年10月1日付で“人をつなぐ、価値をつなぐ”という考えのもと、新しい企業理念を制定するとともに社名変更を実施いたしました。
合併により4,20店舗強に拡大したキャリア認定ショップの運営においては、全国各地域において高い市場シェアを維持、拡大してまいります。法人ビジネスにおいては普及が進むスマートフォンやタブレットの取り組みを強化し、ソリューションビジネスの提案力を高めてまいります。
業界のリーディングカンパニーの1社として市場の成長を牽引するとともに、従来以上にES（従業員満足）を充実させ、業界で抜きんできたCS（顧客満足）の高い顧客接点を確立し、新たな事業領域の創造を目指してまいります。

今後ともさらなる企業価値の持続的向上を図り、ステークホルダーの皆様にご満足を目標とさせていただきますので、株主・投資家の皆様におかれましては、今後とも一層のご支援を賜りますよう、宜しくお願いいたします。

2013年10月
代表取締役社長

井上裕雄